

科创+金融聚力 粤港澳大湾区跑出创新发展加速度

□ 本报记者 甄敬怡

“十五五”开局之年,作为全国经济与科技创新最活跃的区域之一,粤港澳大湾区正凭借其雄厚的产业基础、完备的配套能力和密集的前瞻政策,以系统化布局承接国家战略性机遇,打响关键产业的“抢滩战”。

以金融赋能全过程创新链

日前,《中共广东省委关于制定广东省国民经济和社会发展第十五个五年规划的建议》(以下简称“广东‘十五五’规划建议”)发布,全文共23处提及“金融”,高频聚焦金融对科技创新、产业升级和高质量发展的支撑作用。文件将金融嵌入科技强省建设的主轴,明确提出以金融赋能全过程创新链,推动新质生产力加速形成。

广东“十五五”规划建议在第五点“提高科技自立自强水平,引领发展新质生产力”中提出,要“统筹教育强省、科技创新强省、人才强省建设,加快构建‘基础研究+技术攻关+成果转化+科技金融+人才支撑’全过程创新链,深入推动产业科技互促双强,提升区域创新体系整体效能,以科技创新驱动生产力向新的质态跃升”。

为推动科技创新和产业创新深度融合,文件进一步细化路径:“构建创新创业投融资体系,培育高质量创业投资机构,发展长期资本和耐心资本,引导资本投早、投小、投长期、投硬科技。”

同时,针对“先用后付”的全全国性改革方向,广东已印发《广东省推进职务科技成果“先用后转”改革的若干政策措施》(以下简称《措施》)。《措施》创新性地提出了



2025 粤港澳大湾区低空经济高质量发展大会在广州举行,各界代表共商低空经济发展大计。据了解,在本届大会上,香港、澳门、广州、珠海等粤港澳大湾区城市低空产业主管单位、重点企业、行业协会达成多个项目签约。图为与会人士在大会展览区参观。

新华社记者 卢汉欣 摄

先使用后付费”与“先使用后合作”两种并行转化模式以及以简约程序开展“先使用后行权”的政策路径,为高校院所与企业,特别是中小微企业,提供了更灵活、风险更低的合作路径,旨在有效降低企业获取和使用前沿技术的初期成本与决策风险。

“十五五”期间,金融被赋予的战略定位不仅是资源配置工具,更是驱动科技自立自强、塑造发展新动能的核心引擎。2025年12月26日,国家创业投资引导基金正式启动运行,由超长期特别国债出资1000亿元,并采取“子基金+直投”方式,吸引地方和社会资本共同出资,预计将形成超万亿投资规模。目前,已在集成电路、量子科技、生物医药、脑机接口、航空航天等“硬科技”领域签署一批意向子基金和直投项目。

低空经济活力十足

作为全国低空经济发展高地,广东已集聚全国30%以上低空产业链企业,小鹏汇天、亿航智

能等企业引领产业创新,推动“天空之城”愿景逐步落地。不久前广东深圳跨年夜上,数百架无人机在空中组成璀璨图案。低空经济的乘势高飞,为新年的红火增添了一抹亮色。

在许多技术难点已经攻克、产业链也已成型的当下,发展低空经济更需要上下游政策和环境的支持配合。2025年12月25日,首届粤港澳大湾区低空经济高质量发展大会在广州举行。大会集中发布围绕低空经济基础设施建设、技术创新、管理服务等多个环节的最新政策,主要包括出台广东省低空空域管理改革实施方案、基础设施“一张图”、低空金融“十二条”、4项省级地方标准等。

其中,低空金融“十二条”聚焦低空经济集群发展的金融需求,突出“新、全、合”打造系统化支撑体系,围绕机制建设、产品服务供给、协同联动、配套保障等四方面提出12条举措,全面提升金融供给质效,为广东低空产业集群发展按下“加速键”。

2025年,中国低空经济市场规模估计达到1.5万亿元,到2030年有望突破2万亿元。在这万亿级的全新赛道上,粤港澳大湾区正是领跑者之一。来自广东省发展改革委的数据显示,广东集聚中国30%以上低空产业链企业,达1.5万家。2024年,广东民用无人机产量694万架,位居全国第一,其中消费级无人机市场份额占全国95%,工业级无人机市场份额占全国54%。

巩固高质量发展动力源

去年世界知识产权组织在香港发布《2025年全球创新指数》,“深圳—香港—广州”创新集群首次排名第一。

粤港澳大湾区为何能脱颖而出?“以市场为导向,实验室与生产线相连、大企业与小企业牵手,区域与区域打通、国内与国际联通……高效协同的全链条创新生态体系,是大湾区的核心竞争力。”深圳特区报评论员王森说。

“大湾区生产网络的韧性源于全面、完整、广泛的工业体系,

从“观潮”到“闯关”:境内险企搏击大湾区深水区的再思考

□ 范娟娟

自2019年《粤港澳大湾区发展规划纲要》(以下简称《纲要》)印发以来,中央及粤港澳三地政府连续推出一系列重磅政策,推动金融与保险市场的互联互通走向纵深。粤港澳大湾区建设已从蓝图绘就进入全面深化落实的新阶段。境内中资保险企业所面临的,不再仅是《纲要》发布初期的机遇展望,更是深水区改革与高水平开放环境下的现实挑战与战略抉择。市场一体化进程绝非简单的市场扩容,它本质上是一场深刻的市场规则重构、竞争格局洗牌与能力边界再定义的过程。如何在变革中获得长期发展的福利收益,值得境内中资保险企业作出前瞻性思考。

思考一:大湾区建设战略走向赋予保险业何种历史使命

粤港澳大湾区是中国首个“大湾区城市群”,是全球第四大湾区经济体,经济体量巨大,核心城市如香港、澳门、深圳和广州的国际化水平已达到或接近世界一流水准,在土地储备、经济增速、科技创新以及交通网络等方面具有明显比较优势,是四大湾区中最具经济活力的湾区。粤港澳大湾区的战略定位包括“充满活力的世界级城市群、具有全球影响力的国际科技创新中心”。为实现这些战略定位和发展目标,就需要有更高程度和层次的国际化和全球化,这意味着粤港澳大湾区在建设过程中势必也要加速加快提升一体化水平特别是市场一体化水平,规避不必要的利益冲突,以整体经济体形态融入全球创新网络,参与全球层面的竞争发展。

金融作为支持实体经济发展的“血液”,在粤港澳大湾区建设中也极为重要的资源领域。根据《纲要》规划,未来粤港澳大湾

区金融市场的一体化水平将进一步提升。保险作为金融服务的一部分,注定要向保险市场一体化迈进。“深港金融市场互联互通和深澳特色金融合作”将进一步强化,“为跨境保险客户提供便利化承保、查勘、理赔等服务”的政策支持力度将进一步增强,湾区内“基金、保险等金融产品跨境交易”将持续有序推进,“港澳银行、保险机构”在境内设立经营机构的区域将不断放开,甚至对港澳在金融等领域实施特别开放措施等。

思考二:市场的一体化可能出现的市场结果

粤港澳大湾区一体化建设的最终目的就是要在各经济主体间进行分工协作,更有效地利用各经济主体的资源获取国际分工利益,从而实现湾区整体经济的发展和繁荣。在这个过程中,商品、资本、人员和劳动力将逐步实现跨界自由流动。

在湾区建设中,马太效应可能会在多维方面产生影响,比如市场机会占先、技术进步、人才流动、资本聚集等,从而在湾区内一体化市场建设中拉大经济个体的差距。

一是产业联动下的强强联合可能涌现。湾区经济的一体化就意味着资源之间的相互联系不会局限在行政边界之内,而是更为开放发展,在这个过程中就会形成不同的分工与优势。湾区内的核心企业或竞争力强的企业势必会选择在产业链上对外拓展,通过强强联合达成产业协同的聚集效应,在更大范围内获取有价值的资源、信息和技术,以有效降低企业的相关成本;而对于竞争力较弱的企业而言,要实现与强势资源的合作就更加困难。

二是并购(M&A)重组可能风起。随着粤港澳大湾区保险市场一体化进程的加快,保险企业的毛利率空间可能会被逐步放松

的价格管制等市场开放政策不断挤压,作为行业领导者的保险企业将在市场上巩固地位,也许会优先采用跨境兼并按管的方式来获取更多的市场份额;而规模有限且经营效率低下的保险企业则可能难逃很快被市场淘汰的命运。

思考三:境内中资保险企业面临的机遇和挑战

对境内中资保险企业而言,湾区的一体化建设则是机遇与挑战并存。

一是湾区内的重大建设项目给境内中资保险企业带来了更大的市场空间。粤港澳大湾区建设涉及大量基础设施项目,建设周期长、投资规模大、面临风险多,这不但为境内中资保险企业发挥防灾减损、损失评估等风险管理功能提供更多的发展全方位风险保障产品的创新空间,也为保险资金参与湾区产业链战略布局提供了空间。

二是香港的国际融资平台给境内中资保险企业带来了更多对外金融资源融通的机遇。香港作为国际金融中心,也是亚洲第一财富管理中心,汇集了众多国际金融专业人才。雄厚的资金实力和完善的金融服务不仅对境内中资保险企业解决成长中的资金瓶颈问题意义重大,而且更为重要的是境内企业可利用规范的香港融资市场促进自身的健康发展,通过香港更好地与国际接轨、了解国际规则和人才做法,融入国际经济大家庭,进一步提升企业的全球竞争力。

三是港澳的科技创新优势给境内中资保险企业带来了融入全球创新网络的机遇。香港、澳门在基础研究、人才培养、现代金融和知识密集型服务等方面极具优势,是湾区融入全球创新网络的重要驱动力。

尽管存在很多机遇,但挑战

也非常严峻。在湾区保险市场一体化进程中,境内中资保险企业是否会遇到行业领跑企业马太效应所带来的一系列资源聚集障碍?是否会被强强联合排除在产业链重构布局之外,甚至是否会被领跑企业兼并重组?这些危机看似遥远但仍需警惕。对比境内中资保险企业,港澳保险市场竞争虽已趋于饱和,但发展的内在动力优势和良好的外部环境助推优势仍然存在,需要境内中资保险企业通过深入研究和思考加以应对。

一是来自港澳保险企业先进的内部经营管理水平的挑战。香港保险业距今已有100多年的历史,是亚洲洲拥有最多保险企业的地区,已形成了成熟的保险市场体系,经营管理水平比内地保险市场高;加上香港既活跃又理性的金融市场和离岸人民币市场,也为保险产品的创新和多元化提供了机会。

二是香港保险业的外部发展环境给保险企业带来了更多提升自身服务空间的压力。香港的保险政策环境是要激发保险企业想法设法提高客户满意度的自觉性而不是投机取巧。比如香港的税率几乎是全球最低的。境内中资保险企业如果不能在湾区一体化建设中抢占先机、借势而上,则有可能陷入被动。

思考四:境内中资保险企业如何用好一体化建设这把“双刃剑”

众多区域的实践经验表明,市场一体化本身是一把“双刃剑”,其中最常见、也是最大的挑战就是引致或加大区域内不同经济体之间的发展差距。这意味着,境内中资保险企业要在一体化进程中实现产业升级,就必须调控港澳保险企业的“马太效应”,使其温和适度,一方面要直接学习和利用先进企业的成熟技术和经验,减

实现了生产链、供应链与价值链的深度结合。”清华大学经管学院管理实践访问教授曹远征表示。

“十五五”开局之年,粤港澳大湾区应如何巩固高质量发展动力源、建设打造国际一流湾区?香港中文大学(深圳)公共政策学院院长、前海国际事务研究院院长郑永年指出,湾区应抢抓新一轮科技革命机遇,统筹基础科研力量,构建区域协同创新体系,以制度型开放对接国际高标准规则。他强调需通过“软硬联通”深化粤港澳合作,打造共同市场,促进要素自由流动,并依托港澳“背靠祖国、联通世界”的独特优势,建设“地域嵌入型经济平台”,支持企业出海、集聚全球高端资源,从而为中国式现代化提供强劲动力。

“粤港澳大湾区构建现代化产业体系的核心战略目标是发展开放型高质量的实体经济。”综合开发研究院(中国·深圳)港澳及区域发展研究所所长张玉阁表示,“十四五”期间,大湾区在应对外部挑战的同时,聚焦产业链供应链的稳固,初步完成传统产业升级与新兴产业的布局基础。迈入“十五五”,大湾区将加快产业链现代化进程,推动先进制造业、新兴产业、未来产业与现代服务业深度融合,强化绿色化、智能化转型,并将航天产业、交通强国等国家战略全面融入区域发展。

张玉阁表示,这一转变不仅是产业结构的优化,更是从“产业集聚”向“生态创新”、从“规模扩张”向“质效引领”的战略跃迁。大湾区将通过制度创新、科技赋能与全球资源配置能力的提升,建设成为世界级产业高地,服务于国家高质量发展全局。

少自己发展过程中的风险成本,快速提升经营管理水平;另一方面可以承接港澳保险机构的转移服务,借助外力直接攀上新台阶。

一是坚持保险服务实体经济的方向。湾区建设涉及多座城市,人口众多、产业集中,在建设中心必然要面对诸如自然风险、责任风险、信用风险、法律风险等众多传统风险,还会面临市场波动风险、网络安全风险等新型风险,境内中资保险企业必须要认真研究这些新的风险管理需求,发挥保险业的独特优势,更好地支持实体经济发展。

二是要重视科技赋能。科技将进一步释放保险的活力,推动保险业与其他产业的资源整合,为其在支付手段创新、产品形态演变、风险管理提升等方面提供巨大的想象空间。境内中资保险企业要充分利用人工智能助力转型发展。

三是要高度重视人才培养。境内中资保险企业要实现一体化进程中的自我提升,必须要培养造就一大批具有国际水平的战略人才、科技人才和创新团队,并创建完善的机制来激发出各类人才的创新活力和潜力。

四是要关注保险产品跨境互认和标准互认。《纲要》首次提到“支持粤港澳保险机构合作开发创新型跨境机动车保险和跨境医疗保险产品”。目前,香港地区保监局正研究支持香港在大湾区设立保险服务中心,为大湾区消费者提供服务。广东与香港地区保险业也正在推动尝试两地保单互认的可能性。对此,境内中资保险企业应高度关注一体化进程中的各类衔接点,先从港澳保险业的服务转移入手,尽快完成规则衔接、标准互认等具体工作。

(作者系北京青年政治学院副教授,对外经济贸易大学中国保险历史文化中心研究员)

□ 李少辉 聂金秀
□ 本报记者 罗 勉

超高清视频产业,正成为驱动广东经济增长的新引擎。数据显示,2024年全省该产业营业收入已突破9000亿元,2025年有望达万亿元规模,成为广东继新一代电子信息、绿色石化、智能家电等之后,第十个万亿级战略性支柱产业集群。

方寸之屏,见证万亿集群的创新力量。从打破吉尼斯纪录的“飞天屏”,到闪耀巴黎奥运会的高清巨幕,近年来,“深圳造”大屏在国内外重要舞台上频频亮相、屡创精彩,不仅国内“开花”,更“香飘”海外。这背后,不仅是显示技术长期积累的“深厚内功”,更是广东超高清视频产业集群整体优势的集中展现。

在这幅产业图景中,深圳凭借其突出的创新能力与完整的产业链条,崛起为一支核心的“超高清主力军”。从底层技术研发、高端装备制造到应用方案出海,深圳正全方位支撑广东巩固在全国乃至全球超高清产业竞争中的领先地位。

国家级创新中心落户

在位于深圳龙岗创投大厦的国家超高清视频创新中心(深圳)(以下简称“国创中心”)内,编解码研究、“超高清+AI”应用等实验室有序运转,8K镜头、AVS3专业解码器等设备陈列其中,展示着这一国家级平台的研发实力。

2022年10月,由工业和信息化部批准,国创中心正式成立,成为超高清视频领域唯一的国家级制造业创新中心。该中心围绕超高清音视频编码、高速数字接口、采集制作播出等核心技术与关键器件进行攻关,下设四个专业实验室和一个公共服务平台,并汇聚了深圳龙岗智能视听研究院、创维、康佳等10余家产业链龙头企业。

国创中心主任张伟民指出,这一“国字号”平台为何落户深圳,首要考量是产业集聚度。广东及深圳在超高清视频产业基础雄厚,尤其在电视机、芯片、显示屏等关键环节优势突出。深圳已构建起从核心元器件、面板、模组到终端整机,涵盖内容制作、传输与显示的完整生态,集聚了TCL华星、创维、康佳、天马微电子等全球出货量与市占率领先的龙头企业,为广东产业集群提供了坚实的规模与产能支撑,是产业营收突破9000亿元的重要保障。

“我们不仅解决单一企业难题,更致力于攻克全行业共性关键技术。”国创中心负责人介绍。自成立以来,国创中心已取得系列标志性成果:参与央视8K超高清频道全链路直播实验,推动8K超高清频道进网入户;助力我国自主AVS3编码标准纳入欧洲DVB国际标准体系,实现国际化突破等。这些突破从源头强化了中国超高清视频产业的技术话语权与创新动能。

构建超高清全链条

国家级平台的落地,显著增强了深圳及广东超高清视频产业的集群效应。2021年,该产业被广东省列为十大战略性新兴产业集群。目前,广东省已形成以广州、惠州、中山、深圳四个省级产业园区为支点的超高清视频产业集群,其中深圳凭借其突出的创新能力、完整的产业链和国际竞争力,成为核心板块。

超高清视频显示产业涵盖采集、制作、传输、呈现、应用全链条。在上游,深圳的华为、海思在芯片与编解码技术上构建了深厚壁垒。中游的显示制造实力尤为雄厚,以龙岗区为例,这里汇聚了康冠科技、兆驰股份、艾比森光电等一批龙头企业。“深圳造”大屏频频亮相国际顶级赛事与舞台,如艾比森屏闪耀世界杯、NBA赛场,洲明科技为大型赛事提供超高清大屏,单项冠军企业康冠科技的智能显示产品行销全球。下游应用创新同样活跃,御光新材料的“飞天屏”创下吉尼斯纪录,班度科技攻克裸眼3D眩晕难题,光祥科技的屏幕广泛应用于各类盛典。

这种高度集聚得益于精准的政策扶持。在深圳“20+8”产业集群布局中,超高清视频显示是重点方向,配套有专项基金。《深圳市关于推动超高清视频显示产业集群高质量发展的若干措施》明确对8K摄录设备、CMOS传感器、超高清SoC芯片等核心环节攻关给予最高3000万元资助。

深圳市龙岗区作为主要集聚区,已汇聚规上企业332家,培育上市公司8家,形成“百亿龙头—十亿骨干—亿级基础企业”的梯次型集群。区内“粤港澳超高清数创产业园”正以“AI+5G+8K”为核心,搭建平台推动内容与技术创新融合。

从核心元器件到系统解决方案,深圳集群实现了规模与质量的双重跃升。它不仅是广东冲刺万亿元产业集群的核心支柱,更代表着中国在该产业全球竞争中从“跟跑”向“并跑”乃至“领跑”迈进的关键力量。随着技术突破、场景拓宽与生态完善,“深圳屏”正书写中国先进制造业高质量发展的新篇章。

广东省冲刺第十个万亿产业集群 深圳崛起「超高清军团」