

# 在华深耕 50 年 康明斯从扎根创新到合作共赢

□ 张小宝

近日,康明斯在北京市举办在华 50 周年庆典。活动现场,康明斯员工代表和十几家在华合资合作伙伴,以及来自各行各业的 200 名客户代表聚集一堂,共同回顾了康明斯在华 50 年的历程。

50 年间,康明斯作为为数不多的在华长期投资的跨国公司,成为中国工业成长历程中的亲历者和见证者,其不断通过自己的方式寻找在中国市场的创新机遇。从技术引进到合资生产再到本地化研发,康明斯一路走来并取得丰硕成果,背后的一条主线是其长期坚持合作共赢的发展理念。

## 跨越山海 铸就共赢典范

作为一家动力解决方案制造商,康明斯早在 1975 年就来到中国开拓市场,此后伴随着中国汽车和工程机械等工业领域的成长而一路壮大。50 年来,康明斯深耕中国,与产业链上下游精诚合作,助力中国交通、工程基建、矿山、通信、电力等各行各业蓬勃发展并走向全球。

1975 年,首批配备康明斯大马力柴油发动机的矿用卡车应用于中国铁矿,在随后的发展进程中,康明斯不断探索与本土企业的合作模式。1981 年,康明斯签订了第一份许可证协议,重汽集团重庆汽车发动机厂获得许可生产康明斯 10 升~50 升柴油机。20 世纪 90 年代,康明斯进入了在华合资建厂的大规模发展阶段,先后在重庆市、湖北省襄阳市和江苏省无锡市等地建立了合资企业和全资子公司,为

扎根中国,实现本地化发展打下了基础。

进入 21 世纪后,康明斯开启了中国本地化研发的浪潮。2006 年,康明斯在湖北省武汉市设立发动机技术研发中心,与此同时,康明斯在中国的合资伙伴进一步增多。2022 年,康明斯东亚研发中心新基地正式启用,该中心也一跃成为康明斯在美国以外最大的技术中心。此后,康明斯不断加大在中国的投入,为中国市场量身打造高效清洁的技术解决方案,以中国为基地向全球输出技术和服务,助力中国能源转型。

以创新为驱动,以客户为中心,“驱动世界前行 实现至美生活”的使命深深镌刻在康明斯的基因里。植根中国 50 年,康明斯的产品和服务已遍布大江南北:从“世界屋脊”的高原,到繁华热闹的都市,再到广袤无垠的田野;从波澜壮阔的海洋,到人迹罕至的极地。康明斯始终陪伴在中国用户身边,为其创造美好生活保驾护航。

“感谢一路同行的伙伴,与康明斯一起,跨越山海,共创信赖。”康明斯副总裁、康明斯中国董事长石内森表示,50 年来,康明斯从发动机制造商成长为多元动力解决方案供应商,覆盖发动机、电力、零部件和新能源动力的整个产业链,并提供全方位的售后市场支持。康明斯通过深度参与中国工业化进程,与中国企业建立了深厚的合作关系,铸就共赢典范。

## 厚积薄发 共赢零碳未来

在全球能源转型的大趋势下,中

国相关行业迎来产业升级的新契机。秉持零碳目标,康明斯在传统动力减排与零排放新技术突破方面双管齐下,与中国可持续发展同频共振。活动现场,康明斯发布了多项重磅项目,涵盖多个关键领域,包括以排放升级“三驾马车”,助力客户实现价值升级:一是依托技术积淀及创新成果,率先完成国七/非五前瞻技术储备。二是整合全球多区域产品经验和工程研发资源,确保新产品顺利落地。三是基于对特定应用场景的理解,以及大数据的深度挖掘,实现定制化开发、全系列产品及全景应用覆盖。

针对产品的本地化,康明斯大马力发动机已经实现了从 19 升到 60 升平台的全面覆盖。面对不断变化的市场环境和用户需求,康明斯利用这种本地化能力,即将推出一款全新的 30 升产品平台,专为矿山的严苛工况量身打造,具备更加卓越的动力性能、出色的可靠性和高效的燃油经济性。产品将在 2026 年推出,为矿山行业带来全新的动力体验,助力矿山客户高效运营和可持续发展。

康明斯发布最新的多燃料动力总成 3.0,应用了最新的控制技术,可实时监测工况,通过精准的算法优化,使发动机、后处理、变速箱、车桥等核心部件协同工作,确保动力总成系统在不同工况下始终运行在效率最优的区域。多燃料动力总成 3.0 可使用柴油、天然气、甲醇、氢气等多种低碳及零碳燃料,在智慧大脑 3.0 赋能之下,对于柴油动力系统,能够实现 1.3%~6% 的节油效果,天然气动力系统可实现 1%~2% 的节油效果。

## 风雨同舟 合作伙伴链合创新

在传统能源领域不断取得突破的同时,康明斯积极推动电驱动业务的发展,已构建起电机、电控以及电驱动系统集成等核心技术能力。凭借在电控和动力系统集成方面的独特优势,康明斯将推出新一代电桥和主驱多合一功率电子产品,为客户打造定制化解决方案。

康明斯以“全、智、快、专、省”五大价值升级服务体系,即全国 2000 多家服务商和近 20 个中心库实现全网络、全周期覆盖;以数字化手段及智能平台为客户提供全天候、全流程的一站式服务;依托智慧物流实现秒级响应、分钟级派工、小时级配件送达;5000 多位认证技师及 120 多位驻点专家保障专业服务;实现客户的省钱、省心、省力。以五大核心价值为核心,以全球服务布局为依托,康明斯将助力客户在海内外实现长足发展。

这些项目展现了康明斯对中国市场的深刻洞察和坚定承诺,康明斯致力于以创新的技术、优质的产品和高效率的服务,为客户打造价值升级,全方位助力客户能源转型,携手共赢零碳未来。

在华 50 年,康明斯成为扎根、创新与共赢的外资企业典范。康明斯董事长兼首席执行官荣湛宁表示,在中国这片热土上,创新步伐不断加速。作为全球动力技术先行者,康明斯将继续深耕中国市场,凭借其深厚且坚实的技术底蕴,进一步推进合作伙伴链合创新,以更清洁、更高效、更多元的动力技术解决方案,为中国和全球的动力技术发展贡献力量。

关注

# 创新金融工具 为新能源产业提供强大支持

□ 陈学谦

全球绿色能源崛起之时,面对行业发展新情况、新业态,如何通过创新金融工具和政策手段,为新能源产业提供强大的资金支持?日前,在上海市举办的 SNEC 金融峰会就行业热点问题展开探讨。

上海新能源行业协会、SNEC 组委会副秘书长,中国世界贸易组织研究会对外经济合作咨询专业委员会专家委员竺新原出席大会并致辞。她表示,金融峰会作为 SNEC 连续 13 年举办的品牌会议,汇聚了绿色金融、光伏和可再生能源行业的资深专家、领军企业和利益相关者,大家重点研讨 2025 年绿色能源+绿色金融的新课题。尤其是可再生能源已成为能源消费增量的主体,在此基础上,绿色投资需担当责任使命,推动金融科技与绿色金融深度融合,支撑碳中和目标下的绿色金融体系建设,加速绿色金融产品的创新与推广,并深入分析 ESG 投资理念在新能源项目中的实践应用。研究如何在科技开发、新能源电站建设和运营、碳交易、碳足迹测定、碳资产开发服务构建新的能源体系中,发挥数字化驱动作用,让一系列绿色金融工具助推新能源行业在实现碳达峰碳中和目标中发挥更大、更持续的作用。通过金融手段推动绿色低碳发展,助力实现碳达峰碳中和目标,同时促进经济社会的全面绿色转型。

中国电力建设企业协会常务副会长、国际金融论坛 (IFP) 能源转型与发展委员会秘书长王军在致辞中表示,过去 5 年,我国可再生能源装机容量突破 13 亿千瓦,占电源总装机比重达 49.6%。这些数据的背后既是绿色

能源从补充能源向主体能源的跨越,更离不开绿色金融血液的灌溉。截至 2024 年,我国绿色贷款余额超 35 万亿元,绿色债券规模突破 3 万亿元,碳市场覆盖年排放量 45 亿吨,金融活水正以前所未有的力度流向能源。

“让金融工具成为能源转型的精准杠杆。”王军建议,绿色金融作为推动绿色能源发展的核心引擎,在能源产业领域构建了全方位支持体系。对成熟的光伏、风电项目,可以推广“以效定贷”模式。对储能、氢能等前沿领域,可以设立“风险补偿资金池”。对分布式能源,可以创立“整县推进+农户微贷”模式,让绿色金融走向田间地头。让市场机制成为资源配置的“无形之手”,这种绿色金融与新能源产业的双向耦合关系,充分彰显了其在能源转型中的杠杆效应与枢纽价值。

“党的二十大报告指出,加快发展方式绿色转型。大力发展可再生能源是绿色发展的重点着力点,绿证作为可再生能源环境价值的集中体现,是实现碳达峰碳中和目标的重要支撑。”中国宏观经济研究院能源研究所可再生能源发展中心主任陶冶介绍了以绿证为核心的新能源消费制度的发展情况,以绿证为核心的新能源消费制度,包含两方面内容:一是促进可再生能源电力消费的义务制度,二是基于可再生能源绿色电力证书认购交易的激励制度。当前我国可再生能源消费制度已有较好基础。

“未来建立以绿证为核心的新能源消费制度,是提升全社会绿电消费意识,助力光伏产业高质量发展的重要举措,将为构建清洁美丽世界作出重大贡献。”陶冶表示。

LONGI

LONGI ROOF  
隆基隆顶 5

# 工商业 BIPV 屋面系统

强大平台 | 极致性能 | 高效发电 | 建筑融合 | 精准服务



广告