

在巩固国际金融中心、贸易中心、航运中心地位的基础上

香港已准备好！启动下一个增长引擎

□ 本报前方记者 季晓莉

由香港特区政府和香港贸易发展局合办的第十八届亚洲金融论坛于1月13日至14日在香港举行,汇集130多名全球政商领袖、商界精英、科技专家和知名经济学家,以“启动增长新引擎”为主题,聚焦全球经济展望、中国机遇、新市场机遇、投资前景、人工智能、金融科技等,吸引约3600名来自50个国家和地区的金融及商界人士参会。

香港贸易发展局主席林建岳在开幕式欢迎辞中表示,人工智能、可再生能源、金融科技和医疗健康等创新元素有望成为推动经济增长和人类发展的重要动力。

香港特区行政长官李家超在致辞中指出,香港已准备好推动下一个增长引擎,巩固香港作为国际资产管理中心和财富管理中心的竞争力,建设国际黄金交易中心、推动金融科技发展,以共建“一带一路”国家和地区为重点拓展海外市场。

中央港澳工作办公室、国务院港澳事务办公室分管日常工作的副主任周霁表示,香港2024年在全球金融指数的排名中位列三甲,也是世界最自由经济体,并在世界最具有竞争力的城市和地区排行第五,充分说明“一国两制”制度的优越性,得到国际社会的广泛认同。未来中央将一如既往、全力以赴支持香港国际金融中心、贸易中心、航运中心地位的巩固,支持香港加快科技创新的步伐。

香港:继续发挥“超级联系人”优势

中国人民银行行长潘功胜在论坛开幕式上谈及深化内地与香港金融合作时表示,香港是全球主要的国际金融中心,具有高度开放的商业环境、发达的金融市场体系、完善的金融基础设施、巨大的人才优势、健全的法律体系和国际化的金融监管体系。

“把香港国际金融中心建设好、巩固好、发展好,既是香港所需,也是国家所重。”潘功胜表示,下一步,中国人民银行将聚焦四个重点方向,继续全力支持香港国际金融中心建设。

一是支持香港资本市场发展,持续深化两地金融市场互联互通,支持更多的优质企业到香港上市和发行债券,持续优化、拓展内地与香港在股票、债券、理财、利率互换等领域的互联互通,深化粤港澳大湾区的金融合作,提高国家外汇储备在香港的资产配置比例。二是做大做强香港离岸人民币业务枢纽地位,支持香港金融管理局使用互换资金充实离岸市场人民币流动性,常态化在香港发行人民币国债、央行票据。三是强化香港国际资产管理中心和财富管理中心功能,进一步优化跨境理财通和ODII制度,落实好基金互认优化安排,吸引更多内地和国际资金流入香港,不断丰富香港私募股权投资基金、创业投资基金、私人银行、家族办公室、对冲基金等金融业态。四是坚决维护香港金融稳定与安全。

李家超在开幕式主旨演讲中表示,香港准备启动下一个增长引擎,为亚洲发展贡献力量。他表示,凭借“一国两制”的优势,香港已成为世界领先的“超级联系人”和“超级增值人”,与众多经济体签署投资协议和自由贸易协定,并积极争取加入RCEP(《区域全面经济伙伴关系协定》)。在全球金融中心指数中,香港位列第三,亚洲排名第一;在《世界竞争力年鉴》中,香港全球排名第五且位次上升。他表示,为进一步巩固国际金融中心地位,香港将从三方面发力。

一是在提升国际资产及财富管理中心竞争力上,香港于2024年3



与会嘉宾在亚洲金融论坛汇丰银行展台前交谈

本报前方记者 季晓莉 摄

月推出“新资本投资者入境计划”,2025年3月放宽净资产评估要求,接纳特定投资方式,并实施多项税务豁免政策。同时,扩大债券通南向通合格境内投资者范围,加强与内地金融市场互联互通。

二是香港计划打造拥有完整产业链的综合性黄金交易中心,建设世界级黄金储存设施,提供保险、检测认证等配套服务,并成立工作小组助力国际商品交易所设立认可仓储,最终形成完整的黄金交易中心和相关产业链,为投资者提供黄金储存及其他形式的财富管理服务。此外,金融科技领域也备受重视,香港特区政府于2024年10月公布人工智能应用政策,与监管机构合作构建监管框架。

三是香港还将加强与中东、东盟十国等共建“一带一路”国家和地区的金融合作,通过举办国际金融活动,在金融产品、人才等方面展开交流。同时实施公司注册制度,吸引全球企业来港。

香港特区政府财政司司长陈茂波在论坛专题午餐会上表示,香港在连接中国与世界其他地区方面有“无可比拟”的优势,香港有优先进入内地的通道,同时又保有国际化特点,有普通法法律体系、与美元挂钩的货币等,通过高效的海关和物流系统为来自亚洲和其他地区的合作伙伴创造价值。

“香港能提供全方位的融资选择,既能满足不同政府的需求,也能满足企业在不同商业阶段的融资需求。香港正在积极促进新能源等科技企业的研发合作,培育初创企业,与大湾区企业建立合作关系。”陈茂波表示,“当不同国家发展产业链需要专业咨询、国际联系时,香港作为高增值管理中心,具备优秀的一站式服务机构帮助企业拓展市场,香港在金融创新供应链方面有巨大潜力。”

中国:未来经济增长仍会很强劲

中国国际金融股份有限公司董事长、管理委员会主席陈亮在论坛专题午餐会上表示,中国正加快科技创新速度。在人工智能新一轮全球科技浪潮中,中国有超大规模的市场和完备的工业体系,构成发展优势,并从追赶式创新向引领式创新转变。据中金公司研究估算,到2030年,中国对人工智能的总投资将达到10万亿元级别,会给市场带来重大业务机遇,值得期待。

北京大学新结构经济学研究院院长林毅夫在论坛上表示,虽然美

国希望利用现有力量遏制中国增长,但中国人口数量大约为美国的4倍,当中国的人均国内生产总值达到美国的一半,中国的国内生产总值将达到美国的两倍,那时美国将无法遏制中国发展。“与中国保持良好关系,对美国自身有利。”他表示。

“问题是,中国的人均国内生产总值能否发展到美国的一半?我认为能。”林毅夫表示,可持续增长和产业创新是中国发展最重要的驱动力与优势,能让中国在2019~2038年实现持续增长。在以人工智能、大数据、互联网为代表的第三次科技革命新经济领域,中国与其他国家站在同一起跑线上。从人才储备来看,中国每年有600多万名理工科大学生毕业。而且中国国内市场庞大,能以尽可能低的成本生产制造产品。

林毅夫认为,中国2019~2035年的经济增长潜力约为8%,2035~2049年较容易实现5%以上的增长。“2019~2049年,中国能实现民族复兴、建立和平稳定的新秩序,每年对世界经济增长的贡献率约30%,这对中国有好处,对世界也有好处。”他表示,中国会保持定力做好自己的事,“我们有比挑战更多的方法来解决挑战。”

林毅夫当天在接受媒体集体采访时表示,香港未来会继续发挥好窗口作用,中国维持每年5%的经济增长率有利于香港和大湾区的发展,“中国保持稳定发展,是香港最重要的资产。”他认为,香港的教育和人力资本有优势,对香港持续繁荣和发展新经济非常重要,对大湾区的发展也是有利条件。“全世界各地都有其困难,相比之下,中国内地以及香港的条件还是最好的,我们应该有信心。”

投资新动向:钱往哪里流

香港交易所集团行政总裁陈颢庭在“全球经济展望”讨论环节表示,两年前海交所开始扩大在纽约和伦敦的办公室,最近又要在沙特阿拉伯首都利雅得开立办公室,从而把世界资金与投资机会连接在一起。陈颢庭乐观判断,外资还会大量回归中国市场。中国有2.2亿投资者,大约是英国、德国、法国人口的总和,市场空间还可以增加很多,“所以重要的是,确保我们扮演这个‘联系人’的角色。”

“2024年,来香港投资的资金总量正在恢复。香港提供了非常棒的面向中国内地的窗口,中国市场监管者也更加愿意听取意见,所以回流香港的资金一定会多起来。本公

司人寿保险的大部分业务都来自中国内地且会持续增长。我们会把握香港跟大湾区的融合机会,相信我们的业务会继续扩大,并吸引投资者。”安盛集团董事会主席安东纳·戈赛-格兰维尔表示。

卢森堡财政大臣吉勒·罗特在“解锁新增长引擎的方案”主题讨论中表示,卢森堡与中国香港建立了长久的关系,签订了很多机构谅解备忘录,在中国香港投资了多种基金。在过去8年数据服务交换比例超过七成,“中国香港与卢森堡有很多类似的地方,例如支持全球化和多边主义。”

春华资本集团创始人兼董事长胡祖六表示,香港作为全球金融中心,仍能吸引很多高质量、增长型蓝筹公司在此上市。“香港持续吸引全球投资者,因为中国现在是全球最大的市场之一。未来我将投资国内养老行业,因为国内老龄化加速发展,我们需要为这部分人口打造安全网。上海和香港的资本市场对外国投资者还是非常有吸引力的。”

“投资者在观望,以等待最好时机回归市场。2024年10月,我在全球做路演。因当时国内股市有非常强劲的上扬,路演时有很多外国投资人给我打电话,想要了解市场交易情况。”陈颢庭表示,“可能我们不会马上看到投资者的回归,但他们正‘在家做功课’,还是有很多需求的。”

新质生产力:中国创造投资机遇

华夏基金管理有限公司总经理李一梅在“中国机遇”讨论环节表示,过去几年有许多尖端科技在中国产生,作为投资者,能在中国市场进行投资非常幸运。

“中国商机无限,要看大家如何创造和捕捉机遇。”联想集团执行副总裁及联想方案服务业务集团主席黄建恒在此讨论环节表示,目前联想集团在全球布局供应链,全球范围内有20个研发中心,在日本、墨西哥、巴西、美国等国设有工厂,在国内国际寻求发展。

会议主办方设置了一个“2025年投资中国哪个行业”的投票环节,这些行业包括生成式人工智能、新能源、电动汽车、数字经济、高端制造及其他。滴灌通创始人及主席李小加表示,他选择数字经济,因为数字化是所有基础设施建设的基础。李一梅则倾向于选择“被低估的价值”,她认为为中国要实现可持续发展,生成式人工智能这个选项是非同寻常的力量。

黄建恒则选择电动汽车,他表示,联想目前投资了很多电动汽车公司和供应链相关公司,支持这些企业出海,同时引入全球战略投资者投资中国。“我自己的车就换成了电动的。”黄建恒表示,2024年中国本土电动汽车品牌的全球市场占有率非常高,2023年还是52%,到2024年9月就达到66%,他预期,2025年中国电动汽车市场将会有25%~30%的增长。

香港贸易发展局研究总监范婉儿表示,她注意到中国固定资产投资在2024年12月增长了3.3%,高科技行业的固定资产投资则增长了8.8%。

范婉儿表示,77%的中国内地被调查公司提出希望从香港获得出海服务,因为世界正在变得更复杂。香港有很多不同的机构能提供国际互动和支援、投资和服务,帮助中国公司走出去。

李小加认为,5年后中国资本将主导中国的人工智能、电动汽车等制造业投资,而国际资本可能会等到得到某些证据才会再次入市,成为追随者。

多边合作:通往共享增长和繁荣之路

东南亚国家联盟副秘书长萨特温德·辛格在“通往共享增长和繁荣之路”讨论环节表示,共同富裕取决于保证经济的开放和互联互通。“财富和经济增长的重点是技术变革及拥抱可持续发展。东盟的下一步不光是关注经济增长,我们发布了未来20年的战略规划,关注普惠性增长,要在2045年让10个东盟国家成为中高收入经济体,达到基尼系数和碳排放的预期目标。”

萨特温德·辛格表示,传统经济中,当发达经济体得到更好的交易机会,那么发展中经济体就是输家。但现在东盟正在建设有法律约束力的、最大的区域性数字协议及数字经济框架协议,覆盖数据移动来往、安全交易等,支持电商和数字人才流动,升级自由贸易协议。“有些政治问题目前还很难改变,但我们可以在经济空间、社会文化方面合作和融合,这是东盟最大的希望。”他表示。

亚洲开发银行副行长罗伯塔·卡萨利表示,在今天,多边主义比以前任何时候都更重要。多边发展银行非常重要,其不仅提供财务资源给各成员国政府,也以具体行动改善、加强区域性合作和区域融合。例如,建立亚投行后,亚开行与其他发展银行合作扩大气候融资、消除贫穷、保护生物多样性。

亚洲基础设施投资银行行长、董事会主席金立群提出一个问题:要驱动下一个增长引擎,这个“引擎”是内燃引擎、电动引擎,还是混合引擎?“现在的问题是有些国家之间缺乏互信,但很多全球问题需要全球合作。这种全球性合作就是多边主义。我们需不需要关键参与者加强或执行全球治理、多边主义?有些人相信关闭国门也能成功,但我认为这肯定是错的。”

“有人问,有些国家不加入亚投行,我们为什么还要请他们担任重要职务呢?又或者,亚投行和亚开行两大银行有竞争关系吗?这个问题挺尖锐,但我还在亚开行董事会工作过呢。”金立群幽默地表示,多边合作才能真正使发展互利最大化,“世界银行和亚开行都有悠久的历史,是‘合唱团’的指挥家、大哥哥或大姐姐。但‘合唱团’只要给我们亚投行一个位置,我们就可以用任何乐器进行表演,并谱写乐章来。”

罗伯塔·卡萨利表示,亚开行将通过优化资金运营模式为G20议题提供更多资源。“我希望用蛇这个生肖来形容亚开行的工作——灵活敏捷,继续努力,达成目标。”

资 讯

恒达富士电梯:引领行业,载誉前行

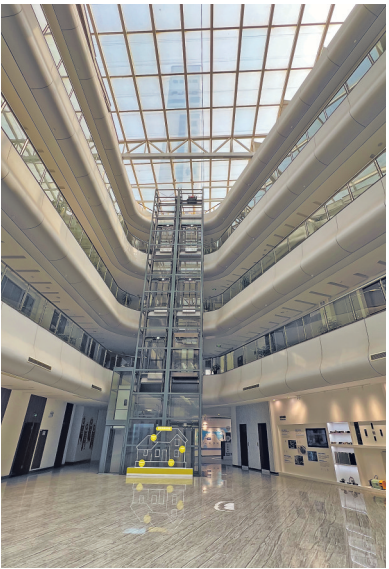
□ 林 颢

回首2024年,恒达富士电梯秉持着“创新驱动、品质至上”的理念,在多个业务板块协同发力,实现了全面突破。作为电梯行业的领军者,公司持续加大研发投入,不断推出适应市场需求的新型电梯产品。从高速智能电梯到核电电梯,再到节能环保型家用电梯,每一款新品都凝聚着恒达富士电梯对技术创新的执着追求和对用户需求的深刻洞察。这些具有竞争力的产品迅速赢得了市场份额,成为推动主营业务增长的重要引擎。

在电梯行业的激烈竞争中,恒达富士电梯始终将技术研发与创新放在首位。针对市场多样化的建筑需求,无论是高耸入云的摩天大厦,还是温馨雅致的住宅小区,亦或是对安全标准要求极高的核电设施,恒达富士电梯都能提供定制化的电梯解决方案。恒达富士电梯凭借卓越的品质、领先的技术、优质的服务,在核电电梯领域展现出非凡的实力,2024年在浙江省核电电梯行业销售排行榜上稳居榜首,成为当之无愧的行业领军者。公司将物联网、大数据、人工智能等先进技术融入到电梯产品中,实现更加智能、安全、高效的服务。在核电电梯方面,更是采用了特殊的防护技术,具备超强的抗震、防辐射以及防水防潮能力,确保在任何极端情况下都能安全稳定运行,为核电厂的高效运转提供了坚实保障。安全性能是恒达富士电梯的核心竞争力。从电梯的机械结构到电子控制系统,每一个环节都经过严格的质量检测和安全评估。多重安全保护装置,如超速保护、紧急制动、安全门锁等,能全方位守护乘客的安全。在核电电梯的设计制造中,更是遵循了最为严苛的安全标准,为核设施的安全运行保驾护航,让每一次的升降都安心无忧。

品质铸就口碑,服务赢得市场。恒达富士电梯打造的“物联网+智能化”电梯,在安装售后维保等安全措施方面秉承“24小时保姆式服务”理念,赢得了国家重大工程、社会公益事业等政府类项目的青睐和褒奖。这种全方位、贴心的服务理念,同样也在核电领域备受赞誉,为其在销售市场上的领先地位奠定了坚实基础。

在充满挑战与机遇的2024年,公司以强劲的发展态势,书写了一份亮眼的成绩单——主营业务平均增长率达10%以上!这一成绩不仅是数字的增长,更是恒达富士电梯综合实力提升的有力见证,彰显了公司在市场中的蓬勃生机与无限潜力。作为电梯行业的佼佼者,恒达富士电梯并未满足于现状。在2024年取得辉煌成绩后,公司将继续加大研发投入,不断探索电梯技术的新突破,提升产品的智能化水平和节能环保性能;同时,进一步拓展国内外市场,将优质的电梯产品和服务推广到更多地区,尤其是在核电电梯领域,持续为全球核电事业的发展贡献力量,以创新驱动发展,以品质塑造未来,向着更高的目标迈进,续写行业传奇。



恒达富士电梯展厅

(恒达富士电梯有限公司供图)