

宿迁宿城区:从育种出发走特色发展之路

□ 本报记者 李 振

在江苏省宿迁市宿城区绿港现代农业研究院的一处玻璃温棚内,一排排无土栽培繁育的番茄藤向前延伸近百米。藤上,一串串红绿相间、颇似阳光玫瑰葡萄的小番茄挂满枝头,看起来非常可口。但它们并不会在收获后被送进市场面向消费者出售,而是会被送进实验室,被科研人员和精密仪器分析、筛选,并再次回到温棚进行繁育。如此往复,历经2~3年,这些繁育成功的种苗会进入遍布周边村镇的大棚。几个月后,消费者就能吃到新品种的小番茄。

类似的温棚、实验室和繁育流程,在江苏宿城现代农业产业园区内并不罕见。不同的是,番茄变成了小麦、玉米、水稻、甜瓜,以及其他各种消费者餐桌上常见的蔬果。

不过,透过温棚的玻璃就能看到不远处正在作业的塔吊说明,以上并不是这个规划面积35万亩、2023年产值达74.9亿元的现代农业园区的全部。

一粒种子,夯实一产发展基础

江苏省宿城现代农业产业园区(以下简称“园区”)位于宿迁市宿城区中部,成立于2010年,以小麦、水稻、玉米种子和蔬果种子种苗为主导产业。2023年4月,园区成功入选第四批国家农村产业融合发展示范园创建名单。

今年的中央一号文件提出,促进农村一二三产业融合发展,鼓励各地因地制宜大力发展特色产业,支持打造乡土特色品牌。对于园区而言,他们的拳头产业就是种子和蔬果。

园区是江苏省种源企业最集聚的区域,入驻农业产业化国家重点龙头企业9家、全国育繁推一体化企业4家、育种研究所2家。其中,江苏瑞华等3家企业获得“中国种业五十强企业”称号。园区育种企业在全国17个省份建有117个繁育基地共21.1万亩,年产稻麦玉米种子8.5万余吨,辐射种植面积达1360万亩。宿迁中江种业公司培育的“江麦186”小麦新品种亩产达762.1公斤,创淮北稻茬晚播小麦单产最高纪录。

2023年,园区蔬果种植面积达9.24万亩,总产量29.56万吨,2万亩实现集中连片种植,土地适度规模经营占比达78%,江苏绿港现代农业发展股份有限公司是国内唯一的现代蔬菜产业技术综合服务商。这些数字的背后,是园区在蔬果产业规模和产量上的显著优势。2018年,园区成为上海蔬菜外延生产基地和江苏省“菜篮子”工程蔬菜基地,罗圩番茄、陈集葡萄、埠子蚕茧、洋北西瓜、花园酥梨先后获得国家农产品地理标志认证。

江苏省宿城现代农业产业园区管委会副主任张刚在接受本报记者采访时表示,近年来园区依托区位优势,通过搭建政企合作平台,在政策扶持、融资奖补、人才引进、联农带农等方面不断扶持培育优质一产企业做大做强。

2023年6月,占地5000平方米的宿迁市种质资源保护与利用中心完工运营。中心由园区牵头、园区内3家种业企



宿城现代农业产业园区核心区面积1.5万亩,现已建成设施果蔬面积1.4万亩,露天蔬菜1100亩,高效果蔬种植总面积达1.5万亩以上,可实现年产优质蔬果9万吨。

本报记者 李 振 摄

业共同参与运营,为全市种业企业提供种源贮存、种质创新、优异种质鉴定分析及科技培训等共享公共服务。

宿迁中江种业有限公司是园区内一家年产值过亿元的国家高新技术企业。该公司总经理刘志勇向记者介绍,近两年随着市场规模扩大,原有生产线出现产能不足的问题,但自身又没有足够资金进行设备更新投资,“于是,宿城区就协调各方资源,帮我们规划建设一个‘育一繁一推’一体化中心,解决我们烘干和加工能力不足的心脏子问题”。该中心在今年8月份建成投产后,将由中江种业租赁使用,并在之后几年内分期资产回购。

育种的核心竞争力是创新和人才。园区与中国农科院、南京农业大学等20余家科研院校建立了产学研协同创新联盟,建成市级以上研发平台10个,建有重点实验室3个、博士后科研工作站2个、研究生工作站9个,成立了宿迁市绿港现代农业研究院。

围绕种子种苗生产、加工、销售等环节,园区大力发展租金薪金股奖金“四金”保障、二三产业反哺、“企业+农户+基地”等联农带农模式,培育了省级以上农业龙头企业4家、市级以上产业化联合体4家、区级以上合作示范社37家,带动2.5万农民实现了家门口就业,人均增收达6700元。

一个园区,补齐二产发展短板

在以种质繁育、蔬果种植做大做强第一产业的同时,园区近年来大力发展蔬果冷链配送、农副产品加工等第二产业,不断延伸农业产业链,带动农民就业。

宿迁市衡润农业科技有限公司总经理杨步洲起初从事种植养殖,随着园区产业规模不断扩大,新鲜蔬果市场需求旺盛,杨步洲在2015年转型成立了衡润农业,开展生鲜配送业务,年产值达4000余万元。近年来,餐饮市场不断发生变化,杨步洲积极适应,引入新的生产设备,向

预制菜企业提供粗加工和清洗业务。从田间地头到厨房餐桌,杨步洲的企业裂变成为两家,使园区产业链更加细化,也带动了更多周边村民就业。

江苏大恒农业科技发展有限公司是园区农副产品加工的龙头企业之一,年加工速冻蔬果达1.2万吨、产值达8000万元。公司总经理王猛向记者介绍,通过初级加工和销售,一方面消纳了园区及周边地区的农产品,引导农户种植生产,另一方面则带动了当地农民就业。“生产高峰期的时候需要挑选工100多人,都是从周边村镇上招人来。”王猛说。

正在施工的塔吊工地是园区的重点项目——宿城区食品产业园。项目规划总面积达1.4万亩,以园区现有的产业为基础,集聚发展农副产品精深加工产业,建成后将成为江苏省规模最大的生态休闲食品加工园区。目前,一期1000亩启动区已全面开工建设,御致食品、宜导生物科技、布丽欧食品等多个项目进入施工阶段,总投资近27亿元。园区管委会规划建设局局长宋艳说,通过降低企业用地成本、提供项目建设补贴等措施,引入全国食品加工行业的龙头企业入驻食品产业园,带来的集聚效应将有效补齐园区第二产业不足的短板。

在记者采访期间,张刚还在通过电话和重庆等地的企业对接入驻食品产业园。

一句标语,集聚三产发展动能

“在外东奔西跑,不如回家淘宝。”这句刷在农村路边墙上的标语,在21世纪10年代,启发了无数青年人从学校、办公室、车间乃至是路上,奔向了互联网,利用电商的兴起闯出了属于自己的一番事业。2014年,还在某酒厂当销售员的韩凯在去西北的火车上看到这句话后,下定决心辞掉工作回乡创业。如今,他是宿迁疆北食品有限公司的总经理,公司年销售额超5亿元,“疆北大叔”成为知名品牌。

韩凯不是个例。依托农村淘宝、京东

服务站等电商平台,园区发展了近400家农村电商网店,网店销售收入超2亿元,“一村一品一店”模式覆盖率达到100%。借助直播带货的热潮,园区的农副产品走向全国市场,打出了自己的品牌——江苏绿港培育的小番茄成为东方甄选热门产品。

不止于电商,园区对外拓宽农产品销售渠道至南京、上海、苏州等地,对内完善果蔬产业发展服务体系,成立蔬果家庭农场集群综合服务中心,有效支持种植户的生产活动。宿城区刘玉安家庭农场负责人刘玉安告诉记者,他承包的400多亩地大多是由镇政府、村委向村民转包过来再租给他,省掉了很多麻烦。今年初的冻雨天气,让以蔬菜大棚为主的刘玉安损失严重——前一年因为和保险公司沟通问题,他没有给自己的大棚续保。园区在得知这个情况后,第一时间联系保险公司,要求妥善解决刘玉安的农业保险问题。

随着乡村振兴战略的深入推进,园区积极探索“农业+文化”“农业+旅游”等新模式。成立于2012年的宿城区金康源生态农业专业合作社是一家集农业生产、采摘休闲为一体的生态观光型合作社,被农业农村部评为国家农民合作社示范社。合作社理事长马腾向记者介绍,合作社是由当地农民出资、出地入股成立,每年会根据合作社收入向股东分红。采访期间,马腾正带着几十位工人紧张地整备着园内的环境,以迎接“五一”假期的客流高峰。届时,露营、垂钓、采摘等将以全新面貌向游人开放。

除了宿迁市“最美网络主播”,韩凯还有一个身份:宿城区埠子镇肖桥村党委书记。他为肖桥村开通了直播账号,专门对外宣传村子的形象、招商项目。就在采访即将结束时,韩凯的电话响了,“不好意思,这个电话必须得接,对方约了要来看鱼塘的。”前几天,韩凯通过他们村的短视频账号发布了村办鱼塘的承包信息后,有人很快就联系了他。

湖南:发布6大项目清单 现场签约金额521亿元

本报讯 记者邢成敏报道 日前,2024年湖南省重大项目投融资对接会在长沙召开。本次签约项目合计741个,涉及签约企业614家,金融机构22家。其中,24个基础设施和制造业代表项目现场签约,签约金额521亿元。

本次对接会以“投贷联动·融惠湖湘”为主题,旨在搭建政、银、企三方对接平台,切实提高金融赋能项目建设实效,以高质量项目建设推动湖南高质量发展。

对接会务实高效、精彩纷呈,在湖南省营造了“抓投资、上项目、促融资”的浓厚氛围,充分彰显了湖南经济的强劲活力。

一是“项目清单推介+融资政策宣讲”。通过发布6张项目清单和邀请5家金融机构专业解读,让与会代表深入了解湖南的发展需求和当前的融资政策。

二是“项目签约仪式+平台启动仪式”。随着湖南省企业融资综合信用服务平台(征信平台)投贷联动机制正式上线,进一步增强“线下”投融资合作的获得感和“线上”投贷联动的影响力。

三是“前期供需对接+现场深入洽谈”。会场新设置了政银企对接洽谈区,供参会的14个市州发展改革委、相关产业园区和企业代表和24家投融资机构进行现场自由洽谈,有效降低融资成本。

据悉,会上公开发布的6张重大项目清单,包括了428个省重点建设项目(含第一批省重点前期项目)、443个向民间资本推介项目清单、103个重点民间投资项目清单、894个制造业中长期贷款暨设备更新改造项目、1435个融资专项需求项目,以及327个专项债券项目,覆盖了现代化产业体系构建、重大基础设施建设等领域,带动效益强,将为湖南聚力打造“三个高地”提供澎湃动能。

为提高重大项目投融资对接效率,湖南省发展改革委创新推动省企业融资综合信用服务平台和省投资项目在线审批监管平台互联互通,建立线上投贷联动机制,推动项目立项审批、企业信用信息、企业融资需求和银行融资服务信息互通、同向发力、形成合力。“我们将不断创新对接方式,及时做好项目协调服务,不断加强要素保障,为重大项目落地提供强有力的支撑。”湖南省发展改革委相关负责人表示。

银行加强宣传解读,当好企业的“贴心人”;企业提高产品创新,成为推动经济高质量发展的“主力军”;政府排忧解难,成为银企对接的“催化剂”……以本次对接会为契机,湖南正奋力开启政银企合作新篇章,开创金融赋能项目建设的新局面。

合肥经开区:探索“7+1”机制 “心莲心”社会救助暖民心

本报讯 刘本英 记者张海帝报道 近年来,安徽省合肥经开区莲花社区积极开展“心莲心”社会救助服务,服务辖区残疾人、孤寡老人、困境儿童等类型困难群体,通过助医、助学、圆梦微心愿等“7+1”救助服务机制,探索出了“社区+社工+社会力量+专业力量+志愿力量”相融合的救助模式。

莲花社区通过社区信息共享、专业社工定向沟通,完善入户沟通方案;成立评估小组(社工+志愿者+社会救助专干),对需求进行综合分析评估,同时对各类特色需求进行分类整理,制定“物资+服务”的帮扶方案;持续入户调查,对家庭情况进行动态管理。目前,莲花社区已掌握不同类别人群的需求,建立“一户一案”台账,收集个性化需求。根据需求评估结果,社工通过整合社会资源,促进多方参与,链接资金、物资及服务回应了困难群众的多元化需求。

在项目实施过程中,在莲花社区的统筹下,润生社工积极推动政策救助与服务救助相结合,让救助对象及时获取政策救助与服务救助的综合服务,实现了从“人找政策”向“政策找人”的转变,确保帮扶救助更精准、更高效、更快捷。红莲园居委会居民小诚,父亲去世,母亲一级残疾,润生社工在对他们进行事实无人抚养儿童兜底保障的同时,组织高校志愿者对他进行每周一次的课业辅导,解决孩子的学习问题。针对小诚的成长需求,开展参观海洋馆、安徽大学、合肥工业大学等活动,持续地帮扶让这个只有母子二人的家庭变得“人来人往”了。

莲花社区依托党建联席会议,有效整合辖区多方面资源,撬动社会力量参与社会救助,为困难群众提供了多样化救助服务。将辖区内爱心资源进行分类,形成了涉及助学、助医、便民、微心愿、科普等类型的七支具有代表性的志愿服务组,实现了救助帮扶的社会力量持续化发挥作用。同时,将社会事务部“心莲心”社会救助项目与企业服务部“聚力·共建”社企融合社会服务项目相结合,打造企业社会服务+救助社会服务融合的模式。

汤原:“一体三化”网格管理 激发基层治理动能

本报讯 近年来,黑龙江省汤原县太平川乡扎实推进党建引领网格管理工作,探索“一体三化”网格管理新模式,以健全组织体系为基础,以专业化管理、精细化服务、信息化赋能为抓手,促进党建与网格精细化管理深度融合,激发基层治理新动能。

健全组织体系。以网格为基础,党员编入党小组,构建“网格+党小组”模式,共建立58个网格党小组,延伸了党组织的触角。专业化管理。将党建、政法、综治等部门整合成“一张网”,在网格内建立网格员、党员、政法工作者一体化队伍,构建起基层治理“铁三角”。精细化服务。推行“村民点单+中心派单+网格接单”工作模式,把居民群众反映的“问题清单”变为网格员的“履职清单”,为群众提供组团式服务。信息化赋能。利用网格化管理系统上传人、地、物、情等基础数据,为网格管理和社会治理提供重要数据支撑。(张 震)

□ 周亚梅

“我们公司从2021年签约到拿地,到开工建设,再到现在的投产,实现了企业利益最大化。这些都得益于定兴县上下各个相关部门的倾心服务和鼎力支持,我们只需做好企业内部工作,外国的各种事项有相关部门帮我们解决。”4月29日,华美食品(河北)有限公司总经理助理段莹由衷地说。

华美食品总部在广东东莞,是以月饼、饼干、糕点等食品的生产和销售为主的烘焙产业龙头企业,河北公司是其在该省布局建设的生产基地。

为何将河北公司落户定兴?其中的缘由得益于该县“给力”的营商环境。

让段莹印象最深的事就是去年年中,车间建设尚未全面完工,总部希望月饼生产线7月底前投产,满足当年中秋节市场需求。这意味着必须在一个来月的时间里办完要求严苛的食品生产许可证。

在得知华美的情况后,定兴县行政管

批局立即与市局相关审批处室联系,提前介入,多次带着专家和工作人员到企业车间施工现场,指导企业按照审批要求布局。“从建设到验收,全程跟踪,最终确保企业如期拿到了食品生产许可证,为企业中秋月饼投产奠定了基础。”定兴县行政审批局副局长刘静静说。

保障企业顺利运行,不为生产以外的问题分心,定兴金台经济开发区更是发挥着“企业保姆”的作用。“定兴县在服务企业过程中,所有部门都是以企业需求为核心,创新工作。比如为让华美公司早日投产,消防验收突破常规,采取分栋验收的方式,企业建完一栋楼,满足消防条件,就验收一栋楼。”定兴金台经济开发区管委会工作人员汪洋说。此外,定兴金台经济开发区推行全员包联企业,确定每周五为“企业服务日”,每周梳理、协调、交办、解决企业困难和问题,叫响“企业问题只找开发区”,全面提供“保姆式”服务。截至目前,定兴县累计为园区200余家企业协调解决问题160余个。

据悉,尽管目前华美(河北)公司仍在建设中,但2023年已经实现营业收入5500万元。

近年来,定兴县深入推动各项改革走深走实,围绕服务企业、服务项目、服务群众深化改革,助力企业提信心、解难题、强后劲,积极打造“定能快办”的政务环境、“定享公平”的市场环境、“定有法治”的法治环境、“定守信用”的信用环境、“定融易贷”的金融环境,叫响“定”字号营商招牌,“五全代办”“一件事一次办”“不见面招标”“视频帮办”“拿地即开工”等多项创新政务审批服务模式,通过专业专职代办员全程服务,企业线上申请、线上预审及预约上门服务,尽最大努力让群众和企业少跑路、零跑腿办成事。这一举措使办理

时限平均可缩减40%以上。”定兴县行政审批局局长谢丽军说。

目前,“五全代办”审批模式已涵盖了企业新建、企业扩建、企业租赁厂房和政府新建4个大类47个审批事项的套餐服务,以及企业开办类、食品类、建设审批类5个大类114项点餐服务。982家企业及项目陆续成为“五全代办”的“受益者”,办结的2062个申请事项均获100%服务好评。

“我县坚持把优化营商环境作为‘一号工程’,全力打造制度化、全员化、法治化、数智化‘四化’营商环境,倾情倾力服务企业,叫响‘来定兴,一定行’营商品牌,全力以赴优化营商环境,为保定市在京津冀中国式现代化建设先行区示范区创建中走在前列作出定兴贡献。”定兴县县长吴鹏说。

一项项务实举措不仅温暖了每一位企业家的梦,也给经营主体吃下了“定心丸”,注入了“强心剂”,全方位、多维度激发经营主体创新活力,为定兴经济社会高质量发展蓄势赋能。