

# 引领电子商务营销智慧化创新之路

□ 夏志武

电子商务行业正在以惊人的速度发展,给企业带来了巨大的商机和增长潜力。在这个竞争激烈的领域中,一个引人注目的名字脱颖而出:吴磊。作为我国著名的电子商务营销专家,吴磊以他的出色能力和丰富经验成为了业界的翘楚和领导者。吴磊一直致力于帮助企业利用互联网和数字化技术来推动业务增长。他敏锐地洞察到电子商务的本质和市场趋势,通过制定有效的营销策略和独到的创新思路,帮助企业实现了跨越式发展。

多年来,吴磊在电子商务营销领域深耕细作,致力于将前沿的技术与电子商务深度融合,不断创新。他的卓越专业能力和敏锐的市场洞察力,使他在行业中建立起了卓越的声誉和地位。他不仅仅是一位行业参与者,更是一位引领者。

创新技术在营销领域的重要性不可

忽视,它不仅推动了电子商务营销方式的转变,还为企业带来了更精细、高效、个性化的营销策略,吴磊以其创新成果为电子商务营销行业带来了重大的推动力。他的四项技术成果共同推动了电子商务营销的个性化、智能化和有效性,为电商企业构筑更强大的营销能力,提升用户体验,推动业务增长。具体来说,

“基于云平台的电子商务营销协作管理平台”通过云平台来实现电子商务中的营销协作管理,从而帮助电商企业更好地组织和执行营销活动;“基于可视化的电商销售进度跟踪与报告平台”使用户可以实时了解销售活动的进展情况,包括销售额、销售渠道、产品销量等数据,可视化的报告和图表能够帮助用户更直观地理解销售情况,从而做出相应的决策和调整策略,以优化销售表现。“基于大数据分析的营销风险管理方法”借助大数据技术,可以收集和分析市场数据、消费者行为数据等,以识别潜在的风险和机会,这种方法可以帮助企业预

测市场趋势、评估市场竞争力,并制定相应的风险管理策略,从而降低营销风险并提高营销效果;“基于自然语言处理的搜索引擎优化技术”通过对用户查询进行语义理解和分析,可以提供更准确和相关的搜索结果,并且通过提供用户个性化的搜索体验和推荐,提高用户满意度。

这四项技术成果彰显出吴磊在电子商务营销领域的创新能力。其中,“基于大数据分析的营销风险管理方法”更是荣获“2022数字化解决方案成果奖”,成为其创新能力和技术水平的有力印证。同时,吴磊本人也因其杰出贡献和引领地位,荣获“2022杰出数字化创新人物奖”的殊荣。

吴磊卓越的专业能力、丰富的经验和敏锐的市场洞察力,使他成为企业梦寐以求的合作伙伴。无论是大型企业还是中小微企业,吴磊都能提供独到的解决方案,助力企业实现商业的成功。此外,吴磊在电子商务营销领域的独特观

点和深刻见解引发了广泛关注。他指出,电子商务营销智慧化转型不仅仅是技术的应用,更是对市场的深刻洞察和对消费者需求的精准把握。他强调,通过充分挖掘和分析数据,电商企业能够更好地了解消费者,精准地制定营销策略,实现市场份额的不断扩大。吴磊的言论为行业指明了前进的方向,也为更多的从业者提供了宝贵的思路和方法论。

展望未来,吴磊将继续致力于电子商务营销领域的创新探索。他表示,随着科技的飞速发展,电子商务营销智慧化将持续深化,新的技术手段将为行业带来更多可能性。他计划继续加强与科研机构、企业合作,推动电子商务营销的前沿研究和实践应用,为电商企业实现可持续发展提供有力支持。他也将继续以其丰富的经验、领先的思维和创新的能力,不断推动电子商务营销智慧化的创新,为行业的繁荣发展贡献自己的力量。

## 看清细胞更深处

——记生物物理学家施宇星

□ 牛莉

又是一个深夜,在一间简朴的办公室里,施宇星时而快速敲击着键盘,时而盯着三个标准显示屏大小的电脑屏幕凝神思考……身后的白板上,画着光谱图、光路和融合基因结构。

“生命科学是各个学科  
的交汇点,是一个蕴含着无限可能的研究领域”

施宇星出生于福建南平的一个普通家庭,2013年,填报高考志愿时,施宇星对电子科技大学测控技术与仪器专业很感兴趣,便填报并成功被录取。开学第一课,当看到老师用自主研发的高速摄像机拍摄的视频时,施宇星被深深地震撼了。大学4年,他除了去自习室学习,就泡在实验室。他不满足于掌握一个知识点,而是下功夫梳理了学科的知识体系。后来,施宇星攻读博士时,开始接触“生物光子学”这一交叉学科,“生命科学是各个学科的交汇点,是一个蕴含着无限可能的研究领域。”施宇星说。

相较电子显微镜,光学显微镜能对任意蛋白质分子在活体条件下进行连续追踪,对蛋白质折叠的解析意义重大。但长久以来,蛋白质的折叠解析受制于分辨率,分辨率无法超过200纳米,不足以看清动辄几纳米、几十纳米的生物大分子。

两个正弦函数相乘,波函数的频率会增加。执着于突破分辨率限制的施宇星,从这个数学公式中找到灵感:给出两个不同颜色的光源,让它们的波峰与波峰互相叠加,从而突破原有的极限,就能大大地提高分辨率。

这一思路在实际应用中面临诸多困难。譬如,如何实现数据的有效叠加,需要克服噪声和误差的干扰;如何确保不同技术的数据在时间和空间上的对齐,这就意味着需要高度精确的数据校准;倘若数据来源出现问题,又该如何检验叠加后的结果是否准确……

将近两年的时间里,施宇星阅读了大量文献,进行了数值模拟计算和数据分析。最终,他与合作者共同开发出了“基于单分子操控技术的蛋白质折叠解析系统”,仅需利用标准的实验设备和数据处理工具,优化数据校准和叠加算法,即可高效获取高分辨率的蛋白质结构信息,并开发出相应的分析工具,使得“多技术数据叠加”思路可以工程上实施。

这一创新性技术的核心在于将不同技术的数据融合,通过高度智能化的数据处理和分析,实现了对单个蛋白质分子的高分辨率解析,从而打破了传统技术限制,为蛋白质折叠研究带来了全新的可能性。

转眼到了2021年年末,窗外下着大雪,实验室内依然忙碌。取了样本

细胞,施宇星开始测试新技术方案的效果。显微镜下,从模糊不清再到分辨率极高,蛋白质的构象变化清晰可见。施宇星首创的超分辨率显微镜技术一举打破了传统显微镜的局限,把光学分辨率提高到60纳米,让科学家们有机会在细胞和蛋白质等微观结构的精细级别上进行高速成像,从而深入研究生命科学的细节和动态过程。

“时间不等人,我们只是刚刚出发”

在国外学习期间,施宇星发现国外的生物学家可以用最先进的光学显微镜乃至原理样机进行观测,而中国科学家常要等高端光学显微镜的原理样机产品化后才能使用,这往往需要很多年。光学工程专业相对冷门,很多人中途转行了,但施宇星选择了坚守,他想让中国科学家尽早用上先进的光学显微镜。

走进施宇星的实验室,只见一个个工作台上,密密麻麻摆放着各式各样的显微镜。大量光学元件组成了复杂的链路,每一个元件的位置、角度,都经过了精心调试。

“这是我们研制的多模态结构光超分辨智能显微镜……”指着工作台上一台样机,施宇星如数家珍。这套系统集成成了6种照明方式,可根据不同的生物问题,灵活选择最合适的成像模态,达到最佳超分辨成像效果。通俗地说,可以

用每秒684幅的速度(相当于27倍电影放映速度),用95纳米分辨率(相当于头发丝直径的两千分之一),呈现全细胞范围内的生命过程。

为了提高系统稳定性,在样机完成后,施宇星团队还不断修改机械结构和光学结构,光图纸就有100多个版本。两年内,显微镜的体积缩小了3/4,设备稳定工作时间从一周延长到一年无需校准,他们成功地将一个实验室使用的科研设备变成了通用的产品。从设想的提出到落地,整整花了11年时间。

最近忙不忙?忙!今天去不去实验室?去!这是施宇星和朋友在周末时常有的对话。施宇星以攀登珠峰作比方:“时间不等人,我们只是刚刚出发,可能还没有到达攀登科学高峰的大本营,也许连大本营在哪里都不知道。”生活中的施宇星沉默寡言,可一谈起工作却有说不完的话。看似矛盾的性格却是一个科技工作者优秀品质的生动体现:对事业无比热爱、心无旁骛、全身心投入。实际上,科研事业的成功不仅依赖于智力因素,更重要的是专注和勤奋。

“要把科研时时放在心上,在生活中才会有不经意的惊喜。”这是施宇星经常叮嘱学生的一句话。做科研唯有心怀热爱,不计名利得失,不惧艰难险阻,才能抵达一个个高峰,取得不平凡的成就。

## 以医者仁心点亮医学“银河”

——记皮肤科专家刘荣

□ 周琪珍

皮肤科,作为医学领域中专注于皮肤健康的分支,其重要性常常被人们忽视。皮肤不仅是人体最大的器官,更是直接暴露于外界环境的第一道防线。然而,由于人们普遍对内脏器官的疾病更为关注,皮肤问题往往被边缘化。事实上,皮肤不仅在维护整体健康中扮演着重要角色,还反映出机体内部疾病的种种迹象。

公元前14世纪的一片甲骨上,留下了人类对于皮肤病的最早记载。3000多年间,无数医者潜心探索,用毕生智慧丰满了人类对于皮肤及其背后奥秘的想象和认知,犹如点点星光汇聚出浩瀚银河。而刘荣则是这“银河”中的一点“星光”。

刘荣,邯郸中信皮肤科门诊部、北京通州北苑中医门诊部的业务院长兼皮肤科主任。从他的故事里,我们来探究这些“星光”如何点亮自己,照亮这璀璨的“银河”。

谈起自己的职业,刘荣首先跟我们

讲述了一段经历。曾经有个30多岁的煤矿工,得了关节型银屑病来找他。很多人可能不知道,银屑病不是简单的皮肤病,而是一种免疫相关的系统性疾病,攻击皮肤会形成皮损,攻击关节就会导致关节炎。因为没有好的药,这个正值壮年的患者最后只能瘫痪在床,一家的顶梁柱就这么塌了。刘荣每次想到他都会觉得遗憾。

在皮肤科,“死亡”是极端个例,但更常见的是“活下去”的不易。在职业生涯中,刘荣见过太多这样的患者,他深知,很多时候,皮肤病的成功治疗,足以改变一个人的一生。因此他一直兢兢业业,将推动皮肤科的发展当做是自己的责任与使命。

刘荣擅长以中西医结合的方式治疗皮肤病,尤其在中医方面,他对皮肤病治疗有独到的见解与方法:“中医学认为人是有机体的整体,皮肤虽位于身体表面,但是与机体的内在联系息息相关。我们应秉承古人‘治外必本之内’的学术思想,全面认识皮肤病的病因病机,既要重视体内脏腑气血的

失调,又要重视皮肤表面的病理改变;这样可以做到标本兼治,减少复发率,不仅皮肤病获得痊愈,还可以改善或增强体质。”

最近几年,刘荣受到最多关注的则是在研发方面的创新,如银屑病性关节炎的免疫调节治疗方法、基于光敏治疗的白癜风疗法、基于天然植物成分的皮肤病炎症抑制药方,以及基于免疫细胞疗法的银屑病治疗方法和药物组合……这些创新性的疗法不仅为相关皮肤病的治疗开辟了新的途径,也为患者提供了更多个性化和有效的医疗选择。

除此之外,他曾在多个国家级和国际医学期刊发表论文,如《带状疱疹扁平苔藓1例》《反枝芎引起植物日光性皮炎一例》和《银屑病性关节炎系统治疗的进展》等,为相关疾病的临床治疗提供了重要的科研参考。他还亲自主编了《白癜风寻医问药手册》、《银屑病寻医问药手册》和《银屑病诊疗图谱》等专业书籍,为推广专业知识、提高患者诊疗水平贡献了力量。

刘荣多次举办全国基层医生的皮肤病培训班和系列讲座,致力于皮肤科人才培养。他曾在基层举办过多次义诊活动,前来看病的这些人中大部分都是湿疹、荨麻疹等常见皮肤病,却往往需要跑到大城市才能得到有效治疗。在他看来,培养金字塔尖的人才固然重要,但拉动基层诊疗能力、帮助更多基层患者可以不远家乡就“治得了、治得好”,才是根本。因此,由于深刻认识到基层皮肤科医生的匮乏和不足,他通过组织授课培训,分享皮肤科前沿知识、理念和技术,会诊疑难病例,指导基层医生医疗实践,从而推动皮肤科的发展,让更多皮肤疾病患者能够及时得到治疗。

刘荣以其博学、卓越的医术和医德,为推动我国的皮肤疾病的治疗做出了贡献。他在研发上的创新成果,为皮肤疾病的治疗带来新的曙光;他的教育培训工作,为基层医生搭建了学术交流平台,使更多患者在家乡就能享受到专业医疗。在他的身上,我们看到了医者仁心的典范,也见证了医学的不懈追求。

行业扫描

## 十数载砥砺前行 铸就金融投资分析领域新担当

□ 黄学锋

“我不惧怕困难,迎难而上是我成功的秘诀。”段斯琪在说这句话的时候眼神坚定。从行业小白到国内金融投资分析领域的顶级专家,十几年来,段斯琪秉持从业初心,扎根金融投资领域第一线,以专业技术成就书写了一个属于我国金融领域的传奇。

风雨兼程  
带领团队不断前行

从入行开始,段斯琪就一直奋斗在金融投资领域的前沿,致力于行业创新技术和创新投资方案的研发工作。十几年来,段斯琪先后在多家大型知名金融投资公司任职,积累了丰富的行业经验和资源人脉,主导了多个具有行业轰动性的大型投资并购项目。其中,代表性的项目包括:用20亿元对国内第一连锁眼科公司A股资产进行重组及收购、3.225亿元人民币双基金(人民币&美元)收购投资某领先连锁植发诊所等。凭借卓越的行业成就和出色的专业能力,2018年,段斯琪出任我国著名投资机构CPE源峰的董事一职,并担任了带领团队发展的重任。

作为CPE源峰的董事,段斯琪是公司多个金融投资项目的主要负责人,项目投资涵盖医疗健康、基础设施建设、互联网、科技、工业等多个领域,累计为公司带来超过30亿元的经济收益,有效助力公司在金融投资领域行业地位的跃升。2021年,凭借卓越的工作成果和强大的专业实力,段斯琪被公司授予“突出贡献”的荣誉称号。

开启金融投资行业  
智能时代篇章

早在2015年,段斯琪就凭借自身出色的行业前瞻性洞悉了智能技术的发展潜力。经过大量的行业实调,段斯琪总结出了一份具有高度概括性的金融投资行业分析手册,并针对手册上的问题开始了相关技术的钻研。2019年

5月,段斯琪自主研发的“基于大数据的企业资产管理RC系统”问世,以强大的数据分析技术创新实现了企业的智能化资产管理。系统一经投入市场就引起了轰动,得到了不少业内专家的赞赏,同时也掀起了一股智能技术进入金融投资行业的热潮。

在第一套系统研发的基础上,段斯琪对市场需求进行了新技术的开发工作。有了第一套系统的经验以及前期大量的研究资料,段斯琪在研发上更加得心应手,研发速率直线上升。2020年至今的几年时间里,段斯琪研发的“基于区块链的投资分析与评估系统”、“基于人工智能的投资方案定制系统”和“基于云计算的融资及上市预测平台”相继问世,对金融投资行业的发展带来了重大的影响,金融投资行业也由此开启了智能化的新篇章。

注重交流学习  
实现不断进步

“社会的发展是开放的,不能将自身困在一座孤岛,只有不断地进行交流学习,才能不被时代的发展抛弃。”段斯琪说道,无论是个人还是企业,交流都至关重要。对于后辈的请教,段斯琪都会耐心解答,并从专业的角度给予中肯的发展建议,不少还处于发展初期的金融投资从业者和企业都表示受益匪浅。对于同行学者或者是前辈提出的新议题,段斯琪也会在积极钻研后给出自己的看法,并活跃参与相关问题解决方法的探讨。因为出色的专业能力和行业影响力,段斯琪被中国管理科学研究院聘为客座教授。

以创新性技术推动行业向前迈步,以无私分享促进行业合作交流,作为中国金融投资分析专家,段斯琪以己之力,成就金融投资行业的新担当。对于金融投资领域接下来的发展,段斯琪充满了期待,“前路艰辛,但是我有信心成为风雨兼程的赶路人,为行业的发展做贡献。”  
(投资有风险 入市需谨慎)

## 霞浦:弘扬“四下基层”优良传统 探索基层税收治理新路径

本报讯 社保费事关民生福祉和人民群众切身利益。近年来,国家税务总局霞浦县税务局传承弘扬“四下基层”优良传统,深入践行新时代“枫桥经验”,创新社保争议矛盾“源头化解、诉中调解、事后跟踪”的调处机制,累计处理社保争议39件,追缴入库社保费60余万元,依法维护企业和劳动者的合法权益。

练好源头化解“基本功”。依托基层分局建立网格工作室7个,覆盖15个乡镇、321个村居,指派19名网格员专人对接,深入排查社保费征缴风险隐患。联合人社、医保、法院等部门组建社保争议化解团队,形成“统一受理,多元化解”的工作模式,简单问题当场解决、疑难问题限时反馈,及时将社保争议化解在萌芽。

打好诉中调解“组合拳”。成立“社保争议调解室”,在社保业务骨干的基础

上,邀请法律顾问、公职律师以及“全国模范人民调解员”黄光清为特邀调解员,充分发挥人民调解员柔性化解作用,引导职工和用人单位找到双方权益的平衡点,减少案件进入强制执行、行政复议、司法诉讼等环节,最大程度缩短争议处置时长。

用好事后跟踪“连环招”。建立调解工作台账,实行对账销号制度,对已化解的矛盾纠纷及时跟踪回访。聚焦典型案例进行解剖式分析,梳理出矛盾纠纷的共性问题、预防措施及“最佳应对模式”,实现从“接诉即办”向“未诉先办”转变。

下一步,国家税务总局霞浦县税务局将深入推进“枫桥式”税务分局建设,不断探索和创新更多更优调解争议矛盾的做法,助力提升基层税收治理水平。

(雷慧星 孙祖栋)