

拳拳赤子心 浓浓桑梓情

——记新加坡丽兴金庄珠宝行创办人陈三弟

□ 潘建芳

拳拳赤子心,浓浓桑梓情。离别故土68年,新加坡丽兴金庄珠宝行创办人陈三弟的爱国情怀从未褪色。在他心中,祖国的土地,踏实而温暖。“每次回到祖国,我总是发自内心地感到高兴,整个人都会变得轻松、开朗起来。”他微笑着说。

15岁那年,陈三弟背井离乡随家人到新加坡打拼,经过努力,由一个在店里做杂役的小伙计一路逆袭成为当地知名企业家。他的奋斗故事,是华裔在异国打拼的一个缩影。

据统计,目前海外华侨华人总人口已达6000多万。其中,华裔作为一

个特殊群体,在世界经济发展中发挥着独特作用。同时,他们又心系故土,尽心竭力为祖(籍)国的建设添砖加瓦。

奋斗人生 从杂工到知名企业家

陈三弟出生于广东省著名的侨乡潮安。1954年,他随母亲偕同弟弟妹妹一起远渡重洋到异国打拼。

他的第一份工作是在市场里帮人卖杂货。其间,他作为潮汕人那种不怕吃苦、诚实守信、低调谦卑的性格以及从商的天赋,渐渐显露出来。半年后,他被介绍到金店做杂工,就此与珠宝首饰行业正式结缘。

在金店工作期间,他主要负责扫

地、擦窗和给员工做饭等一些琐碎事务。由于工作用心、踏实勤奋,很快赢得了老板的赏识,不久后他便做起了销售。一位打金师傅还将自己的手艺传授给了他。就这样,早上念书,晚上跟师傅学打金,其余的时间到店里帮忙,那段日子他生活得忙碌而充实。

几年后,他又开始踩着自行车沿街兜售中国银器,度过了一段“货郎”生涯。

时光荏苒,转眼十年过去,彼时的陈三弟已掌握打金的手艺,了解了金店运营的基本流程,创业也就成了顺理成章的事。

“替人打工,月薪是很低的。”陈三弟说。1965年,26岁的陈三弟在新加坡河水山开办了自己的首家金店。这家金店面积虽小,但得益于后来的经济社会发展和他的用心经营,很快便发展壮大起来。

河水山在1961年经历过一次极为严重的火灾,2800栋房屋付之一炬,近两万人无家可归。新加坡政府便在此推行了首个公共住房项目,一批组屋随之拔地而起。到1967年,当地先后大约有4万人搬进了新房。大量新搬入的居民,给陈三弟的金店带来了不少生意。

新加坡独立后实行全面、彻底、全方位的对外开放政策,经济得到迅速发展,跻身“亚洲四小龙”。人们生活水平的提高,自然也刺激了珠宝首饰消费的增长。

此外,1969年新加坡黄金市场成立,1973年取消黄金买卖限制,一系列利好政策的推出,更是极大刺激了当地黄金市场和珠宝首饰行业的繁荣。

站在时代的“风口”,加上经营有方,陈三弟的丽兴金庄珠宝行顺势而起,生意越做越大。历经数次搬迁,如今,陈三弟在新加坡东陵福路、中峇鲁

广场及唐城坊开设了三家分行,已成为当地知名的大型珠宝商。

2016年,陈三弟被彭亨州苏丹授予拿督勋衔。

回顾这一路的历程,陈三弟表示,家人永远是他最坚强的后盾。

从商之道 以“珍惜和诚信”为念

如今,新加坡黄金市场是亚洲第二大实金市场,新加坡也是目前亚洲最大的黄金饰品加工和分销中心。市场繁荣的另一面往往是激烈的行业竞争。半个多世纪以来,丽兴金庄珠宝行能够在业内站稳脚跟,自然有其独特的生存和发展之道。

“珍惜和诚信”是其一以贯之所秉持的初心和信念。

“我们珍惜自己的事业,也珍惜我们的客户,始终以诚信为本。”陈三弟说,丽兴金庄珠宝行坚持以客户为中心,想尽办法满足客户的各种需求,遇到挑剔的客户,即便偶尔“吃亏”,也尽量“保持微笑”。

在产品和设计上,重创新,重时尚。丽兴金庄珠宝行引进了国际一流的意大利生产技术和设备,搭配欧洲最新激光切割工艺,聘请专业设计师,围绕不断变化的顾客需求打造出了一系列设计独特、做工精细、符合时尚潮流的饰品。其中,专利金饰EITA COLLECTION系列,采用的白金与黄金成分均高达91.7%,色泽柔和,质感柔滑,外观简约时尚,深受年轻一代喜爱。

业务上,丽兴金庄珠宝行践行多元化战略,除了金饰外,还向市场推出了精心打造的各种玉器和钻石等饰品,提供包括珠宝设计在内的多方面服务。值得一提的是,它还有一门特殊的业务——用黄金铸造神像,如今已成为公司的招牌产品。为此,丽兴



新加坡丽兴金庄珠宝行创办人陈三弟

金庄珠宝行还专门成立了一个部门来负责相关业务。

凭借出色的设计和过硬的品质,丽兴金庄珠宝行的产品先后获得了亚太品牌大奖、新加坡质量大奖、新加坡最值得信赖的品牌等诸多荣誉。

“志不强者智不达,言不信者行不果。”在陈三弟的“生意经”中,坚持是一种非常必要且可贵的品质,“人生和生意场上哪有一帆风顺的,遇到困难一定要淡然处之,有问题尽量解决问题,但切不可被困难吓倒,坚持到底才能笑到最后。”

诚信是企业生存和发展的基石。刚开始创业那会儿,做学徒时的为人实诚以及由此建立的人缘和口碑,使陈三弟获得了不少老客户的帮衬。他也将这种诚信理念带到了后来的生意中,始终如一。

作为潮汕人,“勤奋”是陈三弟骨子里自带的品质,如今已耄耋之年的他还在为金店的事业忙碌着。不过,他忙得很开心,在他看来,人们多是挣钱后或遇到喜事时才购买金饰,因此金饰行业是一个充满喜庆的行业。

情系桑梓 对“根”的眷恋深植心底

在陈三弟的相册中一直珍藏着一

张黑白照片,那是他15岁那年即将离开中国时拍的。这些年,身处异国他乡,偶尔翻开相册看到这张照片时,他的思绪仿佛就回到了在国内的那段时光。

“因为是懂事之后才离开中国,我对家乡有很多童年的记忆,因此对祖国也有深厚的感情。”陈三弟说。

海外华侨华人与祖(籍)国心灵相通、命运相连。多年来,无论是对祖(籍)国还是居住国的建设,华侨华人的贡献均有目共睹。如今,随着中国综合国力和国际地位的提升,华侨华人与祖(籍)国的联系变得更加紧密。

“潮商”向来讲究衣锦还乡,在外打拼十分辛苦,稍有成就,就倾尽全力回报家乡。近年来,陈三弟频频回到祖国、回到自己的家乡。他曾担任“同根同梦·2019华人春晚”组委会副主席一职,CCTV老故事频道《华人楷模》栏目也介绍过他的一些事迹,从中可以看到一颗跳动的中国心。

故乡,古往今来都是游子扯不断的牵挂。“我爱这片土地,希望它永远充满生机。对于祖国这些年取得的伟大成绩,我们同样感到骄傲、受到鼓舞。”陈三弟说。

(本文配图由新加坡丽兴金庄珠宝行提供)



丽兴金庄珠宝行门店

传技于人 育人于心

——记小提琴教育家及表演艺术家郭连连

□ 孟五明

在中华大地上有这样一个人,她二十年如一日奋斗在小提琴教学一线,用生命热爱着小提琴教育事业,带着一颗爱心,走在温暖百万琴童的路上。

初见郭连连博士是在北京星光影视园,她带着学生刚刚参加完央视春晚的录制。作为“郭连连小提琴教学法”的创始人,她首次将九型人格、性

格心理学、音乐疗愈融入小提琴教学体系,将多种演奏教学方式融入小提琴教学,独创了“郭连连小提琴教学法”,形成了小提琴新教学流派,开辟了新领域,填补了国内空白,为小提琴教育事业作出了突出贡献。

郭连连将教学提升到人性的高度,注重学生内在成长及综合能力培养,在接受央视采访中强调音乐疗愈的重要性。作为国家级评委、亚洲音乐家协会理事、中国提琴家协会会员,

她多次参与评审国际、国内众多比赛,多次举办个人独奏音乐会及学生汇报音乐会,是国家小提琴教育家及表演艺术家。

郭连连的故事被拍成系列纪录片,引起社会强烈反响,也因众多学生在国家及国际比赛中获奖,备受社会关注,先后被中央电视台、北京电视台、《北京晚报》、人民网、环球网、中国网等众多国家级媒体报道。她的演奏及教学视频被优酷视频、新浪、搜狐

网、网易、网易新闻、百度、腾讯、哔哩哔哩、爱奇艺等国内较具影响力的媒体报道并转载。

郭连连关注公益事业,组建师资队伍,完善小提琴师资培训系统,在每次师资培训及教学中,将一颗颗“爱”的种子种进每个人的心里。“郭连连小提琴教学法”在新机构建设、培训机构转型、幼儿园特色课程改革、机构教学体系升级、小提琴师资培训等方面起到了关键性的积极作用,大大降低了生源流失率。郭连连用行动影响着小提琴教育事业的发展,用生命追求着自己的音乐梦想,用努力书写着小提琴教育事业的新篇章。

重起航 再发展 新突破

北京市大兴区第八小学探索践行“二次成长”,在变革中实现“涅槃重生”

□ 李曙东

北京市大兴区第八小学(以下简称“大兴八小”)始建于1989年,30多年间走过了“质量强、特色鲜、品位高”的发展阶段。但近年来,由于教师队伍老龄化严重,教学理念不能与时俱进等问题,为学校发展设下了许多“藩篱”。尤其是在“双减”的新形势下,学校的发展进入拐点。如何焕发活力实现教师的“二次成长”,如何变革创新实现学校的再发展,已经成为亟待解决的新课题。

正视危机 危中寻机

学校正视危机、果敢判断,决定危中寻机。

大兴八小有着底蕴深、经验足的優勢,在“兴星文化”引领下,形成了“老马识途、老骥伏枥、老当益壮”的“三老生态”,“不老廉颇”更是大有人在,学校教师有一半以上获得过骨干教师荣誉称号。与此同时,在区教委大力实施的“内培外引”计划中,该区优质学校得到迅速发展,这也为大兴八小再起航增添了新动力。

“点燃”教师 重塑“兴星”

变革创新的目标是实现学校重起航、再发展,改革路径要从“点燃”教师开始。

改革整体规划分为50岁以上教师、中年教师、青年教师三个层次推进,用“兴星文化”循循善诱,用“危机驱动”让教师真正认识到发展的问题。

在2021-2024三年发展规划和2021-2022工作计划中,大兴八小设计了一套“激活”方案,制定了“重起航、再发展、新突破”的目标和美好愿景。

成立“两心两营两组”。以青年教师为主创办“德育研究创新中心”“家校互动课程项目组”等,摆脱传统思维模式和行为方法,发挥变革创新的引擎作用。遴选年轻后备干部进行培养。给

平台、放权力,让年轻教师得到锻炼,解决领导班子严重老化、缺乏创新力学习力等问题。

扁平化管理提高效率。重视培养并充分发挥年级主任、教研组长的作用,建立组长例会机制,强化部门有效整合,实现“一竿子插到底”,增强执行力,提升工作效率。

大力实施“潜源工程”。学校多措并举为教师的“二次成长”搭建平台,不断促进教师从经验型向专业型、专家型转变,推进教学质量持续提升。

重塑“兴星文化”。从办学方向到育人目标,从五星评价到校风学风建设,树立“三正三好”典型;打造好老师团队;打造“四老精神”,形成“四老生态”。

变革创新 困中破局

上述变革得以实施的基础是教师内驱力的激发。如何激发?学校又采取了“促发心动一付诸行动”的分层次“激活”方法——学校领导与教师谈心谈话、倾听心声、达成共识,从而激发“我想干、我能行、我要再成长发展”的内驱力。

实施“巨星、恒星、新星”三星方案,化危为机,困中破局。在2021年区级骨干教师招聘后,学校以唤醒、激发落选的“原骨干”为抓手,撬动唤醒整个教师群体。“原骨干”的“二次成长”不仅解决了教师队伍骨干数量不足的问题,更是营造了重燃激情、增添活力的文化氛围。

大兴八小以“变革创新”为主题,以“潜源工程”为途径,以“两心两营两组”为抓手,以促进学校“重起航、再发展、新突破”为目标的2021-2024三年发展规划已初见成效。

重构与创新开启了学校的改革序幕,突破与发展激励教师从优秀迈向卓越。大兴八小正在探索与实践“二次成长”,在变革中实现“涅槃重生”。(作者系北京市大兴区第八小学校长)

研发智慧管理系统“利器” 赋能教育高质量发展

——记北京爱凯斯教育科技有限公司总经理马轩

□ 黄津品

近年来,智慧教育成为教育信息化关注的焦点和未来的发展方向,对于推动教育数字化转型和智能升级、建设学习型社会具有重要的积极意义。作为智慧教育管理研发专家,北京爱凯斯教育科技有限公司总经理马轩对此感同身受。

在教育行业深耕多年,马轩深知现今教育管理的痛点和难点。历经数年沉淀,凭借对教育事业的热爱,马轩潜心研发智慧教育“四大利器”,以期破解教育管理的难点,引发行业关注,为教育高质量发展注入新动力。

时间回到2010年,从北京农学院食品安全与零售管理专业毕业的马轩,在外企工作不到一年就果断放弃稳定而优渥的工作,投身教育培训行业并成为了一名英语老师,经过努力做到了校长职位。正当大多数人羡慕不已时,马轩再一次跳出舒适圈,带着“改变民办教育现状”的使命赴澳留学,进行教育管理专业的研究。

在求学过程中马轩认识到,教育

资源的匮乏、民办教育机构各部门之间存在的“数据孤岛”、个性化定制能力不足等是导致民办教育现状的主因。于是,他全身心投入教育管理的研究,着力解决教育教学方面的管理难点。在当时的民办教育行业中,“信息化”“智慧教育”都还是一片空白,没有任何先例可供借鉴,这条路注定困难,但不放弃、敢尝试是他的人生底色。

“关关难过关关过,我从来没想到放弃。”马轩结合自己教培行业的从业经验以及在澳留学所积累的理论知识,历经多次失败与不断优化升级,最终成功研发了“四大利器”:一体化人才培养智慧管理系统、爱凯斯智慧管理系统、民办机构财务交易评估系统、兼职教师培训系统,引起行业关注。

有人说马轩是幸运的,赶上了“智慧教育”的风口,但时代给每个人的机会都是公平的。历经数十年沉淀,凭借一腔孤勇与热爱,才成就了现在的北京爱凯斯教育科技有限公司创始人马轩,同时也让其产出的软著成果在业内备受好评。

基于云技术的“营销服”一体化人才培养智慧管理系统,整合了招生营销、教务管理、教学管理等多个板块,打通了线下课堂与线上管理的通道,让民办教育行业管理者不受时空地域的限制,随时掌握机构运营情况,同时缓解了教育欠发达地区招生难和师资不足的燃眉之急。通过跟踪发现,国内不少规模较大的培训机构都在使用马轩研发的这套系统,实现了学员规模的快速增长。

基于区块链技术的爱凯斯智慧管理系统,是以千年教育智慧“因材施教”作为人文内核,通过大数据以及推理引擎匹配师生,首次实现教师端的个性化定制,让师生的双向选择如同拼图一般契合。而教育成功的核心,就是教师与学生之间配合的默契度、供需之间达成最大匹配度。而爱凯斯,就是达成这一结果的“桥梁”。

基于大数据的民办机构财务交易评估系统,牢牢把握教育企业管理的中心环节,充分发挥财务作为天然数据中心的优势,推动机构财务管理从单纯的信息化向数字化、智能化转型,

实现以核算场景为基础向业务场景为核心的转换,帮助民办教育行业进行准确的财务交易评估。

基于物联网的兼职教师培训系统,打破区域师资力量不均的先天屏障,以教师需求为导向、以技术为驱动手段、以培训资源为核心载体、以培训流程为贯穿主线,着眼于整个培训流程的品质化发展目标,将品质化发展理念渗入培训前期的需求调研和方式匹配、培训过程中的实时管控、培训结束后的培训评价采集等各环节,最终实现为民办教育行业源源不断地输入优秀教师,提升整体行业水平。

马轩常说:“技术手段不是重点,行业需求才是根本。”也正是因为对行业需求的入微洞察,爱凯斯的每一次跃进顺应了时代发展的大趋势,产出的软著成果被业内知名企业所认可,在行业内应用推广,获得一致好评。未来,在帮助民办教育行业突破困境以及改变民办教育现状的道路上,马轩引领下的北京爱凯斯教育科技有限公司仍将一往无前。