星期三

能源发展 Energy Development

清洁能源可"定制"市场交易"点对点"

全国统一电力市场体系率先在南方区域落地,电力现货交易从广东拓展到南方五省区, 跨区跨省交易品种更多、频率更高



南方区域电力市场覆盖广东、广西、云南、贵州、海南 等南方五省区,包括电力中长期市场、现货市场和辅 助服务市场。南方区域电力市场启动试运行后,中长 期交易周期将全面覆盖年、月、周;现货交易将由广东 拓展到云南、贵州、广西、海南,实现南方五省区的电 力现货跨区跨省交易:辅助服务市场的品种与补偿机 制将进一步完善。



南方区域电力市场启动后,电力现货交易从广东拓展到南方五省区,企业可以根据不同时段的电力价格,灵活调 整生产模式。 周志旺 摄

□ 本报记者 焦红霞 □ 张小宝

7月23日,南方区域电力市场试 运行启动会举办,标志着全国统一电 力市场体系率先在南方区域落地。 到2023年,南方区域电力市场将形 成跨区跨省与省内联合运营的统一 大平台,开展多品种、高频率的跨区 跨省电力交易。

当天,云南、贵州、广东合计超过 157家电厂和用户通过南方区域电 力市场交易平台,达成南方区域首次 跨省现货交易,全天市场化电量合计 达27亿千瓦时。

南方电网公司董事长、党组书记 孟振平在启动会上表示,南方电网公 司将与广大市场主体一道,坚持稳中 求进、总体设计、立足实际、安全可 靠的工作原则,努力建成开放合作、 规范有序、安全高效、绿色低碳的南 方区域电力市场,力争成为市场规 划设计的标杆典范、体制机制创新 的标杆典范、各方合作共赢的标杆 典范。

电力现货交易将覆盖 南方五省区

当前,我国正加快建设全国统一

能源视点

电力市场体系,鼓励在承接国家区域 重大战略的地区建设区域电力市 场。南方五省区因其东西部资源互 补、电网联系紧密、市场开放程度较 高,是我国最适合建设区域电力市场 的地区之一。今年1月、6月,国家发 展改革委、国家能源局先后批复同意 《南方区域电力市场工作方案》《南方 区域电力市场实施方案》,推动多层 次统一电力市场体系加速构建。

记者了解到,南方区域电力市场 覆盖广东、广西、云南、贵州、海南等 南方五省区,包括电力中长期市场、 现货市场和辅助服务市场。南方区 域电力市场启动试运行后,中长期交 易周期将全面覆盖年、月、周;现货交 易将由广东拓展到云南、贵州、广西、 海南,实现南方五省区的电力现货跨 区跨省交易;辅助服务市场的品种与 补偿机制将进一步完善。

"在电力市场中,能源禀赋强的 地区通过把电卖到负荷中心实现经 济效益,有利于发挥市场在资源优化 配置中的决定性作用。"南方电网电 力调度控制中心副总经理蔡葆锐表 示,通过电力现货市场,可以根据市 场实时供求情况,发现电力在不同时 间、不同空间的价格,推动整个社会 高效用能。"发电企业通过南方区域

电力市场现货交易系统,每度电报 价最高可达1.5元,最低低至几分钱 甚至是零元,可以更准确反映电能供 需关系。"蔡葆锐说。

实现成本有效传导释放 价格信号

所谓电力现货市场,即在短时间 内一手交钱一手交货、实物交割。 2018年8月,南方(以广东起步)电力 现货市场顺利完成了从日、周到月不 同时间维度和多种复杂场景的结算试 运行,并于2021年11月进入连续运 行,迄今已超260天,实现了发电成本 的有效传导,释放了真实的价格信号。

蔡葆锐表示,"电价能升能降,真 正发挥了价格发现作用。"例如,去年 11月~12月,煤价高位运行,广东电 力现货均价上涨至0.682元/千瓦时, 较基准价上涨47%;今年5月~6月, 受煤价回落和供需缓和影响,价格回 调至0.432元/千瓦时以下。

预计2022年全年,南方区域电 力市场累计市场化交易电量将达到 1.11万亿千瓦时,接近广东、云南、贵 州三省2021年全社会用电量总和。

到2023年底,市场化交易电量 占比将达到80%左右,参与交易的市 场主体数量将增加到800多万户,是 之前的80倍。

市场化方式支撑新能源 快速发展

"双碳"目标下,新能源迎来蓬勃 发展。以南方区域为例,预计"十四五" 期间新能源新增装机1亿千瓦以上, "十五五"期间新能源再新增装机约 1亿千瓦,到2030年南方五省区新 能源装机规模将扩大至2.5亿千瓦。

不容忽视的是,新能源发电具有 随机性、波动性、间歇性等特点,与传 统能源存在较大差异,亟须完善电力 市场运行机制,以更好适应大规模新 能源发电入市交易,通过市场化方式 支撑新能源快速发展。

"当清洁能源价格有优势,报价 相比常规电源低时,市场竞争出清结 果自动实现清洁能源全额消纳;当清 洁能源价格无优势,为保障清洁能源 消纳,将强制出清,按国家有关规定 安排清洁能源上网发电。"南方电网 电力调度控制中心现货市场处经理 李智勇表示,南方区域电力市场建立 健全后,将开展更短周期、更高频次 的电力交易,可以应对新能源发电的 随机性和波动性,让能源资源调配更

"以前,每个月一般只有一次交

易机会,如果来水突然增加,也没法 再去市场上交易了。以后,每天甚至 每15分钟就能交易一次。"华能澜沧 江水电股份有限公司营销部业务主 管叶瑞说,"今后,我们可以更自主灵 活报价,买方也可以货比三家。"

据了解,南方区域电力市场还是 国家绿色电力交易试点平台。绿色 电力交易自去年试点以来,至今已累 计成交电量25.7亿千瓦时,建立了 "电能量价格+环境溢价"价格机制, 可满足外向型企业使用绿电的需 要。随着南方区域电力市场的进一 步完善,未来,在南方区域,售电公司 和电力用户可以"定制"清洁能源,与 电厂开展"点对点"交易。

"届时,粤港澳大湾区与云南、 贵州等西部地区,乃至东南亚国家 之间的电力交易渠道将更加畅通。" 广州电力交易中心发展研究部副 主任梁志飞认为,西部电厂需要更 广阔的销售渠道,而东部用户则希 望有更灵活、更大范围的能源购买 选择权,依托南方区域电力市场这 一平台,各市场主体可以通过中长 期、现货等多种方式参与电力交易, 促进电力资源在更大范围内的优化 配置,推动能源生产消费方式绿色 低碳变革。

重点推荐

俄罗斯"断供" 欧洲能源危机难解

俄乌冲突发生后,欧盟对俄罗斯发 动了六轮制裁,主要针对的是俄能源。 然而,欧洲的能源制裁并没有成功遏制 俄在乌的"特别军事行动",反而俄罗斯 方面最近的一系列表态和举动,似乎在 不断提醒欧洲,能源噩梦并不遥远。



数说能源

上半年我国电网工程 完成投资1905亿元

本报讯 国家能源局近日发布数据 显示,截至6月底,全国发电装机容量约 24.4亿千瓦,同比增长8.1%。其中,风 电装机容量约3.4亿千瓦,同比增长 17.2%;太阳能发电装机容量约3.4亿千 瓦,同比增长25.8%。上半年我国电网 工程完成投资1905亿元。

1月~6月份,全国发电设备累计平 均利用1777小时,比上年同期减少81 小时。其中,火电2057小时,比上年同 期减少133小时;核电3673小时,比上 年同期减少132小时;风电1154小时, 比上年同期减少58小时。

1月~6月份,全国主要发电企业电 源工程完成投资2158亿元,同比增长 14.0%。其中,太阳能发电631亿元,同 比增长283.6%。电网工程完成投资 1905亿元,同比增长9.9%。

我国动力电池装机量 累计达531.9吉瓦时

本报讯 来自2022世界动力电池 大会的消息称,截至6月底,我国动力电 池装机量累计达531.9吉瓦时,保持全

伴随着电力驱动系统向汽车、游轮、 货船、轨道交通以及农用机械等领域拓 展,我国动力电池产业近年来得到快速 发展,综合实力显著增强。2021年,我 国动力电池装机量共计154.5 吉瓦时, 占全球装机量约五成。在全球动力电池 装机量前十强的企业中,我国企业占据 6席,市场份额约为48%。

在车用动力电池方面,今年上半年 我国动力电池装车量110.1 吉瓦时,同比 增长109.8%。其中三元电池装车量占比 41.4%,同比增长51.2%;磷酸铁锂电池 装车量占比58.5%,同比增长189.7%。

动力电池技术水平快速提升。我国 已形成涵盖基础材料、电芯单体、电池系 统、制造装备的完整产业链,负极材料全 球市场占有率达到90%,隔膜材料自主 供给率超过90%。三元电池、磷酸铁锂 电池的系统能量密度处于国际领先水 平。截至目前,我国动力电池标准出台 数量占全球比重超过40%。

国家能源集团上半年 核增煤炭产能5800万吨

本报讯 记者7月25日从国家能 源集团获悉,今年上半年公司完成18个 煤矿5800万吨的产能核增。

国家能源集团是当前全球最大的煤 炭生产公司、火力发电公司、风力发电公 司和煤制油煤化工公司。2022年4月, 国务院常务会议部署,将通过核增产能、 扩产、新投产等举措,今年新增煤炭产能 3亿吨。

国家能源集团新闻发言人张玉新 说,公司上半年自产煤月均突破5000万 吨,并强化火电设备运维和精细化检修, 火电发电量约占全国的17%。运输单 位提高编组效率,高效组织装卸,航运量 同比增长12%。

总体来看,上半年,国家能源集团煤 炭产量3亿吨,同比增长6.2%,销量3.9亿 吨;发电量5264亿千瓦时,同比增长1%; 铁路运输量2.3亿吨;黄骅港务和天津港 务两港装船量1.2亿吨;航运量1.1亿吨。

(本组消息由本报记者焦红霞采写)

能源发展编辑部 主任:张 宇 执行主编: 焦红霞 新闻热线:(010)63691897 监督电话:(010)63691830 电邮:ceeg66@sina.com 网址:www.nationalee.com

行业发展迎难而上"十四五"光伏迎来"窗口期"

□ 吴昊

7月20日,工业和信息化部发布 的《2022年上半年中国光伏产业运 行情况》显示,2022年上半年,在碳 达峰碳中和目标引领和全球清洁能 源加速应用背景下,中国光伏产业总 体实现高速增长。根据行业规范公 告企业信息和行业协会测算,全国光 伏产业链主要环节保持强劲发展势 头,同比增幅均在45%以上。

"当前,我国光伏发电取得了举 世瞩目的成就,但实现碳达峰碳中和 的时间非常紧迫。"在日前召开的"光 伏行业2022年上半年发展回顾与下 半年形势展望研讨会"上,国家能源 局新能源和可再生能源司相关负责 人指出,在10年时间内实现能源转 型的先立后破,必须加快可再生能源 替代,打通堵点,破除制约,由增量补 充转为增量主体。

迎难而上 光伏行业彰显担当

今年以来,受国际环境更趋复杂 严峻和国内疫情冲击明显的超预期 影响,经济下行压力有所加大,我国 经济发展环境的复杂性、严峻性、不

确定性上升,稳增长、稳就业、稳物价 面临新的挑战。"但在这样的大环境 下,光伏发展仍然迎难而上,彰显了 行业的担当。"中国光伏行业协会名 誉理事长王勃华表示。

其中,在制造端,上半年多晶 硅、硅片、电池组件产量同比增长 均在45%以上;而在应用端,上半 年光伏发电装机30.88 吉瓦,同比 增长137.4%,截至2022年6月底, 太阳能发电装机容量约3.4亿千 瓦,同比增长25.8%。同时,上半年 我国光伏产品(硅片、电池片、组 件)出口也再创新高,呈现量价齐 升态势,出口总额约259亿美元,同 比增长113%。

阳光电源股份有限公司董事长 曹仁贤表示,目前,我国已经形成从 工业硅、高纯硅材料、硅锭/硅棒/硅 片、电池片/组件、逆变器、光伏辅材 辅料、光伏生产设备到系统集成和 光伏产品应用等全球最完整的产业 链,并且在各主要环节均形成了一 批世界级的龙头企业。他认为,中 国光伏产业链具备显著的效率、成 本和上下游配套健全等优势,海外 市场对中国光伏供应链有较强依

赖,中国光伏企业持续主导全球产

多重挑战 供应链安全是关键

在迎难而上的同时,光伏行业发 展也存在较多困难。王勃华指出,由 于市场需求预期火热、产业链供给弹 性不足、下游产能持续扩张等原因, 导致供应链价格持续上涨,进一步致 使部分组件企业停减产,集中式电站 装机需求受到抑制。同时,行业还面 临新能源用地挑战严峻、外贸形势愈 加严峻复杂、绿色贸易壁垒欲重塑全 球竞争格局等问题。

对于供应链存在的问题,国家能 源局新能源和可再生能源司相关负 责人强调,当前,产业链出现了一些 非常不合理的现象和行为,部分环节 严重影响了产业链上中下游的平衡, 协调发展各方的诉求也都非常强烈, "产业链的供应稳定、价格平稳,既是 全行业的共同期待,也符合全行业的 共同利益。"

此外,国家能源局新能源和可再 生能源司相关负责人还提出,目前个 别地方仍存在光伏行业部分企业无 序竞争、恶性竞争,甚至是不正当竞 争等扰乱市场正常秩序的行为。同 时,在"整县屋顶分布式光伏开发试 点"工作过程中,有部分地方以及企 业出现了一县一企、圈而不建、暂停 备案,甚至还有打着试点旗号损害农 民利益的行为,这些行为严重违背了 试点工作良好的初衷。

空间广阔"十四五"迎来窗口期

对于"十四五"乃至更长远的光 伏行业发展前景,业内普遍表示乐 观,"'十四五'是推动实现碳达峰碳 中和目标的关键期和窗口期。"国家 能源局新能源和可再生能源司相关 负责人强调,未来,光伏发电即将迎 来更大的发展机遇,装机规模保持快 速增长会成为一个新的常态,"我们 要推动可再生能源发展进一步换挡 提速,努力实现快立、早立、大立、立 住、立稳、立好,为实现'双碳'目标提 供坚强的保障。"

王勃华表示,光伏发电具有广 阔的市场发展空间。根据相关机构 预测,2030年光伏发电量占全球总 发电量将达到约19%,到2050年将 达到约29%;2030年光伏装机量将 接近5221吉瓦,到2050年将超过 14,036吉瓦。同时,光伏LCOE竞 争优势明显,在电力行业投资中将处 于领先地位,全球市场发展或将开启

对于国内的发展前景,王勃华表 示,我国目前正加快推动风电光伏大 基地建设。2021年11月,国家发展 改革委和国家能源局联合发布了《关 于印发第一批以沙漠、戈壁、荒漠地 区为重点的大型风电光伏基地建设 项目清单的通知》,其中共涉及19个 省,总规模97.05吉瓦,截至目前,已 开工超过95吉瓦。同时,各类分布 式光伏项目也在大力发展,都为光伏 行业带来巨大发展空间。

隆基绿能董事长钟宝申表示,未 来,中国光伏企业要继续保持全球的 领先优势,需要围绕三个方面展开工 作:首先要坚守质量为先,真心地把 客户利益放在心上,关心客户的资产 安全和收益保障;其次要利用中国光 伏产业链完整的优势,协同合作伙 伴,加快创新步伐,做更好的产品;再 次要回到创新主赛道,关注用户体验 和产品效率,使企业的产品真正能够 得到客户认可,使收益能够覆盖责任