

# 信用变现 创业青年贷款“尝甜头”

杭州市地方金融监管局牵头搭建了“杭州e融”平台,打通30个部门数据,以纯线上的银企对接形式,真正实现企业信用成为小微企业融资资本

□ 王姗姗

一大早,朱晓彬便来到位于浙江省杭州市江干区钱江三苑的街边商铺——快印堂,这是他2013年注册经营的杭州快印堂广告会展有限公司的所在地。经历了疫情冲击后,这位创业青年更加珍惜每天开门营业的时光。

“虽然需求的资金不大,但我们这样的小微企业想申请到无抵押、免担保的贷款还是太难了。”2020年8月,店铺运营因疫情停滞时,朱晓彬抱着试试看的态度注册了杭州金融综合服务平台(以下简称“杭州e融”平台),并发布了定向贷款的融资需求。令他没想到的是,6小时后,他就获得了杭州银行8万元的授信额度,创业之路得以延续。“多攒点诚信值以备不时之需!”朱晓彬坦言,在尝到了“信用变现”的甜头后,更加注重公司的纳税和征信情况。

为系统解决小微企业融资难困境,更好服务青年创业,杭州市地方金融监管局牵头搭建了“杭州e融”平台,打通工商、社保等30个部门数据,以纯线上的银企对接形式,真正实现企业信用成为小微企业融资资本。截至今年6月末,“杭州e融”平台已累计为35万家小微企业撮合融资需求超1000亿元,其中授信金额1000万元以下的小微贷款占比近95%,信用贷款占比达30%。

**破次元:街边小店也能梦幻联动大银行**

和朱晓彬不同,经营业务以游戏直播为主的杭州惠传文化创意有限公司(以下简称“惠传文化”)反而因疫情,业务运营状况良好,急需补充资金拓宽业务。但由于公司以轻资产为主,资金也基本用于签约游戏主播,没有固定资产用于抵押贷款,融资陷入僵局。

“不敢想象我们竟然能向中国银行这样的大银行融资,感觉‘破次元’了。”原来,在朋友推荐下,“惠传文化”董事长、95后创业青年蔡衡注册了“杭州e融”平台并发布融资需求,吸引了包括中国银行等在内的7家银行关注,最终成功获得中国银行杭州庆春支行500

万元的融资,其中信用贷款200万元。

“惠传文化”是杭州第一家获得信用贷款的游戏直播经纪公司,也是去年中国银行杭州庆春支行办理的第一笔小微企业授信业务。据中国银行杭州庆春支行小微企业部客户经理李坚介绍,鉴于惠传文化的特殊性,在授信时没有按照以往评估企业时查看财务报表、法人的从业经历等程序,而是考察其签约的主播数量和排名,从而考察企业营收的情况。

“在‘杭州e融’平台上可以清晰地看到,‘惠传文化’两名95后创始人虽然年轻,创业经验不足,但其运营的公司纳税相较于一般的直播经纪公司来说是很规范的,这一点很难得。”李坚表示,入驻“杭州e融”平台后,他明显感觉到政府公共数据的获取变得方便了,获客渠道也拓宽了,“更能助创业青年一臂之力了。”

“不论是街边小店、新兴经济体还是科技型企业,都可以随时随地与各类银行机构‘梦幻联动’。”杭州市地方金融监管局银行保险处负责人表示,“杭州e融”平台从供需两侧解决银企信息不对称问题,打通工商、税务、社保、公积金、司法等30个部门数据,让银行更有“底气”放贷。

**秒级响应:线下多次跑变线上一键申请**

“10分钟,我就申请到了10万元的贷款授信,这个办贷速度是我创业以来办过的贷款中最高、最快速的。”段东河是杭州市海河建材有限公司负责人,也是“杭州e融”平台的受益者之一。

受疫情影响,建材市场业务量持续下滑,段东河在杭州恒大建材市场经营的装修建材门市部几乎没有新客上门,老客户的订单也因物流、家装工程进度等问题迟迟无法回款,现金流缺口一度导致了经营周转困难。第一批入驻“杭州e融”平台的杭州联合银行在了解到这一情况后,第一时间为他推荐了“小微e贷”信用贷款。

据杭州联合银行小微业务部负责人徐灵巧介绍,疫情期间,面对面的“陌拜”和尽职调查难以实现,但零售、服务、物

流等行业的小微企业和个体工商户的融资需求却很迫切。为此,2020年6月初,杭州联合银行借助“杭州e融”平台,开发了专门针对融资需求500万元以下的小微企业和个体工商户的“小微e贷”——以税务、工商和征信数据为基础,实现线上化自动审批、秒级响应的纯信用类小微信贷产品。

徐灵巧表示,以往小微企业申请贷款不仅难,而且还慢,并且许多小微企业创始人以青年为主,创业经验不足、精力有限,很难抽出时间研究如何申请,“现在方便多了,他们只需要线上一键申请,平台秒级响应。”

杭州联合银行公司金融总部产品经理林宇曾参与了“小微e贷”上线的前期工作,他介绍道,企业仅需通过线上核验身份就能精准地完成贷款审批。截至今年6月底,“小微e贷”签约授信的有500家企业,金额达1.85亿元,“平均金额不到40万元。”

“越来越多的青年创业者受益,平台才会有生命力。”前述负责人表示,企业在顺利签订贷款合同后,“杭州e融”平台

还会实时更新企业运营信息,定期提供风险预警和风险监控评估,一旦出现风险事项和风险指标超过临界值的企业,相关银行会及时收到预警信息,最大程度防范风险事件的发生或挽回损失。

**“信用价值”最大化: 守好青年创业梦**

杭州拓源生物科技有限公司(以下简称“拓源生物”)是一家主营生物医药出口的小微企业,出口国家以美国、欧洲为主。

青年创业者徐旭明是“拓源生物”的合伙人之一。他说,和大多数外贸企业一样,疫情之下,“拓源生物”面临的融资环境并不乐观。“这笔授信对我们来说,不仅仅是资金的支持,也是企业强有力的背书,企业‘信用价值’被最大化,创业之路也走得更为平稳。”在朋友推荐下,拓源生物申请了“杭州e融”平台上一款专门针对外贸企业的金融产品——“杭信贷”,并顺利获得杭州银行500万元的免抵押授信额度。

作为国务院深化服务贸易创新发展试点“最佳实践案

例”,“杭信贷”是由杭州市地方金融监管局联合杭州市商务局、杭州市科技局,基于“杭州e融”平台专门针对外贸企业开发的一款“政策性信保+银行授信+政策风险担保”融资闭环模式的金融产品,具有纯信用、免抵押、成本低、速度快等特点,单个客户的最高授信额度可达1000万元,最快可在3天内放款。

“以往外贸企业的担保费率要1%~2%,而‘杭信贷’是免收担保费的,对企业来说明显降低了融资成本。”杭州高科技融资担保有限公司总经理马芬芬透露,截至今年6月底,已有103家小微企业通过“杭信贷”完成授信,授信金额达7.19亿元。

4款满足跨境电商企业各类融资需求的“跨境贷”产品、10余款知识产权贷款产品列入“知识产权金融专区”、整村授信和产业授信模式正在积极落地……如今打开“杭州e融”平台,290余款面向中小微企业的各类融资产品以及各项惠企政策一览无余,数以万计的小微企业信用变现的同时,无数的青年创业梦也在此延续。



## 湖南张家界:强化市场监管 织密安全“防护网”

湖南省张家界市武陵源区按照疫情防控要求,加大对定点超市、水果店、药店及餐饮供应单位等重点区域、重点场所的监督检查力度,织密疫情期间群众日常生活的安全“防护网”。图为8月11日,张家界市武陵源区市场监督管理局工作人员在一家药店内检查上架销售的药品。

新华社发(吴勇兵 摄)

地方资讯

## 广州越秀区: 用电行为信息纳入公共信用体系

**本报讯** 记者何玲报道 近日,广州市越秀区发改局正式印发《广州市越秀区电力领域社会信用体系建设工作方案》(以下简称《方案》),标志着广州首个“信用+供电服务”应用场景试点正式搭建成功,用电行为信息正式纳入公共信用体系,也标志着“信易电”这一全新的供电服务模式正式形成,是越秀供电局联合越秀区发改局推进供电领域信用建设、共同打造便民惠企应用场景的一次重大突破。

为配合这一全新供电服务模式的搭建,越秀区供电局通过主动加强电力领域公共信用信息归集,将“无正当理由欠缴电费,数额较大,经催告后超过6个月仍未缴纳、窃电及违约用电的信息”“违反在用业务办理过程中作出的信用承诺”纳入当事主体的失信记录,将客户的用电行为同其公共信用联系起来,引导客户由被动缴费企业“催费追收”转变为主动按时缴费,通过发挥社会信用的应用价值,

帮助客户形成内驱型用电消费习惯。

该《方案》实施后,越秀区具备良好公共信用的潜在客户可凭借信用主管部门出具的信用合格报告,以及向社会公开的信用承诺替代产权证明,向越秀区供电局提出用电申请。“信易电”用电申请模式将有效解决广州老城区因历史或其他原因导致的无产权、未确权以及无法提供可供电证明建筑的用电难问题,从实际出发,切实帮助此类用户“用上电”。“信易电”用电申请模式实现了从“两证”办电到“无证”办电的服务升级,为持续优化用电营商环境提供了新样本。

下一步,越秀区供电局将持续努力打通服务渠道,实现“南网在线”App、“南方电网95598微信公众号”、EFM全业务自助服务终端等平台与“信用越秀”小程序的对接,搭建“信易电”专属用电申请通道,实现信用信息和用电申请信息的渠道联动,帮助客户更轻松、更快捷办电。

## 山东鱼台县: 探索“信用+志愿”乡村治理模式

**本报讯** 自2020年11月以来,山东济宁鱼台县加快推进社会信用体系建设,推动经济转型发展、促进社会和谐,创新开展“信用乡村”建设,搭建起以“一网四库两平台”为基础的社会信用体系,在全社会形成倡导诚信文明新风尚的良好氛围。

据悉,鱼台县按照“政府推动、社会参与”“重点突破、强化应用”“科学规划、分步实施”的基本原则,着力构建以“一网”(信用鱼台网)“四库”(自然人、企业法人、非企业法人和农村常住家庭信用数据库)“两平台”(公共信用信息管理系统平台和“信用乡村”信息平台)为基础的信用数据体系。打通公安、司法、金融、行政审批、市场监管等部门之间的信息壁垒,并完成信用鱼台网站与省市信用类官方网站的对接,实现“一网覆盖、信息共享”的运行态势。

同时,探索实施“信用+志

愿”实践模式,把新时代文明实践志愿服务纳入信用平台,丰富信用评价和信用修复的方式;根据志愿服务时长增加信用积分,激励引导信用主体积极参与志愿服务,使信用体系建设和志愿服务实现“1+1>2”的效果。对信用主体的评价设定1000分为基础分值,根据制定的5类360余项加减分指标,划分为AAA、AA、A、B、C、D六个等级,结合信用评级和联合奖惩机制,提高公民诚信意识。

与此同时,鱼台县还积极探索开发“信易+”系列信用产品,制定“信易批”“信易贷”“信易行”“信易游”“信易医”“信易网”等守信激励政策,“守信人”“信用户”“信用村”可以在金融信贷、行政审批、文旅服务、就业务工等方面享受优惠,引导更多领域使用信用评价结果,让“信用分”成为社会生活的“硬通货”。

(孙伊 王咏雪 缪学振)

## 陕西杨凌: 引导信贷资金注入种业领域

**本报讯** “这笔贷款太及时了,不要抵押,流程简便,审批又快,确实解决了我们公司燃眉之急。”日前,陕西杨凌良科农业科技有限公司负责人激动地说。

8月9日,中行陕西杨凌示范区支行成功发放省内首笔种业信用贷款,杨凌良科农业科技有限公司成功获得600万元授信额度,其中100万元信用贷款已顺利落地。

在“我为群众办实事”实践活动中,人行杨凌支行通过走访调研,了解到杨凌良科农业科技有限公司存在轻资产、有效抵押物不足等融资难的情况。该行积极协调辖内银行机构——中行杨凌示范区支行主动对接,督导其制定“一对一”金融服务方案,解决企业急难愁盼。

今年以来,人行杨凌支行结合地方种业产业发展的政策

导向,积极引导信贷资金注入种业领域,大力为种业产业基础设施建设及企业关键生产环节提供配套金融服务。为有效满足种业企业的金融需求,该行先后印发《关于建立和完善金融支持种业发展工作机制的通知》等文件,搭建金融专班,明确金融服务种业工作专班,将金融服务种业发展作为全年重点工作,通过农业部门、种业协会采集整理115户种业企业名录并推动辖内金融机构,以产业链金融服务为核心,对种业企业名录企业实施动态监测管理;完善金融专班机制,积极探索专属信贷产品和保险产品,推广银保、银担合作模式。截至目前,该行已协调推动种子产业信贷投放4.25亿元,其中,支持种子产业园建设项目贷款2.53亿元,有7家种子企业获得信贷支持资金约1.95亿元。(雷和平 张琳颖)

诚信故事

## “现在是我兑现承诺的时候”

江苏南京市高淳区漆桥街道双联村曹村自然村村包村干部孔小君带头坚守防疫一线,守护百姓健康平安

□ 孔越辉 朱敏

“我会尽全力保障村民的生命健康安全,坚决打赢这场疫情防控阻击战。”孔小君带着这样的坚定信念投入到防疫工作中。他是江苏南京市高淳区漆桥街道双联村曹村自然村的包村干部,也是一名退役军人,曾经的军旅生涯,培养了他不怕困苦、坚韧不拔的品质。

**做好表率锤炼党心**

7月21日,疫情突如其来。当天下午,孔小君接到街道和村委下达的防疫指令后,他主动放弃休假,全身心投入

到这场没有硝烟的战争中。他拿着小喇叭走村入户,提醒村民们注意个人防护,晚上6:00准时前往指定地点进行核酸检测。当天核酸检测他忙到凌晨2点才回去,而这只是一个开始……

随着疫情防控的愈加严峻,各村开始设立登记点,孔小君既要充当“守门员”又要充当“战斗员”。他每天除了要开展防疫宣传、掌握人员动向、做好排查登记、避免人群聚集、入户宣传检查外,还要带头在防疫一线坚守到深夜,守护村内老百姓的健康平安。他说“我是一名党员,也是我们曹村的包

村干部,现在疫情如此严峻,我不能不重视,这是挑担子的时候,我不做好表率,我怎么和父老乡亲交代。”

**艰苦“战疫”收获民心**

双联村核酸检测点设在曹村,因此孔小君也相应地更加忙一些。连续4次核酸检测都是他连夜在现场指导,提前装好排队护栏,做好各项现场布置。

一连十几天的紧张工作,导致孔小君严重缺氧。在这样的情况下,8月3日的第四轮核酸检测,他还在现场安排曹村村民有序进行核酸检测,并负责外场的维稳协调工作。外场

工作很辛苦,需要不断大声说话,引导村民戴口罩、有序排队、保持1米距离。有的村民不了解,他就一遍又一遍耐心地地向他们解释新冠疫情的形势和做好个人防护的重要性。

等到人少一些的时候,孔小君就推着轮椅,一个一个将村上行动不便的老人推到现场进行核酸检测采样。老人们都表示:“儿女不在家,多亏了小君,不然自己真不知道怎么办了,真是添麻烦了。”

**坚守防线守护初心**

曹村在村东、村西分别各有一个疫情防控卡点,孔小君