

□ 本报记者 孙玉权

“现在,青春是用来奋斗的;将来,青春是用来回忆的。”“世界上没有坐享其成的好事,要幸福就要奋斗。”习近平总书记的这番话就是恩喜医疗健康产业集团全国总院长张晓琴风雨青春路、坎坷创业情的人生写照。一个纤弱柔情的小姑娘,不忘初心,尝遍生活的辛酸苦辣、踏破人生征程的丛林荆棘,历经风雨见彩虹,终于收获爱心企业家、全球互通精英俱乐部理事、十大魅力女川商、2020魅力女川商年度人物、国际医疗整形美容协会正式会员等殊荣。她创办的恩喜医美全国连锁医院与商学院、综合细胞库成就了一个个爱美女性的“蝶变”。经过九年的快速发展,目前已在长沙、杭州、南京、合肥、沈阳、长春等28个省座城市设立了30家直营连锁分院,员工3500余人,共计为近30余万爱美人士带来个性化的高端医美体验。“世界医美看中国,中国医美看恩喜!”日前,本报记者专程赴四川成都恩喜医疗健康产业总部拜访这位中国医美界的传奇人物,了解她的风雨创业之路。

风雨创业 青春在磨砺中飞翔

当改革开放的大幕初启时,南方下海大潮涌起,思想解放的人都去淘金,抢抓机遇;而此时的北方山西省忻州地区定襄县的农民们仍然在那片贫瘠的土地上,面朝黄土背朝天,挖土犁田挨饥饿,收获着微薄的希望,依然摆脱不了贫穷与落后的面貌。

如今风光无限,是医美界大咖的张晓琴便生长在那片土地上。虽然生在两代军人的光荣家庭,但军人之家带来了荣光,无奈家庭条件却比别家更困难。张晓琴的爷爷是一位老八路,曾经是我国改革开放总设计师邓小平同志的秘书、警卫员。早年陪同邓小平下基层作战前动员,回来路上,为保护领导,被敌人的子弹射中负伤,从此便留在家中养伤,爷爷虽然离开部队,但一直心系部队,军人风采似当年,这段不寻常的故事一直为人知晓。张晓琴的父亲同样在部队守护和平,母亲为了照顾好一家老小,把家从县城迁到农村,靠养鸡鸭牛羊等牲畜来改善家庭生活。儿时的张晓琴由于母亲无暇陪伴,堂姐便成为她最好的玩伴,经常与她一起玩游戏。

改革开放的春风悄悄吹进了北方这座小县城,张晓琴的舅舅看到了商机,开始摆地摊卖水果,生意不错。而有着经营头脑的母亲,也看到了光明前景,将全家搬回城里,开始做起水果和早点生意来维持家用。那个时候懂事的张晓琴上学放学后只要有时间,都会为妈妈抢摊位,多赚点钱。从那时起,经商种子已在张晓琴心中悄悄萌芽。

爷爷的革命战争故事教育、母亲含辛茹苦的示范教育,造就了年幼的张晓琴良好的品德品格,从小便树立乐于奉献、助人为乐的思想。她的班主任老师至今还记得,曾经一个学生体育课不慎把腿摔伤,张晓琴就每天骑自行车背上她上学放学。不得不说,从小树立的意识为日后张晓琴心系社会、关爱弱势群体,作为慈善家展现一名女性企业家的社会责任奠定了基础。

青春是美好的,幸福的。而张晓琴的青春更多一些苦涩和辛酸,一路走来充满坎坷与荆棘,但她用奋斗和坚持书写着自己的青春奉献之歌。

母亲小吃店经营不久,由于发生的一件意外事故,导致张晓琴的家庭破裂。以至于遭到许多同学的嘲笑、讥讽甚至侮辱。性格刚直的张晓琴最终忍无可忍与他们发生争吵,最后互相厮打,结果被停止学业。一贯成绩良好的张晓琴,有警花梦,也有续写祖父和父亲从军梦,均因打架而破灭。一个十五六岁的姑娘在家无所事事,母亲怕她出事,便通过朋友的姐姐,一位广州中山大学的教授为张晓琴联系了服务员职业,让她出去闯闯,看看南方的世界。于是,张晓琴便登上南下的列车,成了打工妹,也开启了漫漫的人生创业之路。

干服务员,张晓琴勤勤恳恳,一丝不苟,即使这样,还是经常被人骂、遭人白眼,个性好强的她暗地里悄悄地流

泪,咬牙坚持一年后,便辞职离开,在这之后开始了保姆生涯。第一家保姆工之作来不易,她很珍惜这份工作,做事勤快、干活利索,但这家女主人却总是处处刁难她,责骂她,一个刚刚步入社会的小姑娘,在南方举目无亲,对待这样的事情,无人倾诉,只好把眼泪往肚里咽。爷爷听说孙女在南方工作不舒心,劝她回来找工作,但天生倔强不服输的她,还是选择坚持留下。后来她到第二家做保姆,这家人把张晓琴当女儿一样看待,她的工作任务就是照顾这家人的女儿。张晓琴与女孩的关系非常融洽,玩惯了,熟悉了,她的“女汉子”性格开始彰显出来。有一次被主人看到她骑自行车背着小女孩玩,主人家担心她这样带小孩,会对小孩子的安全造成意外,考虑之后把她辞了。不服输的张晓琴继续到第三家当保姆,好景不长,只因这家夫妻经常吵架,有时把无名火迁怒到张晓琴身上,无奈之下张晓琴再一次选择离开。

失业的张晓琴漫步在花城街头,无意间看到一家理发店招聘理发师,应聘之后,她便从学徒做起,白天观察师傅动作,晚上自己则用剪刀琢磨训练,手指经常练得血迹斑斑、伤痕累累,以至现在手上还有清晰可见的疤痕。功夫不负有心人,张晓琴终于练出过硬的理发技艺,每月工资收入200元~300元,孝顺的她还寄回家一半,那时的她觉得终于迎来人生的曙光,自己一定要好好奋斗下去。

那个年代,医疗行业发展的愈发光明,家里人觉得姑娘大了,在外“流浪”没有前途,如果回乡做个医生护士,不但收入稳定,还能找个好对象,踏踏实实过日子。在母亲的一再催促下,张晓琴恋恋不舍地回到家乡,报考上禄家庄卫校。

2002年,从卫校毕业,心怀梦想的张晓琴只身去北京学习。协和医院安教授看她悟性好,接受能力强,手把手教她,并把她作为苗子重点培养。但由于张晓琴在南方打工期间接触的东多西少,思想比较解放,在协和医院期间,经常和一些卖保健品的商人打交道,颇具商业嗅觉的她感到卖产品、搞美容、做市场有很好的商机和前景。不久她便离开北京回到老家开了一家减肥店,从事减肥、中药护肤、洗涤剂等相关产品的销售工作。善于交往、诚实经营的她很快打开了家乡的市场,产品赢得顾客的青睐,张晓琴因此也小有收入,一时间自豪感、获得感增强。世间哪有永远一帆风顺的事?此后发生的一件事因她年轻气盛,交友不慎,投资失误而差点丢命。张晓琴认识一个在鄂尔多斯做工程的朋友,对方为了一个项目到处借资,并许诺高额利息。张晓琴见此有些心动,她认为这是既帮了朋友又能获利的好事,于是她不但将自己卖产品辛苦赚的几十万元投进去,而且又为其借高利贷,凑足100多万元,相信朋友的她甚至连借条都没打。谁知第二年,国家对房地产业实施宏观调控,朋友的工程出现了问题,上游老板资金链断裂,覆水难收,导致朋友血本无归,近200万元全部打了水漂。朋友跑了,张晓琴的100多万元无法收回。债权人天天要债,她实在招架不住,人生又一次面临危机。在人生最悲痛、最无助的时候,她甚至想到用死亡来一了百了,但想到含辛茹苦的妈妈,她擦干了滴血的眼泪,“心若在,梦就在,看成败,人生豪迈,只不过是从头再来!”张晓琴决定从头再来。

业界皇后 时光在沉淀中臻美

托尔斯泰说:“当苦难到来的时候,有人因之一飞冲天,也有人因之倒地不起。”

风雨彩虹,铿锵玫瑰,纵横四海,笑傲天涯,永不后退。每一个苦难,对张晓琴都是一种考验。她凭借之前的经验先与人合作开了美容院,获取了第一桶金,不仅够用还完钱后,还有一点

盈余。殊不知,母亲已经给她还完了一部分债,可敬又伟大的母亲,在女儿最困难的时候,用双臂为女儿撑起了一片天,让她展翅飞翔。其间,张晓琴又摸索到一个新的商机,她的闺蜜在贵州与一家公司合作,生产艾丽娜品牌,并推向全国。张晓琴按捺不住了,觉得“走出去”的发展时机也成熟,于是便到重庆盘下亏损严重的恩喜整容企业。她接手后,推行“四抓”:抓管理细致认真,抓质量一着不让,抓队伍精诚团结,抓服务责任到位。很快实现扭亏为盈,迎头赶上不可阻挡的跨越式发展新机遇。

2011年,她从朋友处获悉,成都美容整容行业前景不错,武侯区有一客户准备转让三楼,很适合做整形医院。闻此信息的张晓琴决定亲自去洽谈,但老公见她身怀六甲坚决不许,把她的高铁票退了。步入成都是千载难逢的商机,创办一家属于自己的医疗美容医院是张晓琴心中多年的梦想,她为了这个梦想付出了太多太多。于是,她不顾老公的再三劝阻,自驾单赴成都洽谈。然而好事多磨,开始房东同意转让,后来又见有其他人比张晓琴开价高又犹豫不决,张晓琴硬是用一颗热心、诚心感动了对方,“老板,我一个挺着大肚子,快要生产的人,这么诚心跟你谈,你应该相信我的为人。”精诚所至,金石为开,张晓琴这份真诚心意打动了房主的心。成功收购并重新开启这家整形医院后,经济效益与社会效益节节攀升,不久张晓琴又趁势而上,收购了一楼、二楼和相邻的二家同行医院,正式创办了恩喜医疗美容健康管理集团,使恩喜医疗健康产业朝着集团化、连锁化、规模化、品牌化跳跃式发展。

科技和质量是企业的生命。张晓琴经过悉心研究,针对求美者的多维度需求,结合自身长期学习实践积累的经验,她亲手精心打造了“逆转时光肌密,雕琢立体之美——4D面部精雕”“破解时光咒语,焕活年轻光彩——360度无创逆龄抗衰疗法”“私密整形抗衰”“宫颈管排毒”等前沿技术。

在她的引领与倡导下,恩喜集团坚持以“精细、严谨、专业、领先”的宗旨,将精湛、时尚的韩国整形技术引入中国,秉承韩国整形之精髓,将医学科技与中国审美美学完美交融,制定一切以品质为基础,以口碑为评判的韩国精雕服务流程。医学整形美容深入服务的每一个细节,以患者为中心,保护患者隐私,确保患者健康安全,最大限度的让爱美人士感受到韩国整形文化与中华时尚美学文化的臻美结合,享受顶级、尖端、高科技、微创带来的高端美容感受,用精湛的技艺塑造出一个个美丽的传奇,成就一个个爱美女性容颜的“蝶变”。

恩喜集团经过九年的成长、发展、沉淀、布局、质变、裂变、创新,目前已在昆明、太原、成都、长沙、杭州、乌鲁木齐、哈尔滨、郑州、西安、武汉、南京、合肥、沈阳、长春等28个省会城市设立了30家直营连锁分院,拥有业界顶级专家教授和名医大咖160余名,3500多员工队伍。设立了小4D面部精雕、黑钻美眼、私密紧致抗衰、大韩V复合秘龄术、Cleo 艳后鼻鼻、大4D面部精雕等王牌项目。各分院分别设有:美容外科、美容皮肤科、美容中医疗、美容牙科、医学检验科、麻醉科等科室,拥有私密化形象设计空间,五星级VIP尊享卧室,国际标准化无菌层流手术室等高品质硬件设施。形成了“立足成都,辐射全国”的业务网络,迄今为止已为近30万爱美人士带来个性化的高端医美体验,让求美者足不出户即可体验比肩国际的医美服务,让广大爱美女性尊享“优雅·自然”之美,获得超高好评率,享誉业界。

在做好女性美丽的同时,她响应国家“健康中国”战略,把目光瞄准前沿健康产业,推行“美丽与健康同行,幸福与快乐同在”的战略运行思路。2016年,在成都温江国际医学城投资“成都康景生物科技有限公司”,康景

生物科技公司致力于21世纪再生医学的研究,引进诺贝尔医学前沿抗衰老科技,整合全球技术与资源,专注于细胞抗衰老与慢性疾病等领域的转化与应用。康景生物科技有限公司相继获得国家发改委、卫健委、药监局等多部门联合审批为“成都首家区域细胞制备中心”“成都综合细胞库”“成都高新技术企业”。

张晓琴以放眼全球的国际视野,秉承追求卓越的创新精神、精益求精的品质精神、顾客至上的服务精神,企业相继荣获“国际管理体系认证”“信用评级体系AAA认证”“诚信管理体系认证”,并经中华全国工商业联合会美容化妆品商会授权发起成立“医疗美容&生活美容融合发展专业委员会”,2019年被成都市武侯区政府确定为“成都市重大医美项目”等殊荣,实力以荣耀为见证,奋发以荣耀为动力。在她的带领下,恩喜载誉前行,力求再创辉煌。

医者仁心 责任在担当中奉献

2015年底,从小带她长大的姐姐被查出宫颈癌。得知消息后,张晓琴当场崩溃,恳求医生全力救治。经过医护人员的精心治疗,姐姐奇迹般地康复了。

目睹姐姐的不幸,自己同样是女人,从事的美容行业也是为了女人服务。为了让更多的女人像姐姐一样远离宫颈癌这个巨大杀手,她牵头成立了生命源健康管理慈善基金,投入大量人力、物力、财力,专款专项用于帮助女性宫颈癌前病变以及宫颈癌的筛查和防治工作,拨款1000多万元用于点对点帮助有需求、有困惑的女性。

2017年,张晓琴成立了中科维密健康管理有限公司,创办了女性健康维密中心。她带领中心团队与国内多家三甲医院合作,邀请医院教授授课,举办了100多场关爱女性健康大型公益讲座。在普及宫颈癌的危险性与预防的重要性知识的同时,让更多女性了解到坚持检查、及早防治,可以把宫颈癌扼杀在摇篮中。

“越来越多的女性愿意走进生命源,走进维密,并且敢于直视自己的身体了。”在两年多的时间里,维密健康中心筛查诊疗了2000余人,发现宫颈癌患者100余人,并协助多名癌症患者战胜病魔,重获健康。与此同时,张晓琴还与四川省工商联、妇联对接,并亲自带领专业医疗团队走进阿坝、凉山、甘孜等多个偏远地区,为当地女性提供免费的爱女性健康课堂、体检与救助。

张晓琴一直坚持,预防医学才是最好的医学。两年来,维密已免费为近万名贫困妇女进行妇科病普查,并对参与普查的、符合条件的千余名癌前病变、早期宫颈癌患者提供了免费救助,并设立课堂普及预防及排查宫颈癌知识。“不仅是宫颈癌,随着年龄的增长,女性私密问题也会因衰老衍生而来,维密同时也专注于女性健康管理和身体内源抗衰。”

张晓琴发现,中国女性人口基数大,女性私密健康需求也是巨大的,面对这个巨大的社会需求,一大批健康抗衰机构应运而生,但整个行业看似繁花似锦实则乱象丛生,行业准入门槛低、专业人才少、抗衰机构良莠不齐的问题日益凸显。

张晓琴说:“维密所有的医师均是科班出身,持有医师资格证,正式上岗前还会进行3个月的专业培训。病人病情微小的变化,可能牵出整座冰山,这是半点也来不得虚假的事情,我害怕病人失望的眼神,更害怕因为错误的引导对患者产生不利的影响。”维密只用正规的医疗手段进行诊断,只根据影像、数据、专业的医师诊断进行治疗。

为了给顾客最好的服务,中科维密健康管理有限公司和各大医院共同组建了一支拥有几十名具有多年临床

经验高级职称专家,20多名副高级职称专家,多位注册认证医师的顶尖团队,发表了多篇学术论文,编著了30多本行业教科书,为给女性顾客们带来全方位私密高端定制服务,奠定了坚实的基础。在产品方面,维秘与复旦大学、清华大学联合研发了含凝胶、护理膜、美体及等多项产品,并申请了国家专利,开创了行业先河,真正引领了女性健康管理和私密内源抗衰的保养潮流。

张晓琴介绍说,目前“维秘”是中国专注女性私密检测、抗衰、治疗、护理,整形于一体的私密养护与塑美专业品牌,维秘女性抗衰老机构。已在成都、重庆、杭州、乌鲁木齐、西安、深圳、南京、合肥、武汉、长春、沈阳、青岛等地设立分支机构,仅成都已有1.2万平方米医学疗养服务设施,现在每年都能帮助数以万计的女性患者,让她们重获健康,享有全面的人生。

“我是一个穷孩子出身,能够有今天的成就,全靠党的政策好,全靠那些好心人帮助。让更多的人走出贫困,走出病困,享受新时代的和美阳光是我义不容辞的责任与使命。”在成都采访的日子里,记者时时被张晓琴高尚的人格魅力和强烈的社会责任感感动和折服。

只要一有时间,张晓琴就会带员工、学员到偏僻山区,看望空巢老人,关爱留守儿童,把一个儿女、一个母亲、一个女性的博爱奉献给那些需要帮助的人的。

2012年,捐助汶川地震灾区并领养灾区的失学儿童;

2013年,赞助西昌贫困山区失学儿童重返校园;

2014年,捐助雅安地震受灾的贫困小学;

2018年,捐款百万元用于家乡建设疾病预防和疾病筛查工程;

……

连张晓琴自己也记不清,这么多年,在西部捐建了多少座桥,捐助了多少个贫寒学子和失学儿童,帮助了多少个贫困家庭,她一直用自己的方式和那份对社会的责任,不留名地带着团队传递着这份爱。据工作人员简单回忆,她直接资助过因贫失学的学生从小学到大学毕业不少于30人。乐乐幼年,父母双亡。看到孤苦伶仃的乐乐,张晓琴把她抱回家,当作亲女儿哺养,10多年来,乐乐在温

暖的环境中健康成长。就在今年端午前夕,张晓琴还专门看望了105岁苟申发老红军并为他献上了鲜花、牛奶、水果、生日蛋糕。2020年初,新冠肺炎疫情暴发后,她要求集团公司员工在所在社区,参加志愿者服务为地方抗疫做贡献。自己带领总部人员坚守在第一线,为人民群众的生命安全保驾护航,还向抗疫前线医护人员、受难家庭捐款爱心。

如今获得医科大学学位,拥有四川省山西商会副会长、成都市女企业家商会副会长、维密妇科医院全国连锁董事、宫颈癌预防慈善基金大使等光环荣誉的张晓琴,没有自满与停留。记者问她下一步怎么打算时,她说的很简单朴实:“我下半辈子只做两件事:第一件事是使企业稳步向着多元化、全产业链的国际化集团大踏步迈进,以专业的技术支持力、持续的创新研发力,以超强的实力打造成民族医美领军品牌、国际业界有影响的品牌。第二件事是拿出更多更高的收益回报社会,奉献给困难的父老乡亲与孩子们,为社会尽一点绵薄之力。”话说得很直白,却透露出张晓琴的一颗勃勃雄心和满满的佛系爱心。

如何赤手空拳打出一片天,是你我此生要解的最难命题,张晓琴的草根盛大逆袭,对凡人来说,是鼓励,也是启发。(本文配图由恩喜医疗健康产业集团提供)



温文儒雅、睿智谦和的张晓琴

暖的环境中健康成长。就在今年端午前夕,张晓琴还专门看望了105岁苟申发老红军并为他献上了鲜花、牛奶、水果、生日蛋糕。2020年初,新冠肺炎疫情暴发后,她要求集团公司员工在所在社区,参加志愿者服务为地方抗疫做贡献。自己带领总部人员坚守在第一线,为人民群众的生命安全保驾护航,还向抗疫前线医护人员、受难家庭捐款爱心。

如今获得医科大学学位,拥有四川省山西商会副会长、成都市女企业家商会副会长、维密妇科医院全国连锁董事、宫颈癌预防慈善基金大使等光环荣誉的张晓琴,没有自满与停留。记者问她下一步怎么打算时,她说的很简单朴实:“我下半辈子只做两件事:第一件事是使企业稳步向着多元化、全产业链的国际化集团大踏步迈进,以专业的技术支持力、持续的创新研发力,以超强的实力打造成民族医美领军品牌、国际业界有影响的品牌。第二件事是拿出更多更高的收益回报社会,奉献给困难的父老乡亲与孩子们,为社会尽一点绵薄之力。”话说得很直白,却透露出张晓琴的一颗勃勃雄心和满满的佛系爱心。

如何赤手空拳打出一片天,是你我此生要解的最难命题,张晓琴的草根盛大逆袭,对凡人来说,是鼓励,也是启发。(本文配图由恩喜医疗健康产业集团提供)



端午前夕,张晓琴为105岁老红军苟申发过生日。



恩喜集团多次捐赠物资援助抗疫