

在“中国声谷”唤启人工智能未来之门

以“大创客”带动“小创客”的平台发展模式布局产业链

□ 王正忠 张紫贇

“能翻译会聊天”的智能语音鼠标，自动识别交通违法并审核的抓拍机器人，“上知天文下知地理，懂国会英语”的儿童陪护机器人……走进位于安徽省合肥市的“中国声谷”展厅，一件件人工智能(AI)黑科技产品格外吸睛。

作为我国首家定位于语音和人工智能领域的国家级产业基地，“中国声谷”自2013年成立以来，瞄准AI核心技术，紧抓产业发展爆发期，以“大创客”带动“小创客”的平台发展模式布局产业链，唤启AI未来之门。

以技术为支撑 从一枝独秀到百花竞放

AI翻译机“学习”一门新语种，原先需5000小时训练，现在只要200小时；机器模仿人声，以往需跟踪一周甚至更久来采集声音数据，现在10句话便可大致模仿……作为“中国声谷”领军企业，科大讯飞2018年在AI核心技术领域摘取了12项国际第一。

“讯飞及其在全球领先的智

能语音技术，是‘声谷’发展的源头。”总结5年历程，“中国声谷”运营单位总裁祁东风说，基地集聚的AI技术与产业，早已从智能语音扩展向语义、图像、大数据、算法及芯片等更多领域。

去年入驻“声谷”的中科云巢科技有限公司，凭借在云计算、云系统安全等领域的领先技术，自主研发的云办公、云教室和云终端设备等，广泛应用于教育、政府、医疗及制造等行业，去年实现销售收入近2000万元。

立志“用AI为城市赋能”的科大国创软件股份有限公司，运用大数据采集、存储、分析、挖掘等技术，已经为电信、能源、金融、政府等提供大数据平台、分析决策和智能应用软件。其联合贵阳发改委承建的“数据铁笼”，成为智慧政务典型案例。

“去年年收入达9.8亿元。”科大国创董事长董永东说，“希望为城市发展插上AI之翼，让未来城市更具高科技感。”

高精尖人才纷至沓来，AI产业加速集聚，2018年基地实现产值650亿元。截至目前，已有寒武纪、云知声、华米科技等

500余家企业入驻基地。

以应用为拉动 “大创客”带动“小创客”

大数据被称为AI发展的“油”。5年来，“中国声谷”通过以“大创客”带动“小创客”，在不断拓宽应用场景，促进技术提升、产品优化的同时，构建起AI创新生态圈。

作为基地龙头企业之一，合肥中科类脑智能技术有限公司与我国“类脑智能技术及应用国家工程实验室”共同构建“类脑智能开放平台”，现已开放180项AI前沿可执行算法、100类通用数据集。

依托该平台上的前沿类脑技术、先进算法，合肥湛达智能科技有限公司有关智慧交通的设想快速转化为产品，现已在温州等地实施。“平台大大降低创业者的技术门槛，提高了AI产品开发效率。”中科类脑董事长刘海峰说。

科大讯飞自2010年底面向国内外企业、中小创业团队和个人开发者发布“讯飞开放平台”，共享AI技术。截至目前，该平台上已开放200余项AI能力和场景方案，集聚开发

者数量超103万。

智能语音鼠标等“声谷”明星产品及企业便依托此平台诞生。在科大讯飞董事长刘庆峰看来，用不断累积的行业数据去“训练”机器，让产品满足“千人千面”成为可能。“仅有几家独大的领军企业不够，还需要千千万万懂细分行业的专家、创业者加入创新队伍，才真正能掀起各行各业的智能革命。”

此外，“中国声谷”依托泰岳集团、金山软件、方正信息等企业，分别打造了NLP开放平台、智能写作平台、智能家居运营平台等公共技术服务平台，在核心技术层“赋能”越来越多AI领域的“创新创业创造”。

以政策为引领 增强创新底气

在祁东风看来，发展产业不是支持物理空间这么简单，而是要谋规划，搭平台，破难题。

“中国声谷”始终坚持由工信部电子第一研究所负责基地发展规划，“既然定位国家级，目光不能局限于门口一亩三分地”。为紧跟瞬息万变的AI发展趋势，规划每半年便更新一

次，进行动态微调。

“保证战略方向不漂移”。“中国声谷”运营单位副总裁毛媛媛举例说，正是得益于高站位的规划建议，2015年底基地发展视野从局限于智能语音，拓展向语义理解等领域，才形成如今“百花竞放”的局面。

作为创业新手，曾让安徽咪鼠科技有限公司总经理冯海洪头疼的是，新产品缺少有效的推广渠道。如今，“中国声谷”通过搭建线上、线下公共展示营销平台，免费帮助企业推广。“不仅在一线电商平台、城市热门商场得到展示，而且统一在‘声谷’品牌下，效果非常好。”

融资难是许多科技型小微企业的“心头痛”。对此，“中国声谷”与多家银行合作，推出“信用贷、采购贷、投联贷、补贴贷”等多样化产品。如与中国建设银行安徽分行联合推出的“中国声谷信用贷”，已为基地100余家企业累计授信超10.5亿元。

“我们创新发展底气十足，将持续瞄准AI核心技术，保持智能语音、类脑智能等既有技术优势，加速形成领先全球的人工智能产业链。”毛媛媛说。

未来航班出入北京大兴国际机场将更快捷

本报讯 北京大兴国际机场将于9月底投入使用。相比首都机场，从我国南方和华东方向进出大兴机场的航班将节省更多的空中飞行、地面滑行时间，搭乘国际航班的旅客也将更快捷。

据介绍，大兴国际机场位于北京大兴与河北廊坊交界，地理位置和空域结构决定了其独特优势：起飞降落不需经过北京市区，不用绕行，遇到雷雨大风等天气时更容易改航，减少航班延误和取消率；大兴国际机场三纵一横的跑道从不同飞行方向布局，可根据风向调整使用的跑道。

据中国南方航空公司介绍，南航北京大兴国际机场基地项目将于6月30日与大兴机场同步竣工，于9月底同步投入使用。届时，南航将作为最大的基地航空公司全面进驻北京大兴国际机场，承担起北京大兴国际机场40%航空旅客

业务量。

以南航为例，从首都机场迁移至大兴机场后，南航进出京航班时间都将大大缩短。从南方和华东方向进出大兴的航班，相比首都机场，空中飞行时间可节约15分钟~20分钟。

另外，因为大兴国际机场拥有先进科学的跑道布局，跑道距离停机位很近，飞机无论从哪一条跑道起降所需的地面滑行时间都较短。相比首都机场，可让南航飞机地面滑行时间再节省15分钟~20分钟。加上空中飞行节约时间，南航从南方和华东方向进出京航班在飞行、滑行阶段可累计节省30分钟~40分钟。

由于大兴国际机场航站楼采用了最先进的国内出发/到达混流设计，搭乘国际航班的旅客，从进大兴机场候机楼到登机仅需约20分钟，可比原来首都机场节约近40分钟，旅客中转也更加快捷。

(齐中熙 王亦玮)



夏日瓜果收获忙

眼下正是各类瓜果陆续成熟上市的时节，各地农民忙着采摘成熟的瓜果供应市场。图为6月10日，在浙江省湖州市长兴县夹浦镇父子岭村王氏精品杨梅园内，果农将采摘的杨梅整理装篮。

新华社发(谭云伟 摄)

摇钱树村种下了“摇钱树”

“包林到户”大大提升了村民们造林护林的积极性，也让靠山吃山有了新“吃法”，人们在保护山林的同时，探索着与林共生的致富之路

□ 王振宏 丁非白

叫了多少年的摇钱树村，可过去村里并没有能让村民致富的“摇钱树”，直到启动了集体林权制度改革，这山山岭岭才种下了真正的“摇钱树”。

地处辽东山区的桓仁满族自治县二棚甸子镇摇钱树村的村民们用自身的经历，讲述了一个绿水青山就是金山银山的故事。摇钱树村有村民300多户，村里林地多，山林面积超过7万亩，有成片的原始次生林。2003年，摇钱树村和其他三个村子合并为四平中心村，但当地人还是习惯称这里为摇钱树村。

“这里雨水充足，植被覆盖率高，土层厚度适宜，形成独有

的小气候，非常适合人参生长。”二棚甸子镇党委书记侯广宇告诉新华社记者，从20世纪80年代开始，当地村民们就开始人工种植人参。

当时人工种的是园子参，要大面积开山栽参，成片的树木被砍倒了。人工栽种的人参生长期短，产量虽然高，可品质差，导致市场上供过于求。从1990年开始，人参的价格一路下跌，最低时竟卖到了“萝卜价”。

村民们没有富起来，环境却遭到了破坏。毁林种参的弊端很快显现出来，随着植被减少，当地水土流失严重。“那时候，雨水小的时候，旱得不行，雨水多的时候，水又大得不得了，雨水顺着河道东窜西窜，有的人家房子都被淹了。”当地村民回忆说。

20世纪90年代末，国家出台了森林禁伐政策，摇钱树村停止了毁林种参。原摇钱树村党支部书记孟兆敏说，禁伐之后，村民们又回到了种玉米的日子，到1997年时，村里人均收入不到1800元。大家都自嘲说：“这里名叫摇钱树，可从来没摇下过钱来。”

2005年，辽宁试点实施了集体林权制度改革，将集体山林“包林到户”，摇钱树村的村民平均每户分到近100亩林地。“包林到户”大大提升了村民们造林护林的积极性，也让靠山吃山有了新“吃法”，人们在保护山林的同时，探索着与林共生的致富之路。

“让村民们走上致富道路的就是种植林下参。”有着30多年

种参经验的参农杨国孝说，“与以往种参不同，林下参是经人工撒播人参种子，在林地中自然生长的，整个生长过程跟野山参完全一样，因此市场价值极高。行情好时，生长11年的林下参可以卖到每公斤6000元，生长15年的能卖到每公斤6万元。”

林子下面长出了“金疙瘩”，村民保护林地的意识更高了。“谁家被砍了树都会跟人急，林子里哪个地方空缺了，自己就弄一株树苗栽上。连林地里的朽木，村民都要自己扛出来，生怕弄坏了林地，伤害林下参生长。”孟兆敏说。

由于人参是多年生植物，从土壤中吸收大量的营养物质，种过林下参的林地需要实行轮作，村民们就在种过参的

土地上改种山野菜，保护山地的肥力。“现在山野菜价格也好，市场上卖10多元钱一公斤，管理好了收益能赶上林下参。”杨国孝说。

随着林下参种植规模不断扩大，村里成立了林下参专业合作社，为村民提供信息咨询、技术指导等服务。同时，还引进了龙头企业，进行林下参深加工，延伸产业链条。

现在摇钱树村林木茂密，郁郁葱葱，被誉为“山参之乡”。“如今，摇钱树村85%以上的农户种林下参，林下参种植面积达到2万多亩，家家有参龄超过10年的林下参，村民的户均资产超过百万元，真正实现‘山山岭岭摇钱树，沟沟岔岔聚宝盆’。”孟兆敏说。

发展论坛

共筑都市圈 开辟融合新图景

——谈长三角如何迈向高质量一体化

□ 李攀

发展，加速长三角的融合进程。

去年，杭州都市圈首次扩容，将黄山揽入怀中，而随着杭黄高铁的开通，两地联系更趋紧密。当长三角区域一体化发展上升为国家战略，更多都市圈扩容所连接而成的城市群，正成为一体化最直观的景象。

中国区域发展正呈现新特征，中心城市、都市圈和城市群时代正在到来。无论是在京津冀、长三角还是粤港澳，一批具有全球影响力的现代化都市圈正在孕育，成为引领区域发展的重要增长极。比如在长三角，上海都市圈、南京都市圈、杭州都市圈、合肥都市圈正展现勃勃生机。今年年初，国家发改委发布了《关于培育发展现代化都市圈的指导意见》，描绘了我国都市圈发展的蓝图。

如果说，过去40多年，一个城市仅靠聚焦主业就能一枝独秀，那么面向未来，一个城市的竞争力和影响力将很大程度上取决于它所在区域的整体能级。当然应看到，尽管近年来国内都市圈建设呈现较快发展态势，但协同发展体制机制不健全等问题依然突出。作为国内目前发育最成熟的城市群之一，长三角城市群要迈向更高质量发展，有必要共筑现代化的、对标国际一流的都市圈，开辟区域协同发展新图景。

兵马未动，粮草先行。基础设施一体化是都市圈发展的基础。近些年来，长三角区域不断加强基础设施互联互通，高铁里程约有4200公里，占据全国高铁网络的1/6，随着省际和区域“断头路”的不断打通，一个“轨道上的都市圈”正在形成，长三角越变越“小”。当然，除此之外，也要在新一代信息基础设施建设上下功夫，比如重点布局5G网络建设，以跨区域数字基础设施建设的齐头并进，引领长三角数字经济

丰慧如是说。

□ 特约记者 夏宾

近距离感知中国经济温度的“小老板们”，如今愈加看好中国的内需潜力。

河南省南阳市内乡县的“90后”孙均政通过互联网卖中药材蒲公英，一天的销售额能有两三万元。“去年我卖了100万，今年我刚借了一笔钱，新租了更大的仓库，估计销售额起码能再增长一半。”

水果店老板、夫妻店老板、路边摊主……在中国，至少有1亿个这样的个体小老板，他们是经济活动中最末梢的“神经细胞”，也是对经济状态最敏感的风向标。

支付宝近日发布数据显示，上述小老板们在纷纷押宝未来：5月以来，网商银行的上千万小微商家贷款增长70%以上。这当中，最红火的是家居清洁、医疗保健、生鲜、大快消、珠宝首饰等，这些行业的小商家贷款增幅都超过了100%。

从地域看，中西部地区的经济发展尤为亮眼。西藏、黑龙江、山西的商家贷款都翻倍增长，成为全国增长最快的“第一方阵”。

“这些小老板的抗风险能力通常比较差，贷款一般都是用于进货，数额也会比较务实。近几个月来贷款金额的大幅提升，说明老板们对未来的消费力非常看好。”经济学家余

支付宝此前对1600万小商家群体进行的抽样调查显示，小商家们每1万元贷款平均增加3万元收入，而近八成小老板在今年扩大经营规模，超一半人预测收入会大幅增长。

数据印证了小老板们的判断。据商务部统计，一季度，中国社会消费品零售总额同比增长8.3%，最终消费支出对经济增长的贡献率达65.1%，是推动中国经济增长的“主引擎”。在刚刚过去的端午节假期，全国各地的消费市场供需两旺。

让小老板们能踏实扩大经营的背后，还有政府扶持力度的不断加码。6月5日召开的国务院常务会议又专门提到要将小微企业不良贷款容忍度从不高于各项贷款不良率2个百分点放宽到3个百分点。

小微企业是经济活动中的最小组织。网商银行行长金晓龙直言：“我们调研的1600万‘路边摊主’群体，他们的雇员不会超过5个人，1个人开店就能带动全家人就业，是小微中的小微，大概占到全国所有小微商家的1/6，对于经济形势的变动最为敏感。”

他认为，因为移动支付，“路边摊主”的经济行为第一次能够被群体性看到和分析，而他们对于未来强劲内需的看好，代表了中国经济的韧性、底气和未来。