

原则底线决不让步 中国有实力应对挑战

——业内专家评析中美经贸热点问题

新视点

□ 韩洁 于佳欣

5月10日起,美方启动对2000亿美元中国输美商品加征25%关税。当天在华盛顿结束的第十一轮中美经贸高级别磋商传递出中方一贯而坚定的立场:加征关税解决不了问题,合作是中美唯一正确选择,但合作是有原则的,在重大原则问题上中方决不让步。

5月12日,在中国人民大学国家发展与战略研究院举行的中美贸易关系专题研讨会上,与会专家表示,面对美方加税威胁,中方坚守底线,捍卫国家尊严,维护人民利益,展现出大国风范。加征关税不得人心,违背时代潮流,中国有决心、有底气、有信心应对一切挑战。

加征关税如“七伤拳”

“加征关税对两国企业都有影响,但对美国企业伤害更大。”社科院世界经济与政治研究所研究员高凌云说,美国在中国的市场需求不会因加征关税而改变,也最终会使美国进口商将高额关税传导给其消费者及零售商。

“从数据分析,如果美国一意孤行,对所有中国输美商品加征关税,将会极大推高美国国内物价水平,造成通货膨胀,这无疑打出害人害己的‘七伤拳’。”高凌云说。

加征关税也遭到美国国内强烈反对。据新华社消息,近日,美多家行业协会发声明反对对华升级关税。其中,名为“关税伤害美国腹地”的游说组织估算说,将关税上调至25%会损害近100万个美国就业岗位,并加大金融市场动荡。

中国国际经济交流中心总经济师陈文玲算了笔账:美方对500亿美元和2000亿美元中国商品加征关税时,清单中超过70%是中间品和投资品。“这么大的比重,关税最终自然也会由美国企业、消费者和农场主来承担。”

在陈文玲看来,美国挑起的贸易战是失效的。美方想解

决贸易逆差,结果同中国、欧盟等多个经济体的贸易逆差是上升而非下降;全球产业链在重构中并没有加快向美国转移,相反美国特斯拉、福特等汽车企业正向中国市场转移。

“一些美国公司在中国利润占比幅度非常大,一旦离开中国市场可能生存都有困难。”商务部研究院对外贸易研究所所长梁明用大数据测算2000亿美元商品升级关税的影响显示,其中大多数商品美国依然需要从中国进口,而中国商品中很大部分对美国依赖程度并不高,并有很多其他市场可出口替代。

专家一致认为,贸易战的溢出效应蔓延全球,对全球秩序、规则、贸易体系和供应链都带来严峻挑战,甚至会对全球和平发展产生负面影响。

“我们强调不要用关税手段,彼此诉求要平衡,这不仅是中国的要求,也是各国面对贸易不合理要求作出的理性选择。”社科院世界经济与政治研究所国际贸易研究室主任东艳道出了专家的共同心声:合则两利、斗则俱伤,合作始终是解决中美经贸问题的正确路径。

平常心看待边打边谈

面对美方指责是中方“倒退”导致谈判未果,专家们表示,在双方未达成最终协议前,美方这种指责站不住脚,是不负责任的。事实恰恰相反,正是美方不断施压和抬高要价导致谈判受挫。

“此次美方提出的要求涉及中方核心利益和重大关切,这是底线,决不能让步。”中国国际经济交流中心副理事长魏建国说,一个成功的协议必须确保双方都能大部分满意,彼此都要做些妥协让步。如果仅仅一方满意,而另一方的关切未被尊重或照顾,这样的协议即便达成,执行起来也不会长久甚至会被推翻。

历时一年多时间,中美经贸磋商进行了11轮。专家们认为,这充分显示磋商是一场持久战,我们要保持平常心,从心理和工作层面做好充分准备。



美国多家行业协会反对美政府对华加征关税

美国全国零售商联合会、消费技术协会、服装鞋袜业联合会、大豆协会等多家行业协会日前发表声明,反对美国政府公布的拟对价值约3000亿美元的中国输美商品加征关税清单,并敦促中美经贸谈判尽快回到正常轨道。图为位于美国首都华盛顿的美国服装鞋袜业联合会办公地点。

新华社记者 刘杰 摄

坚定办好自己的事

“大国之间有摩擦是正常的,中国要对此适应并调整好自己的心态。”中国人民大学重阳金融研究院执行院长王文说。

陈文玲说,从中美经贸磋商看,中方始终坚守原则和立场。“打打谈谈将成磋商常态,在坚决维护国家核心利益和重大关切、维护大国尊严方面,中方不能有半点含糊。”

专家表示,在维护中美关系大局、巩固中美经贸合作上,中方立场始终没变,两国应在相互尊重、平等互利原则下相向而行,以对话而非对抗方式解决核心分歧。

东艳认为,中美经贸摩擦凸显其长期性、复杂性和艰巨性。当务之急,中美要在继续构建互信基础上,在双多边领域加强协调,不断扩大利益共同点。

“相信在巨大的合作利益面前,美方也看得非常清楚,贸易战解决不了中美经贸分歧。”梁明表示,虽然升级关税令人遗憾,但相信双方都对中美经贸关系未来抱有希望,中美实现合作共赢,符合两国人民愿望,也符合全世界愿望。

“8000米以上是平流层,属于‘空气稀薄地带’,登山越过这个地带需要更加努力,这也正如中国经济向高质量迈进必须攀登的阶段。”以登山为喻,王文表示,当前阶段需要我们戒骄戒躁、艰苦奋斗,按照既定路线图持之以恒。

“时间在我们这一边”“历史长河中,经贸摩擦只是一点小波澜”……与会专家认为,在大国发展过程中,出现一些波折不是坏事,反而可以检验我们的能力。

应对挑战,中国有信心,也有底气。

中国人民大学党委副书记郑水泉说,历经70年风吹雨打,中国既有深厚实力和巨大潜力,也有强大抗打击抗风险能力,我们有信心、有决心、有能力应对各种风险挑战。

“无论未来形势如何变化,我们要把自己的事情做好。”中国国际经济交流中心首席经济学家张燕生说,在开放环境中,没有强大的综合国力和企业竞争力,将会被“狼”吃掉。在未来大国博弈中,我们一定要努

力增强综合国力,提高自身竞争力。

应对挑战,中国有决心,也有行动。

去年以来,应对外部严峻环境和内部下行压力,中央出台的“六稳”等一系列政策落地生效,中国经济保持良好发展态势。

中国人民大学经济学院副院长王晋斌说,事实证明,在稳中有变的环境下,“六稳”政策是确保宏观经济行稳致远的重要“法宝”。要继续坚持这一政策,重点是稳预期、稳信心。

在中国人民大学国家发展与战略研究院执行院长严金明看来,今年以来新旧动能转换进一步加快,新产业蓬勃兴起,新业态不断涌现,中国经济有巨大的韧性和弹性,有巨大市场,经济发展前景是乐观的。“当前关键做好自己的事情,就能不断增强发展后劲。”

“合作共赢是不可抗挡的发展潮流。贸易发展要不断同国家重大战略相契合,深入推进同‘一带一路’沿线国家的经济合作,未来中国高质量发展的道路将越走越宽广。”陈文玲说。

声音

向全球塑料污染转嫁“亮剑”

□ 杨骏

塑料垃圾污染是全球公认的环境问题。近日在瑞士召开的《巴塞尔公约》第十四次缔约方大会上,全球180多个国家就对公约做出修订,决定将塑料垃圾列入进出口限制对象。这一“限塑令”是向塑料垃圾出口行为的“宣战”,更是向全球塑料污染转嫁模式的“亮剑”。

长期以来,美国等发达国家常常出于对处理成本等因素的考虑,把混合有毒塑料垃圾打上“可循环利用”的标签出口到发展中国家。但实际上,这些垃圾或难以循环利用,或根本未被回收,而是被倾倒、焚烧或进入海洋,对生态环境造成极大危害。根据修订协议,发展中国家将首次获知进入其领土的塑料垃圾信息,并有权拒绝塑料垃圾进入。这意味着,发达国家“偷偷”向发展中国家出口塑料垃圾将成为历史。

这一“限塑令”协议获得了与会代表压倒性支持,仅美国、阿根廷、巴西以及化工和塑料行业等少数派反对。总体来看,《巴塞尔公约》修订后对美国的影响最大,因为新措施将禁止尚未批准公约的国家出口列入清单的垃圾。美国虽于1990年签署了该公约,但国会却迟迟未予以批准生效,因而美国至今仍是这一重要环保公约的“局外人”。有数据显示,2018年美国向发展中国家出口15.7万个装有塑料垃圾的大型集装箱。而修订协议2021年生效后,美国可能将不得不自行处理其塑料垃圾。

“偷偷”出口塑料垃圾的行

为体现了一些发达国家的自私自利和虚伪。这些国家享受生产和消费的利益,却将回收和处理垃圾的义务“甩锅”给发展中国家,有时甚至对后者横加指责,让发展中国家为全球环境的恶化“背锅”。

将塑料垃圾污染转嫁他国,最终埋单的是全人类。地球村各国是命运与共、休戚相关的共同体,污染转嫁并不能确保独善其身。联合国环境规划署的数据显示,每年产生约3亿吨塑料垃圾,其中超过800万吨的塑料进入海洋,对海洋生态系统造成的损失高达每年80亿美元。进入海洋的塑料垃圾会逐步破碎并形成大量微塑料颗粒,其中含有和吸附的有毒物质,会通过食物链累积,最终可能进入人体,危害人类健康。

新修订的《巴塞尔公约》让全球明确,塑料垃圾出口与回收,不能成为一些国家转嫁污染的借口。

去年新年伊始,中国全面禁止进口对环境污染风险高的废塑料、钕渣等24类固体废物。中国率先对包括塑料垃圾在内的“洋垃圾”说不,让当前固体废物的全球流转模式起了变化。

作为垃圾输出国的美国等发达国家,不能再像以往一样,把自己的问题推给别人,而应反躬自省,切实解决自身垃圾过剩的问题。同时,各国须承担起应尽的义务与责任,更好地开展国际合作,助力发展中国家应对垃圾处理循环利用难题,从而推动全球绿色低碳循环发展,构建清洁美丽世界。

国际快讯

德国外企落户数创历史新高

本报讯 近日,德国联邦外贸与投资署发布了2018年外国企业在德投资项目报告。报告显示,去年德国共有2062家外国企业落户,创下历史新高。其中,来自美国的项目最多,共有345个项目,创下美国在德投资项目增长历史新高。紧随其后的是瑞士,229个项目。中国名列第三,项目数量为188个。英国以168个项目排名第四,其中,脱欧公投之后来自英国的项目增加了34%。

德国联邦外贸与投资署总经理赫尔曼表示,这些数字显示了德国仍是外国投资者最青睐的投资地之一。市场规模和地处欧盟中心的地理位置也是许多投资者看重的因素。这从来自英国的投资显著增长中可见一斑。45%的受访英国企业认为,脱欧对他们的投资选择产生了一定影响。

报告显示,中国企业投资项目主要涉及行业为商业服务与金融服务,达18%;机械制造与设备占15%;汽车领域12%;电子与半导体行业11%;消费品食品10%。在中国企业投资的业务范围中,销售与市场支持占到30%,制造与研发为24%,零售为19%,商业服务为10%。值得注意的是,中资在制造业和研发领域的占比较上一一年上升了5个百分点。

德国联邦外贸与投资署专家博泽亚姆认为,近10多年来,中国企业在德国投资规模持续增大。来自中国的直接投资是一个成功的案例,从各联邦州统计的数据反映了这一点。2010年以来,超过1650个来自中国的绿地投资项目落户德国。(谢飞)

越南提出数字化转型愿景

本报讯 根据越南目前正在征求意见的国家数字化转型提案,到2025年,越南将努力成为东盟数字化最领先的国家之一,其中数字产业产值将至少达到GDP的25%。

该提案提出了到2030年面向数字化越南实现转型的愿景,希望通过运用数字技术,实现国家经济社会的稳定、繁荣和可持续发展。提

案草案还规划了越南数字化转型的路线图,将整个进程分为3个阶段,第一阶段为2019年~2020年,经济社会一些领域实现数字化;第二阶段为2021年~2025年,在国内和世界上将数字化变成竞争优势;第三阶段为2026年~2030年,越南争取全面实现经济社会数字化。(赵青)

风向标

□ 陈博

欧盟委员会近日发布的春季经济展望报告显示,欧盟机构对经济增长前景信心明显不足,再次下修了欧元区今明两年的增长预期。与此同时,欧盟成员国领导人在罗马尼亚锡比乌非正式峰会上,共同发布了“十大承诺”宣言,初步为欧盟未来5年的战略发展规划定下了基调。不过,在欧洲一体化进程面临重大考验、外部盟友频遭单边保护主义之威的形势下,欧洲经济若想从弱复苏泥潭中抽身而出,显然并非易事。

欧盟委员会在最新的春季经济展望报告中将欧元区今明两年的经济增长预期分别下调至1.2%和1.5%。这是欧盟委员会继今年2月份发布冬季经济展望报告后,再次对2019年~2020年的经济增长前景表示担忧。报告显示,德国

经济增长态势堪忧,预计该国今年的经济增长率将仅为0.5%。欧盟委员会认为,德国制造业表现持续低迷,尤其是汽车工业明显受到了全球需求下跌、贸易局势不稳等负面因素影响。鉴于德国经济在欧元区具有强大的影响力,欧盟机构担心德国经济颓势可能“传染”至更多成员国,并再次呼吁各成员国共同加快欧元区改革步伐,做好应对经济衰退的准备。

无独有偶,国际合作与发展组织在近日发布的欧盟经济评估报告中,同样敦促欧盟加快内部单一市场的改革进程。经合组织认为,欧盟各成员国应尽快达成一致,共同完善银行业联盟和单一市场,建立欧元区稳定基金机制,提升欧元

区抵御风险的能力。

不过,受制于成员国内部意见分歧,相关改革措施很难在短期内实施。此前,对欧元区改革内容不满的荷兰、德国等国家频频抵制相关改革举措,被欧洲媒体戏称为“新汉萨同盟”。在欧盟领导人锡比乌非正式峰会召开前夕,欧盟委员会主席容克在接受欧洲媒体采访时,公开表达了不满情绪,并点名荷兰、奥地利和德国“缺乏欧元区改革雄心”。他表示,以上述国家为代表的欧元区富裕国家不仅不信任经济欠发达国家,还时常阻碍改革进程。

内部改革共识难以达成,降低了欧盟的“免疫力”。同时,来自外部的单边保护主义实实在在地影响了欧洲经济的

健康。近两年来,全球多边贸易体制频遭单边保护主义威胁,高度外向型的欧元区经济发展前景也难免受到波及。在美国政府近期发出威胁,称“将在本月中旬决定是否对外国汽车征收关税”后,欧洲汽车行业股票指数在5月6日平均跌幅超过了3%。与此同时,美国近期还在对欧贸易谈判问题上加大了施压力度。在近日于比利时布鲁塞尔举行的欧洲工商峰会期间,美国驻欧盟大使桑德兰公开抱怨欧盟对美持有巨额贸易顺差,指责欧盟“自私”,并抨击欧盟在跨大西洋贸易谈判问题上采取了“拖延战术”。

有鉴于此,欧盟领导人锡比乌非正式峰会就欧盟在未来5年内的发展战略重点交换