

# “硬服务”在这里落地

共青团全椒县委2017年9月在安徽省滁州颐高电子商务产业园正式挂牌青年创业孵化基地,成为共青团联系、服务创业青年场所

□ 王磊 王海涵

每天,安徽省全椒县创业青年高波的团队都要收购小区居民送来的塑料瓶、纸箱、旧衣服等废品。这些别人看来不起眼的“垃圾”将被转运到专门厂房,进行集中处理和资源再生利用。“干‘收废品’这行,公司1个月收益有100多万元。”平时,高波习惯用手机APP“旧享收”与客户在网上交流,接废品订单。朋友和同行都称高波为全椒县90后“破烂大王”。

而在高波公司所“落户”的滁州颐高电子商务产业园(以下简称“滁州颐高”)里,还有很多由青年创立的初创型企业。在这里,创业青年们能享受免费的讲座、沙龙等形式的创业辅导、项目诊断等服务,并常态化开展交流。该产业园自2017年开园以来,先后有90余家中小型互联网创业企业入驻,培育近千名网商创业就业。同年9月,共青团全椒县委在滁州颐高正式挂牌青年创业孵化基地,产业园同时成为共青团联系、服务创业青年的场所。

## 共青团联手创业园 创业青年有“归宿”

“在全椒县,之前没人干这个工作。其实,废品回收也有助于保护环境。”2017年夏天,高波从上海返乡创业。经过调研,他决定在家乡创办一家致力废品回收的“互联网+”企业,回收高校、社区、写字楼的废弃

物资,并对废弃物资进行分拣、处理和再利用。

“刚返乡时,苦于没有经营地址,公司一直注册不下来,更别谈打开市场。”高波说,那段时间,他每天都要跑市场,找投资人。

2017年7月,在高波快灰心的时候,滁州颐高的工作人员找到高波,表示会帮他对接政府,促使项目落地。随后,高波入驻全椒县滁州颐高电子商务产业园,注册创办安徽今夕再生资源有限公司。

“入驻后,产业园帮我们培训员工、厂房选址、对接收购点。我们还在县里建起10个回收亭,安排专人教居民如何将废品以合理的价格卖出。”高波介绍说,园区还定期为企业提供宣传推介、电商培训、项目路演等服务。

和高波一样,海归创业青年周晶晶也是产业园“福利”的受惠者。

“2017年,刚回国创业时,电子商务公司面临语言人才缺乏的困境,想招到一批精通国际贸易业务的毕业生也不容易。”周晶晶经过打听,试着向滁州颐高寻求帮助。

“滁州颐高组织招聘会,给公司提供宣传平台。那段时间一下来了很多简历。”周晶晶觉得,产业园帮助对接资源,让年轻创业者渡过难关。

22岁的大学生创业者张晓晗一直对计算机感兴趣,2017年秋天,他和小伙伴设计

开发了全椒掌上公交APP,但当时不知道如何推介这项创新成果。

“团县委了解情况后,帮忙对接县里交通部门,让我开发的APP成功上线。后来我入驻了滁州颐高产业园,团队又新增了4人,一下子壮大了。”张晓晗说。

“2017年刚开园时,我们要上门拜访,请中小企业入驻,现在情况反转了,一天能接到十几个企业请求入驻的电话。”滁州颐高产业园运营总监王玲介绍说,他们还会挖掘本土农产品的核心卖点,帮农户进行包装设计、产品优化、线上销售等工作。

“团委和滁州颐高深度合作,致力改变以往青年创业者零散、培训少的情况。有时候委托产业园办创业比赛,都不愁没有参赛者呢。”在共青团全椒县委副书记杨林看来,产业园是另一种形式的“青年之家”,凝聚创业青年,让他们的成长之路有保障。

## 整合社区等公共资源 打造特色青年之家

文化墙、科普教室、“六色花”志愿服务展示墙……近日,在滁州市琅琊区南门公共服务中心龙池社区居委会,有很多充满文化韵味和功能室。

“我们社区是传承传统文化及优良家风的前沿阵地,同时也是青少年学习、培训和活动的‘青年之家’。”龙池社区党

委书记孙涛介绍说。

龙池社区回迁小区居多,有一定数量的城市留守儿童群体。2010年,社区在团琅琊区委、滁州学院等单位支持下,整合资源招募青年志愿者,成立“爱心学堂”,对困难家庭子女及留守儿童进行心理、学业辅导。8年过去了,这个授课传统不曾间断。

该社区还联合相关单位打造“汉学堂”活动、“国粹堂”书法培训、关爱空巢老人等青少年活动。孙涛觉得,整合社会资源,拓展工作力量,为青少年营造健康成长环境,达到联系青年、服务青年的效果。

每周一至周日,滁州琅琊区古道社区党委书记吴志琴都忙个不停,因为不定期会有中小学生的家家长家来,她要负责知识讲解工作。

“我们还和滁州学院等高校合作,请大学生志愿者为辖区儿童和老人带来免费课堂。”吴志琴介绍说,每周日下午两点半,学业辅导班和文艺拓展、家风故事课堂会在社区依次开展。

“我们广泛整合企业、高校资源,将共青团工作融入社区日常工作,建起青少年活动中心,打造特色‘青年之家’。”吴志琴说,在青少年活动中心二楼,专门为青年社会组织大社会工作服务中心设置了功能室、咨询室和解压治疗室,为青少年提供心理治疗和关爱。

据悉,滁州按照“有牌子、有场所、有人员、有活动、有成效”的标准,依托社区青少年活动中心、共享书店、农家书屋等阵地资源共建“青年之家”学习社”142个,将各类特色“青年之家”打造为吸引创业青年、青年学生以及新兴领域青年的重要场所和阵地。

同时,滁州将“青年之家”阵地建设作为强化“青年之家”功能的重要举措和落实“青年大学习”行动的重要抓手。7月底,团滁州市委和市新华书店打造新华书店“青年之家”学习社”,这是该市首家实体“共青团门店”;共青团天长市委石梁镇“青年之家”常态化组织创业青年分享青春故事;团明光市委对“青年之家”建设工作进行统一部署;共青团全椒县委整合学校资源,共成立1371个学习沙龙。



## 哈尔滨工程大学第二届创客嘉年华活动启动

12月2日,哈尔滨工程大学启航活动中心阳光大厅举办第三届创客大赛暨第二届创客嘉年华。本次嘉年华含十大展区、六大营地,十六个创业实体公司及科创团队参展,全部为学生创业项目。图为抽签分组现场。吕品摄

## 创业看台

## 产业升级重做正成为创业新热点

将给我国经济带来全新活力

本报讯 在创业黑马主办的“2018第十一届创业家年会”上,与会创投界人士认为,在产业升级与消费升级的路上,伴随产业互联网带来的机遇,几乎每个产业都有重做一遍的机会,都会给我国经济带来全新的活力。

近几年,科技创新正悄然升级,与产业升级融合,激发实体经济新动能的趋势越来越明显。创业黑马董事长牛文文表示,今天的创业者面临产业互联网的机会和所有产业都升级一遍的机会。移动互联网与人工智能的科技基础,产业龙头公司的开放平台赋能,都让我国的创业者有了更强的参与产业升级的基础。

“我国已进入产业互联网时代和人工智能升级产业的时期。我国是最具备产业升级条件的国度,因为我们拥有良好的产业科技基础和平台基础。”据牛文文介绍,移动互联网已经完全改变了用户获取方式,在线支付改变了创业的金融环境和支付方式,现代物流让小型

创业公司也能与全国创业者链接起来;很多行业利用数据进行精准匹配、精准获客;工业互联网让很多传统产业具备了产业链重组的机会;人工智能让所有小型创业公司都能拥有强大的算法基础,从而架构到其他平台上。

分众传媒创始人江南春认为,当前的创新创业除了拥有良好的基础,中国快速崛起的广大中等收入群体为未来消费升级提供了最广阔的市场。据预测,在2020年~2025年间,中国的中等收入群体总人数将超过5亿,超过美国人口的1.5倍。这部分群体的主要特点是——高学历、高收入、高消费。“他们更注重产品的品牌和品质,更愿意为品牌和品质付出更高的溢价。谁抓住了他们的消费心理,谁就可以占得先机。”

江南春称,每个行业都有自己产品升级、营销升级、引领消费升级的过程,每个产业都有重做一遍的机会,无论是品牌重做一遍还是产品重做一遍,都会给整个我国经济带来全新的活力。(金辉)

## 20年吸引2000海归创新创业

湖北武汉留创园今年又发全球征集令

本报讯 湖北武汉留学生创业园20周年项目交流会日前在光谷举行,会上发出全球征集令:邀请国内外优质人工智能领域创新创业项目和团队,来光谷一起创业。

去年7月,国务院印发的《新一代人工智能发展规划》指出,到2020年,我国人工智能产业的核心产业规模超过1500亿元,带动相关产业规模超过1万亿元。

为引导、扶持和推动产业发展,武汉东湖高新区于2017年11月出台了全国首个区域性人工智能产业政策,并发布《东湖高新区人工智能产业规划》,每年设立不低于2亿元人工智能产业发展第一梯队。

作为武汉唯一一家专为海归创业者提供孵化服务的国家级科技企业孵化器,留创园始终致力围绕光谷产业发

展,吸引高端人才和项目入驻,培养高新技术企业、促进科技成果转化。截至目前,已建成光电技术中心、软件技术中心、集成电路中心、生物技术中心、移动互联网中心、人工智能中心六大孵化园区。其中,人工智能中心位于武汉未来科技城的核心区域,首期建筑面积6000平方米。

据留创园相关负责人介绍,留创园着力打造的人工智能中心,计划围绕新一代信息技术、集成电路、光电子信息、地球空间信息、新能源和环保、智能制造六大产业,面向全球遴选一批人工智能企业,为光谷“智谷”建设培育新动能。

留创园设立于1998年,迄今共吸引20多个国家和地区的创业海归近2000人,累计孵化82家国家高新技术企业,33家“瞪羚”企业。(李源 吕佳)



## 走近香港 “白色圣诞市集”

11月29日,别具特色的“白色圣诞市集”在香港鲗鱼涌太古坊糖厂街举行。集市除了琳琅满目的圣诞礼物之外,还有青年创业空间展示和特色街区美食品味等元素,活动鼓励环保消费、爱心捐助,让爱心圣诞预热活动充满人情味。图为参观者在香港“白色圣诞市集”上品味特色美食。

新华社记者 李钢 摄

## “谭脉西瓜”创业喜临门

梁喜元和会员们统一种植技术,统一田间管理,统一价格出售。目前,带动了全镇种植西瓜8000多亩,产值达到一亿多元

□ 壮锦

26岁的广东省肇庆市怀集县谭脉村小伙梁喜元,今年可谓“三喜临门”。他种的70亩西瓜喜获丰收,收入50多万元,喜滋滋开回一辆小轿车,娶了新娘办喜事。

两年前,梁喜元承包了村里的丢荒地,跟着“傻瓜师傅”梁喜元种西瓜。他们种的是皮薄肉红甜度高的“谭脉西瓜”,这种西瓜比普通西瓜贵了近一倍。

虽说“谭脉西瓜”招人爱,但要是摸不准它的脾性,它可翻脸

不认人。

10年前,梁喜元在市场上偶然发现了一款名为“台湾小宝”的西瓜种子。这款源自台湾农业技术的西瓜种子当时在珠三角还默默无闻。

看好“台湾小宝”潜力的梁喜元把种子搬进谭脉村的土地。不久,满怀希望的他就品尝到了苦头。西瓜长得不好,他亏掉了20多万元,而且一亏就是两年。

“那时村里人都叫我傻瓜。”梁喜元笑着说,“说我不在城里好好当老板,偏要回农村当农民。”

偏不信邪的梁喜元没有放弃。怀集山区空气好温差大,山泉清澈,没理由种不好瓜。他想,问题一定出在自己身上。于是,梁喜元四处拜师求教,不断尝试,比方说把垄间距扩宽,改善光照,改用绿肥花生麸。

第三年,当梁喜元拉着西瓜到县城卖时,就已经有人排队等着他这个“谭脉佬”了。他卖的西瓜被称为“谭脉西瓜”,很快火遍了全城。如今,“谭脉西瓜”不仅畅销珠三角,还卖到了香港、澳门。

梁喜元承包的土地也从30

亩扩大到了300亩,从种西瓜扩展为种西瓜、粉蕉。农忙时,他从村里雇请100多个人帮着抢种抢收,一年光是工钱就要支付30多万元。村里不少人靠租地给梁喜元并帮他打工,实现了脱贫。

富起来的梁喜元见到村里没事干的年轻人就说,“跟我种西瓜吧。”他拿出5万多元,召集起38个种植户,成立了怀集县梁村镇谭脉西瓜协会。协会里一半种植户是30岁以下的青年创业者。

梁喜元不仅手把手地教他们种西瓜,还把自己的大型拖拉