Cutting-edge Economics 经济前沿 07

守护百姓舌尖上的幸福感

新发地市场不断提高安全准入门槛,充分发挥自身食品安全的"护城河"和"防火墙"作用,用最高标准对进京农产品进行过滤和筛选,守护好百姓"菜篮子""果盘子"

□ 童 伟

"中国要强,农业必须强;中国要美,农村必须美;中国要富,农民必须富"是新时代提出的三农发展新要求。加强从"农田到餐桌"全过程食品安全工作,严防、严管、严控食品安全风险,保证广大人民群众吃得放心、安心。这就把扶贫工作和食品安全工作紧密联系起来,形成一个整体。

疏通销售渠道 助力精准扶贫

"中国的贫困地区农业县要想脱贫,拥有过硬的产品质量、优势的农业品牌、畅通的销售渠道和相应的产业规模已成为必须。扶贫就是要让好的农产品、适销对路的农产品实现更高的价值,让农民在优势农业品牌的助推下脱贫致富。同时,让广大消费者的餐桌远离'隐形毒药',让消费者吃得健康、吃得放心,实现对美好生活需要的满足,让种植者和消费者都有更多的获得感和幸福感。"北京市新发地农产品批发市场董事长张玉玺在今年8月举行的第二届智慧三农大会讲话中说道。

新发地市场每天都有来自全国的 4万多吨农产品在场销售,帮助农民 解决农产品滞销,帮助农民脱贫致富, 为全国各地种植者造富。

新发地市场鼓励农民走进市场, 拉长利益链条,获得更多的利益分配。农产品流通有四个环节:种子研 发、种植养殖、运输和销售。在过去传 统的社会分工里,农民只参与种植,这 个环节恰恰是风险最大、利润最低 的。光依靠种植,很难脱贫致富,这就 需要把农民组织起来,走进市场,参与 到运输、销售等环节,从而获得更多的 利益分配。新发地市场每年接待几百 场来自全国各地政府、企业、农民组织 的参观考察活动,通过在新发地的考 察,他们深入了解了农产品流通和市 场运行的规律,同时也获得了市场需 求的相关信息。

为了让贫困地区的农产品不仅能 卖钱还要多卖钱,新发地每年举办上 百场农产品推介会,十多年来已经累 计突破2000场。贫困地区的农产品 通过在新发地会展中心举办推介会, 通过各大媒体的有力传播,逐步对接 到多元化的畅通的销售渠道,帮助主 产区农产品实现更高的价值。

提高安全准入门槛 守护人民的"菜篮子"

"民以食为天,食以安为先"一直 是新发地市场不懈努力并持续完善的 社会使命。安全放心的食品,是人民

新发地市场董事长张玉玺在菲律宾优质香蕉生产基地穆萨马特 农场观察香蕉生长情况

对美好生活的需要。新发地市场不断地提高门槛,食品安全不过关的农产品,一律不得进入新发地市场销售。充分发挥首都食品安全"护城河"和"防火墙"的作用,用最高的标准对进京农产品进行过滤和筛选。

新发地市场目前协作区域覆盖全国30个省市自治区、131个区县和世界5个国家(越南、泰国、缅甸、老挝、菲律宾),与属地政府及监管部门建立起了初步的协作机制。与优质产地实行产地证明、检测证明互认机制;对安全优质品牌农产品实行推介机制;实行信息共享机制。

按照国际农产品生产流程通用标准,发展标准化种植基地300多万亩,有效占有上游优势资源,极力保障供应渠道的安全可控,推动基地建设标

准化。

在加强市场准入管理的基础上,新发地市场同样接轨国际,不断推进农产品安全可追溯体系建设,从农田到餐桌的每一道防线,都做好信息采集,做到全程可控,追溯体系网络化。

张玉玺表示,北京是国际化大都市和特大型消费城市,每年消耗2000多万吨新鲜食材,其中80%以上出自新发地市场。新发地的农产品安全了,北京日常供应就安全了。食品安全关乎国计民生,是"天大的事",新发地责无旁贷,将积极通过与标准化、集约化、规模化种植养殖基地及生产企业建立产销衔接机制,为外埠农产品进京提供开放、良好、公平的市场交易平台,守护北京"菜篮子""果盘子"食品安全。

科学品质是硬通货

讲好中国品牌故事

"提到我国的农业品牌,大家都知道有这样两句话,一是'万家茶企不敌一家立顿',二是'五常大米甲天下,天下大米假五常'。这反映了农业生产大国向农业品牌强国转型面临的困惑,也是今后发展品牌农业要着力解决的问题。"张玉玺于中国农业品牌创新联盟第一届理事会暨"乡村振兴品牌强农"高峰论坛上谈道,提升品牌价值是产销对接精准扶贫价值第一法则。让贫困地区农产品多卖钱、卖多钱,只有打造品牌。

总体上看,我国农业还是产品多、品牌少;普通品牌多、知名品牌少。不少农产品产量位居全球第一,却缺少一批在国际上叫得响的品牌。为了提升品牌价值,新发地每年组织很多场农产品推荐会。推荐会是短暂的,但积累品牌影响力却是长久的。再通过标准化、规模化保持品质的稳定。

品牌是个系统工程,推荐会、展销会只是其中一个环节,畅通的市场通道才能让品牌带动产业,从而实现稳定脱贫。因此,新发地成了很多贫困地区农产品品牌的黄埔军校。

张玉玺表示,消费者到北京都愿 意消费全聚德品牌,不仅仅是消费烤 鸭,主要是消费京味儿文化。中国地 大物博,各地有丰富多彩的地域文化, 把这些资源与农业融合到一体,一定 能形成别具特色的农业品牌。

品牌是有标准的,文化是软实力,科学品质是硬通货。要大力宣传品牌,同时又需要讲好中国故事。"中国农产品也要讲好农民的故事。你把故事讲好了,就把大家吸引住了。"张玉玺笑着说道。本立而道生,讲好中国故事,要立足中国文化,立足中国国情。只有坚持从历史走向未来,从延续民族文化血脉中开拓前进,才能构

筑起中国特色、中国风格、中国气派、 中国品牌的传播体系。

引进国外优质资源 推动进口水果品牌化

"'走进新发地,吃遍全中国'。同时,每天有36个国家的进口水果进入新发地,所以又说:'走进新发地,吃遍全世界'。"谈到新发地进口水果的丰富程度,张玉玺满满的自豪感。

随着人们美好生活品质的不断提升,优质农产品品牌持续受到消费者关注,今年8月,张玉玺一行前往菲律宾达沃市穆萨马特农场,对菲律宾香蕉的生产线做全面考察,从种植到采摘,再到清洗、挑选、贴标、包装,直到国际贸易战略,都一一作了深入了解。

穆萨马特农场是菲律宾知名的香蕉生产企业,种植面积达20万亩,全部采用现代生产技术科学管理。在香蕉园人口处可以看到有机肥料加工场,该农场用自制的有机肥提取精华后,通过水肥一体化滴灌系统来施肥,科学有效,成果显著。针对香蕉病虫害,用物理办法升温来驱除虫害,做到绝对的生态种植、养护。生产加工间引进了世界上最先进的流水线,每道工序都有条不紊地推进。

随着中国近年来的消费升级,人们对优质安全农产品的需求不断增强。2017年新发地市场统计数据显示,高端水果、进口水果和精细蔬菜的交易量明显上升,而大众水果、普通蔬菜的交易量基本不变,部分品种略有下降,这一变化充分体现了市民对优质农产品的强烈需求。为了更好地保障消费者的食品安全和消费多样化,新发地市场在国内建了300多万亩标准化种植基地,同时在菲律宾、缅甸等国共建了37万亩的农产品种植基地,品种囊括了西瓜、香蕉、芒果等热带水果,从品质到供应均有保障。

"中国将成为菲律宾香蕉第一出口国,而海南、云南、四川等地的香蕉主产区,由于缺乏科学的管理,加上黄叶病、炭疽病的危害,产量逐年下降。新发地与菲律宾穆萨马特农场建立长久合作关系,就是要从源头控制农产品的质量,保障供应渠道畅通,从而为北京的消费者造福,让老百姓可以吃上安全放心的农产品。"张玉玺说。

庆稅改革开放四十周<u>春</u> 企业成就巡礼

成本领先 与众不同

上汽通用五菱加快乘用化升级转型,推动新能源生态模式建设



□ 韦锋

上汽通用五菱汽车股份有限公 司由上海汽车集团股份有限公司、通 用汽车中国有限责任公司、广西汽车 集团有限公司三方于2002年共同组 建而成,是国内第一家国企混合所有 制改革形成的中外合资汽车公司。 其前身为成立于1958年的柳州动力 机械厂,公司发展历经"柳州动力机 械厂""柳州拖拉机厂""柳州微型汽 车厂""柳州五菱""上汽五菱""上汽 通用五菱"六个阶段。上汽通用五菱 充分集成股东各方的资金、技术、管 理、人才优势,建立起以"新四会"为 架构的现代化企业管理制度,同时保 留和发扬了国企"老三会"的优秀传 统,实现了企业的快速发展。

合资以来,公司全年产销量由 2002年的15万辆增长到2017年的 冠军,积累了超过1800万用户;销售收入由38亿元增长到1100亿元,年复合增长率超过25%,利税总额由3亿元增长到138亿元,累计税收超过528亿元。与此同时,上汽通用五菱带动了全产业链的协同发展,众多国际知名供应商入驻柳州,高端产业集群效应显现。每年拉动社会经济总量增长超过7700亿元,直接和间接解决就业人员超过20万人。

215万辆,连续12年蝉联全国产销量

上汽通用五菱国内产能布局以柳州为中心,辐射全国,形成柳州河西总部、柳州宝骏基地、青岛分公司和重庆分公司四大制造基地。同时,为积极响应国家"走出去"和"一带一路"的政策,2017年7月11日上汽通用五菱子公司印尼公司建成投产,海外事业由"借船出海"发展为"造船出海",国际版图不断扩张,

目前形成了南北联动、海内外协同 发展的新格局。

上汽通用五菱是国家认定的企 业技术中心、国家工业设计中心、企 业博士后科研工作站和国家知识产 权示范企业,公司始终坚持以"成本 领先,与众不同"为核心思想的创新 理念,走自主研发、自主品牌道路,成 功开创了"合资留品牌,合资留自主" 的典型;同时以"用户需求"为导向, 不断精准辨识基盘用户的差异化和 升级需求。形成了"五菱"和"宝骏" 两个中国高价值汽车品牌。"五菱"品 牌创造了企业的生命之光——五菱 之光、五菱荣光、五菱宏光,帮助上汽 通用五菱突破了微车发展的天花板, 实现了千万家庭的幸福梦。"宝骏"品 牌发布,标志着上汽通用五菱开始进 军乘用车市场。2017年宝骏品牌产 销量突破百万大关,以宝骏730、宝 骏560、宝骏310C/W、宝骏510为代表的上一代乘用车产品,使得上汽通用五菱成为乘用车领域强有力的竞争者。以宝骏530、宝骏360为代表的新一代乘用车产品,将实现上汽通用五菱在乘用车领域形成新的突破。在新能源汽车发展领域,上汽通用五菱坚持以纯电动、48V微混、插电式强混合动力为三条主要技术路线,新能源发展"柳州模式"初见成效。

展望"十三五",上汽通用五菱将全面实施"乘用化""新四化""国际化"新三大战略,加快乘用化升级转型,推动新能源生态模式建设,全面实现电动化、网联化、共享化、智能化获得突破,同时进一步加快全球化布局,提升国际竞争力,开创公司发展新时代。

(本文图片由上汽通用五菱汽车 股份有限公司提供) 资 讯

山东沂源"智慧巡河"守护一方绿水

本报讯 近日,山东省沂源县运用信息化手段,搭建河长办公平台,实现河长制信息公开、河道投诉建议、河长巡河办公、河道督办管理的"智慧化"。"河(湖)长只要打开APP,按下巡河按钮,就能记录巡河路线和时间。"沂源县水务局河长办公室负责人王振华说。

"河(湖)长信息平台为河长工作落实节约了大量人力成本,大大提高了效率。"沂源县水务局河长办工作人员介绍说,没使用APP之前,各级

河长巡河需要在纸质的工作台账上记录,发现问题或自行处理,或上报上级河长,河长办每隔一段时间去各地将有关信息收集汇总,现在河长在巡河的时候发现问题,都能通过客户端即时记录与反馈,在平台上一目了然。

目前,沂源县境内1530条河流、 114座大中小型水库、178座塘坝,配 备河长、湖长、塘长、警长和河管员 1659名,并且实现了信息化管理河湖 全覆盖。 (唐本哲)



近日,中铁上海工程局承建的柳州官塘大桥正式通车运行,整桥主线全长 1155.5米,水中不设桥墩,跨度达457米,是目前世界第一大跨度有推力钢箱 拱桥、世界第九大跨度钢箱拱桥。图为当地市民拍照留念。 (石 颀)