

爱红妆 更恋稻香

——吉林两位返乡女大学生的“稻梦空间”

□ 陈思武 段 续

4年前穿梭在上海写字楼里、操着流利英语“谈笑有鸿儒”的蔡雪没想到,27岁的自己会在家乡吉林省舒兰市的田埂旁查看水稻长势、计算收购价格,盘算着如何把最好的大米卖到远方。她的“领地”,是耕种着187公顷优质水稻的农丰水稻专业合作社。

距舒兰市约100公里的永吉县,28岁的张楠楠经历相似:当初在长春做咖啡师的她也没想到,自己会开着越野车在田地里穿梭,还会成为村里唯一一名既能飞又能教植保无人机的“飞行教练”。她的“领空”,是自家农场的285公顷稻田。

同属90后的蔡雪和张楠楠都自称“新农人”,不约而同从都市返回了广阔的乡村。

金秋时节的东北黑土地上,两位90后姑娘,在稻香里诉说青春。

归:既熟悉又陌生的家乡

大学毕业后,蔡雪在上海一家外贸企业拿着七八千元的月薪,在国际化都市生活,一切都让她很新鲜。

她笑称,返乡是被父亲“套路了”。“那时妈妈身体不好,爸爸建议我回来。”蔡雪说。

从小生活的村子,既熟悉又陌生。习惯了城市生活,蔡雪刚

回来时很不适应乡村的宁静,在上海,下班后能和朋友去酒吧小聚,而在村里,晚饭后村道上已难见到人。她曾一度动摇,是不是走错了?

同样的怀疑也曾让张楠楠心里打鼓:念大学不就是为了不再回来?空有一身抱负却只能回村?咖啡、下午茶、电影……张楠楠过去向往“小资”生活,如今却在“种地”,对比鲜明。

最终,两名90后返乡女大学生觉得,踏实干下去,自然会有答案。两人的家乡同处黑土地黄金水稻带,家里都是当地种粮大户。

她们返乡要延续的,并不是祖祖辈辈面朝稻田背朝天的传统耕作方式。生活在新时代,蔡雪和张楠楠有了更多想法:种植面积越来越大,生产技术更需与时俱进;稻米品质优良,品牌还要更响亮;农业已不仅仅是种地,必须全方位谋划……

“我坚信能用知识做更多事。”张楠楠说。

去:在广阔田野里挥洒青春

农村天地大有作为,但施展抱负并非一帆风顺。“不就是种地?产量大了就能赚钱。”张楠楠回想起当初的念头说,“可真干起来,苦累自不必说,种地的学问够学一辈子。”

秋收就是一场战役。今天收哪块地?几台收割机作业?

雇多少人?新稻分批加工?……无数事情需要处理,张楠楠在飞奔。

再把时间线拉长到一整年,育苗、插秧、施肥、除草……农时衔接必须严丝合缝,如果每个环节都往前抢,自家水稻就能抢先上市,卖个好价。

干旱、多雨、大风等灾害最令人发愁。“受台风影响今年倒伏比较多,趴在水里的水稻容易生芽,如不及时处理,品质就会受影响。”张楠楠说。应对自然灾害,是扎根农业的必修课,需要“大心脏”。

“既要关心产量,更要关心质量,还要打造品牌。”蔡雪说。理念的冲突曾让她头疼,为提高产量,一些农民加大了化肥农药的使用,但却会让肥沃的黑土地加速板结。

改变非朝夕之功。为了推广有机水稻,她和父亲发动50户村民成立合作社,统一采购、种植、销售,平均每人能增收1万多元。“分红时,农民的笑脸让我更加认同自己的选择。”蔡雪说。

来:农业的未来已来

返乡后,蔡雪主要负责打造品牌和对外销售,一年几乎有一半时间在外出差。穿上正装,稍加打扮她就会变成漂亮的都市白领;而穿上工装,又可以自如地游走在稻田间。

车间里,工人们正将紫薯和玉米制成的紫色、黄色“大米”与优质小町稻米混合、封装,契合粗细粮搭配的饮食风尚。“这想法是我琢磨出来的。”蔡雪说。

而在稻田里,合作社分块测试种植的193种水稻品种成熟在望,木栈道、玻璃栈道穿越其中,不时能见到游客留影。秋风阵阵,田里泛起金色稻浪,一望无垠的金黄让人沉醉。“这里是网红地标,我们专程来拍抖音。”一位市民说。

太阳能生物除虫灯、有机肥料施放、鸭蟹稻混合养殖……有机稻田里新设备布放有序。还没丰收,蔡雪已开始计划来年从193种水稻中优选出最适宜的推广种植,在河边建几个观光大棚,发展乡村旅游,让稻田美景成为城里人的好去处。

“飞行员”张楠楠一边麻利地指挥着收割机作业,一边盘算着来年的无人机作业计划。“科技就是农业的未来,机械化种‘大田’,轻松快乐。”她说。

以前,给稻田做植保是体力活,数十人背着喷罐,在285公顷稻田里干十几天。现在呢?三五个飞手在田埂边支起遮阳伞,摆上小桌,冲杯咖啡,七八架无人机机闪转腾挪,3天就能搞定。

“以前在城里,我干的只是一项工作,而在农村,我是在做一番事业。”蔡雪说。



父子台商的“东莞生意经”

在深圳一座高约300米的大厦里,一家咖啡体验店刚刚开业,这是台湾青年吴森胜在珠三角开的第5家门店。吴森胜有一个身份标签:“台商二代”。他的父亲吴妙根,已在东莞开了25年拉链厂。3年前,父亲将儿子叫来广东接手家族生意,没想到抓住商机的儿子,开启了属于自己的创业历程。图为吴妙根在自己开办了25年拉链厂厂房里查看生产情况。

新华社记者 梁旭 摄

创业资讯

“在京务工人员之家”近日成立

为3家对口帮扶地区在京务工人员提供帮助与服务

本报讯 北京市首家对口帮扶地区“在京务工人员之家”近日在北京市东城区成立。该平台将为张家口市崇礼区、乌兰察布市化德县、阿尔山市3家对口帮扶地区在京务工人员提供人力社保职能范围内的帮助与服务。

“在京务工人员之家”通过整合就业求职、创新创业、技能提升、权益维护等部门职能,帮助建档立卡家庭中在京务工的人员,解决一些在劳动合同、工资保险、技能提升、岗位更换等方面的困难,让务工人员在北京稳定就业、安心就业。

据介绍,“在京务工人员之家”主要为对口帮扶地区

在京务工人员提供三类服务:一是职业介绍服务,定期发布就业岗位信息,开展专场招聘洽谈活动,为暂时失业或想转换职业的在京务工人员提供更多选择;二是技能提升服务水平,组织开展普及化、渐进式职业技能培训,鼓励通过培训不断提升自身职业本领;三是劳动维权服务,向在京务工人员宣传普及人力社保法律法规,根据需求开展专题咨询,明确诉讼渠道,增强自我保护意识,协助其在社会保险、工资拖欠、劳动合同、工伤认定等方面维护自身合法权益。

(陈旭)

京津冀三地开展职业教育战略合作

满足产业升级对技能型人才的需求

本报讯 北京现代服务业职业教育集团、全国现代服务业职业教育集团京津冀分部(天津职业大学)、河北省现代服务业职业教育集团近日在河北省廊坊市签署战略合作协议,三地集团将致力服务京津冀协同发展,满足产业升级对职业教育技术技能型人才的迫切需求,在多方面开展合作。

按照协议,三地集团将在“优势互补、资源共享、互惠双赢、共同发展”基础上,建立长期紧密的战略合作伙伴关系,定期开展业务交流与教学研讨,推动师资交流互访。

今后,三地院校将在内涵建设方面加强合作,包括发布行业调研报告,打造行

业专业集群,创新人才培养路径,制定实施人才培养方案,加强课程建设,改革教学模式与方法,加强专业教学资源建设,加强教材建设,建设共享教学团队,建设共享实训基地,组织开展技能大赛,改革评价模式,建立院校联动机制,推进中高职衔接等。

三地集团将深化校企合作,包括共建顶岗实习基地,建立就业创业服务体系,建立培养培训基地,搭建信息共享平台和交流平台,推进产学研合作等。协议提出,三地集团建立沟通对话机制、人才交流机制、成果转化机制、资源共享机制、协同创新机制,确保三方战略合作持续深入发展。(齐雷杰)

为农村创新创业注入金融活水

浙江省农村双创项目创意大赛温州站开赛

本报讯 乡村振兴,田园寻梦。智能生鲜柜、飞行主题茶园、创意油菜花田、农庄风车小镇……近日,“农行杯”第二届浙江省农村创新创业项目创意大赛温州站开赛,一个个颇具特色的农村创业项目吸引了在场的评委组和观众。

农村创新创业是“大众创业 万众创新”的重要力量,也是实施乡村振兴战略的重要引擎。此次大赛旨在为浙江省农村创业者提供和创造良好的创业环境,并引入金融服务,为创业项目做大做强提供资本的力量。

近年来,农行浙江省分行充分发挥服务三农、助力乡村振兴金融“国家队”的作

用,在农村营业网点量多面广,拥有庞大的农村客户,在县域金融发展中有着巨大优势。

目前,农行浙江省分行在县域农村建有350多个乡镇网点、600多家“三农工作室”,针对农民创新创业,运用互联网思维推出农村互联网金融平台,以“惠农e贷、惠农e通、惠农e付”等产品,为农民融资、农产品供销搭建了渠道和平台。

“针对本次大赛的优秀项目,农行将派出业务骨干逐个对接,在资金方面鼎力支持,让更多的农村经营主体受益。”农行浙江省分行三农对公业务部副总经理张志永说。(王锡洪)



吉林舒兰卧龙山品牌大米 首届开镰文化节开幕

稻花飘香,丰收在望喜气扬;开镰收割,五谷丰登粮满仓。

9月20日,在喜迎首届中国农民丰收节、庆祝改革开放40周年之际,吉林省舒兰市第五届农民文化节系列活动——舒兰卧龙山品牌大米首届开镰文化节在舒兰市平安镇卧龙山大米种植基地隆重举行。据悉,本次活动由北京贺氏恒晟商贸有限责任公司和舒兰市平安镇永平新家水稻种植家庭农场承办。

舒兰是国家重要商品粮基地和绿色食品生产基地,是国家首批农业可持续发展试验示范区暨农业绿色发展试点先行区,是中国优质生态稻米之乡,舒兰卧龙山大米首届开镰文化节是舒兰市第五届农民文化节的一个重要组成部分,将重点展示和传播农耕文明和稻米文化。图为舒兰卧龙山品牌大米首届开镰文化节开幕现场。

郭幸福 贺玉寒 贾红伟 摄影报道

创业一线

□ 袁波 萧水航

4月28日,一个国家级的高端重型装备制造旗舰平台揭开神秘面纱——隶属于中国机械工业集团有限公司(以下简称“国机集团”)的国机重型装备集团股份有限公司(以下简称“国机重装”),在目前世界最重加氢反应器的发运仪式上首次对外公开亮相。崭新的国机重装在中国第二重型机械集团公司(以下简称“中国二重”)的极限制造能力基础上,注入中国重机、中国重型院等力量,成为国内首个集科、工、贸于一体的高端重型装备平台,进一步完善了产业链,增强了国际竞争力。

国机重装的成立也可以看作是是中国二重近年来大力实施供给侧结构性改革的又一成果。作为我国重工业的脊梁,中国二重已从前些年的“扭亏脱困”模式进入了“二次创业”的新阶段。今年适逢中国二重建厂60周年,老国企在改革中再启航踏上新征程。

1958年10月,来自祖国四面八方的上万名建设者在四川德阳南城挥锹铲土,拉开了当时的西南重机厂(后来的中国二重)的建设序幕。60年来,中国二重始终致力重大技术装备国产化,研制成功了诸多“首台”“首套”重型设备。

2010年,中国二重的上市公司二重重装成功登陆A股;但是次年,二重重装即开始陷入持续亏损。2014年年末,中国二重负债总额超248亿元,资产负债率高达133.7%,其中60多亿元的银行贷款已经逾期,濒临生死边缘。

在中央和四川深入推行国资国企改革的过程中,中国二重坚持法制化、市场化、社会化“三管齐下”,对准企业债务、冗员及陈旧体制等“沉疴”开刀,通过一系列“内科”和“外科”手术,初步

探索出大型困难国企扭亏脱困的“二重模式”。

为了挽救这一“国之重器”,2013年7月国务院批准国机集团与中国二重实施联合重组。国机集团提出“三年扭亏脱困”的目标,如同与时间赛跑。2015年,上市公司二重重装通过股东大会决议的方式从上交所主动退市,使得5万多名中小投资者的利益平稳过渡,成为我国资本市场退市改革的首个成功案例;同年,中国二重通过长达10个月的艰苦谈判,以债转股为主的形式实现了120亿元金融债务的司法重组,每年光资金利息就节约7亿元左右,为中国二重“重生”赢得了宝贵的时间与空间。

在法制化“止血”的同时,国机集团也在二重内部推动一系列改革,不断增强自身“造血”能力。

经过3年改革攻坚,中国二

重在2016年实现利润5.33亿元,成为近年来中央企业改革最为成功的案例之一。无论是中国二重职工,还是客户,都对中国二重的未来发展充满信心。2016年年底,中国二重在一周内分别与两家民营企业签下石化项目的订单,合同金额总计近13亿元,是中国二重石化板块成立以来签订的最大订单。

如今,中国二重带着“国机重装”的名片重新出发,资本运作方面更将有一系列举措。据了解,国机重装正在加快推进实施债转股,使企业资产负债率进一步降至60%以下,达到行业较优水平;积极引进优质战略投资者,拓展合作空间。

近60年来,中国二重先后为中国及世界市场提供了超过两百万吨的重大技术装备,是世界重大技术装备领域少数具备

极限制造能力的企业。

中国重型院带来的不仅仅是工艺设计能力,更是科研创新与研发能力。对于国机重装这类生产大型机械的企业来说,如何推进行业的供给侧结构性改革,进行产品的升级换代与新产品的研发至关重要。国机重装在传统行业转型升级的同时,更注重在新型行业开拓创新。同时注入的中国重机则将中国二重从“打工者”变为“服务商”,实现从单一制造商向工程服务商及总包商的转型,并为国机重装开拓海外市场奠定良好基础。

过去,中国二重的业务重心在国内;未来,承接更多的海外大型订单、占领国际市场将是国机重装的重要目标之一。据了解,目前国机重装的国内业务与海外业务占比为60%:40%,未来将逐步实现国内国外市场齐头并进。