

# 对华加征关税将使美国消费者“在劫难逃”

□ 潘丽君 徐晓蕾 高攀

美国新一轮对华商品加征关税措施将冲击美国人日常生活的方方面面,令美国消费者“在劫难逃”,美国零售业领导协会代表在华盛顿举行的拟针对2000亿美元中国输美产品加征关税的听证会上说。

当你被闹钟叫醒,开启新的一天,忽然觉得腰酸背疼,想换个床垫?最好抓紧时间,因为根据拟议的“301调查”的新关税清单,床垫将被加征关税;

当你伸手开灯,发现灯泡坏了想更换,请尽快,美国消费者恐难再享受质优价廉的中国制造照明产品;

当你走进盥洗室开始洗漱,触手可及的几乎每件物品,包括肥皂、电动剃须刀、洗发用品等都将更加昂贵;

当结束忙碌的一天,想用丰盛的晚餐犒赏自己,却发现从中国进口的水(海)产品也更贵了……

近日,美国贸易代表办公室举行的拟针对2000亿美元中国输美产品加征关税听证会美国零售业领导协会负责国际贸易的副主席郭洪(音译)带着该协会所有会员的嘱托,再次踏上抗辩之路。

在5分钟的规定时间里,郭洪用极具画面感的语言,讲述从晨起到日落,新征关税将给美国消费者日常生活所造成的冲击。

“新一轮对华加征关税措施,已成为我们协会零售商家们眼下最大的关切。”郭洪说,加征关税并非明智之举,希望美国政府把涉及消费者日常所需的超过650件商品排除出清单。

为了让听证会上的贸易官员们能够更加感同身受,郭洪当天特意带着一大筐产品,一边展示一边陈述。她说,这些商品都是刚从超市买来的,有遮阳帽、牙膏、保鲜膜、文件夹等数十种被列入加征关税清单的中国输美商品。

“如果你有宝宝,很不幸,婴儿床和安全座椅也将被加税。”郭洪在听证会上动情地说道。孩子们书包里的几乎所有文具也都要加税,纸张、图钉、胶水、贴纸……无一例外。所谓“301调查”下的加征关税清单就“像贴纸一样粘人,无从摆脱”。

郭洪说:“‘301调查’下新一轮征税措施一旦实行,必将殃及千千万万美国家庭,中低收入家庭恐将不堪重负。”

美国零售业领导协会是美国最重要的行业协会之一,

其会员包括百思买、塔吉特、沃尔玛等多家美国零售业巨头。郭洪指出,协会的零售商大都在中国已经有长期稳定的供应链,即使从其他国家寻找替代商品可能对抑制物价上涨有所帮助,但短期内从其他国家找到货源也并不现实。

“最后为关税买单的是美国家庭和消费者,”她在听证会上向美国政府官员说,“我

们强烈建议政府不要再加征关税,通过谈判来解决问题。”

美国贸易代表办公室近日举行对华商品加征关税政策系列听证会,多名零售业代表出席听证会,他们强烈呼吁将本行业产品排除出加税清单,强调本行业从中国进口的产品与美国发起的“301调查”没有关联,并且他们的中国供应商不可替代。

## 本想寻求支持 却被集体控诉

美国贸易代表办公室近日举办对华关税政策系列听证会,会上支持加征关税的美国业界代表很少,反对声音成为主流

□ 孙丁 高攀 周舟

美国贸易代表办公室近日起在华盛顿举办对华关税政策系列听证会。美国政府官员原本想寻求各界支持对中国商品加征关税计划,但听证会上支持加征关税的美国业界代表很少,反对声音成为主流,让美国政府官员很是尴尬。

## 链接·美国业界之声

请不要加征关税,对工人们来说,这个代价太大了,别让关税毁了这些工薪家庭的希望。

——美国加利福尼亚州高空作业平台制造商约翰·麦克恩

不要!(骑自行车)这样简单的快乐成为贸易争端的牺牲品。

——美国自行车产品供应商协会主席鲍勃·马纪修斯

我们无力自己承担,届时只能转嫁给零售商和消费者。

——美国明尼苏达州自行车零部件分销商马特·摩尔

对中国进口商品加征关税将损害美国的竞争力和科技优势。

——美国信息技术产业理事会中国和大亚地区全球政策主任内奥米·威尔逊

公司没有办法在短期内将产业链移出中国,因为中国以外很难找到工人水平和技术能力相当的第三国。

——美国雪松电子公司副总裁马克·卡恩斯

罗技在中国有自己的工厂,知识产权从未遭到侵犯,也没有碰到被强制转让技术的情况。

——电脑周边设备制造商

约180名行业协会和企业代表在听证会上阐述美国对中国进口商品加征关税对各自的影响,请求将本行业或本企业产品排除在征税清单之外。

这些代表们的情绪也比较一致:想不明白本行业或企业的产品为何会成为美国政府考虑加征关税的对象。

## 罗技公司合规主管马克·坎齐

保护美国工业和整个制造业利益的最好方式是将化工产品从贸易战的最前线撤出。

——美国化学委员会国际贸易主管爱德华·布日特瓦

中国供应商不仅制造工艺精湛,而且产品性价比最高。美国对从中国进口的旅行包加征关税是“玩弄政治游戏”。

——美国旅行包生产商罗斯·毕晓普

中国在服装生产领域的主导地位意味着美国几乎不可避免要从中国进口服装产品,特别是婚纱礼服已不能在美国生产,美国不仅缺乏面料供应,也缺乏各个层面的生产技能。

——美国婚纱礼服行业协会会长斯蒂芬·朗

加征关税将造成美国半导体制造商生产成本上升、向海外销售产品的价格竞争力下降,出口减少,从而导致企业研发投入减少,最终将妨碍美国创新和增加就业。

——国际半导体产业协会副会长乔纳森·戴维斯

与此同时,中国粮食企业已经加速在巴西布局。2010年,重庆粮食集团宣布在巴西东北部巴伊亚州购地种植大豆。2014年,中粮集团通过并购的方式,借助尼德拉和来宝两大集团的已有平台,快速将业务拓展到了拉美地区相关国家。

与此同时,一批中国粮食民企也已经开始布局拉美,有望成为中拉粮食贸易的生力军。2016年,中国的大康农业以2亿多美元价格收购巴西一家农业公司的股权。在圣路易斯港项目的股东名单中,也赫然出现中国的民营粮食企业和润集团。

“近几年我们不断加强和巴西本地农民联合体及农业企业的往来。巴西农业综合企业具有很大的发展潜力,需要有市场、有渠道、有资金的企业去扶持。因此,我们希望与巴西企业开展合作,帮助农民更加有效地提高收入。”和润集团董事长虞松波说。



“中远海运金牛座”2万标准箱级集装箱船停靠在希腊比雷埃夫斯港。 新华社发(马里奥斯·罗洛斯 摄)

观察

## “一带一路”促进中非资金融通

——访埃及银行行长埃特雷比

□ 郑凯伦

埃及银行行长穆罕默德·埃特雷比日前在开罗接受新华社记者专访时表示,“一带一路”倡议促进了包括埃及在内非洲各国与中国之间的资金融通。他期待即将召开的中非合作论坛北京峰会为双方金融合作注入新动能。

埃及银行成立于1920年,目前是埃及第二大银行。埃及银行于2017年在广州开设首个驻华代表处。埃特雷比介绍,埃及银行目前正积极筹备在北京开设代表处,时机成熟时或将在中国开设分行。

埃特雷比表示,自“一带一路”倡议提出以来,中埃各方面合作不断深入,这是埃及银行寻求进入中国市场的主要原因之一。他说,中埃两国高层互访频繁,为包括金融行业在内各领域合作奠定了良好基础。“如今有许多中国企业参与埃及新行政首都建设和轻轨工程等大型项目,双方贸易往来频繁,埃及银行希望为上述领域的双边合作提供金融支持。”

埃特雷比指出,包括埃及在内的非洲各国已感受到“一带一路”合作带来的红利。例如在资金融通方面,中埃两国央行于2016年底签署双边本币互换协议,不仅便利了双边贸易和投资,也为埃及提供了必要的流动性支持。

埃特雷比认为,中国正在“一带一路”框架内与非洲国家共同进行基础设施建设,这一进程需要大量资金支持,为中非银行业加强沟通、协调提出了新要求。埃特雷比表示,非洲各国银行业代表将于中非合作论坛北京峰会期间赴中国参加相关活动,他也将代表埃及银行出席。

“我期待借这次机会与非洲各国和中国的同业者开展交流,希望双方可为进一步强化金融领域互联互通理顺流程。”埃特雷比说。

□ 朱瑞卿 杨定都

斯里兰卡国家港务局主席帕拉克拉马·迪萨纳亚克日前接受新华社记者采访时表示,近年来斯里兰卡同中国在航运领域展开深度合作,在“一带一路”合作推动下,斯里兰卡正在逐步实现成为地区航运门户的目标。

迪萨纳亚克2017年6月起出任斯里兰卡港务局主席,他曾是联合国贸易和发展会议港口和航运问题专家。他说,2014年,由中国招商局港口控股有限公司(以下简称招商局集团)与斯里兰卡港务局合作建设的科伦坡国际集装箱码头投入使用,几年来,科伦坡港已成为全球业务增长速度最快的港口之一。

数据显示,科伦坡国际集装箱码头2014年提前竣工并投入运营后,当年即带动科伦坡港实现集装箱吞吐量增长14%,到2017年年底,在英国德普里航运咨询公司发布的全球港口连通性排名中,科伦坡港位居第13位,港口吞吐量突破600万标准箱,其中科伦坡国际集装箱码头吞吐量超过港口总量的1/3。

迪萨纳亚克说,科伦坡港如今已成为南亚地区海运货物转运枢纽,而这一切,如果没有招商局集团的参与是不可能实现的。

他还说,招商局集团在科伦坡国际集装箱码头坚持的“绿色码头”理念同样值得推广。科伦坡国际集装箱码头龙门吊作业动力已由柴油发电机组提供改为由市电提供,大大提高能效、减少污染。

科伦坡国际集装箱码头见证了中斯航运领域合作的成功,去年年底,这一合作延伸至位于斯里兰卡南端、距离国际海运主航线约10海里的汉班托塔港。

“斯中在汉班托塔港的合作为斯经济带来活力,并将进一步推动斯港口航运业的发展。”迪萨纳亚克说,如今,汉班托塔港业务量成倍增长,招商局集团凭借遍布全球的海运网络,为汉班托塔港带来世界级合作伙伴,港口发展出现明显起色。

在迪萨纳亚克看来,汉班托塔港孕育着斯航运业的未来。“过去40年里,斯里兰卡航运业主要以发展集装箱转运业务为主,未来斯里兰卡将依托汉班托塔港,将自身打造成为面向印度次大陆的工业化海运门户。”



## 走进中铁建铜冠厄瓜多尔米拉多铜矿

在厄瓜多尔最南端的萨莫拉省,一群来自中国的矿山建设者在这里挥洒汗水,建设着世界级特大铜矿米拉多铜矿。米拉多铜矿是厄瓜多尔规模最大的露天铜矿,被厄瓜多尔列为国家战略项目,工程总投资超过17亿美元。一期工程将在2019年初建成,预计年产铜精矿36.46万吨。图为正在建设中的米拉多铜矿。

新华社记者 郝云甫 摄

# 中巴大豆贸易合作潜力巨大

巴西对华大豆出口快速攀升,2017年出口量已超5000万吨,约占巴西大豆总产量的一半

□ 陈威华 赵焱

对于即将开始的大豆种植季,希尔西奥·达尔贝托有他的想法。“我们今年的目标是增加3.5%的大豆种植面积。”他告诉新华社记者。

达尔贝托是位于巴西南部南里约格兰德州的一个大型农业合作社的总裁。合作社由1.25万个农户组成,2017~2018农业季,大豆产量达到了500万吨。

无独有偶,位于中西部的马托格罗索州,当地农户也作出了增产大豆的决定。马托格罗索州农牧经济研究所负责人保罗·尾崎说,2018~2019农业季,马托格罗索州的大豆种植

面积将增加1.2%,达到958万公顷。

这些州推出增产计划,正是因为看到了巴西和中国之间蓬勃发展的豆农贸易。近几年,巴西对华大豆出口快速攀升,2017年出口量已超5000万吨,约占巴西大豆总产量的一半。

受中国需求拉动,去年一袋60公斤的大豆价格为60雷亚尔~70雷亚尔(1美元约合4.1雷亚尔),但目前价格已达80雷亚尔,巴西农户得到的实惠十分可观。

发展对华大豆贸易,符合巴西政府鼓励农业发展的政策目标。巴西政府8月初发布的一份官方预测报告显示,目前巴西共使用耕地7500万公顷,

10年后将稳步增加到8500万公顷。

根据这份报告,随着耕地面积增加和生产力提高,到2027~2028农业季,巴西大豆产量将比目前增加30%左右,达到1.56亿吨,其中用于出口的大豆将达到9650万吨,中国将是巴西大豆的最大目标市场。

需求决定产量,这是许多巴西粮食种植商的心声。美好未来集团是巴西最大粮食种植商之一。集团高管茹勒斯·伊纳西奥说:“希望未来能够进一步加强与中国的粮食贸易。只要有需求,我们就增加产量。”

除了增加产量,巴西农户也在主动寻求与中国采购商建立直接采购渠道。以往,巴西

农户都将收成交给国际粮商统购统销。达尔贝托说:“建立直接采购渠道,有助于帮助农户降低生产和销售成本,获得更大经济利益。在与国际粮商合作中,我们往往会吃各种亏,尤其是在贷款利率上。现在与中国采购商建立起直接渠道,我们感觉更放心。”

基础设施建设是制约巴西大豆产业发展的瓶颈之一,这个领域也给中巴合作提供了广阔空间。今年3月,中国交通建设集团在巴西投资建设的巴西圣路易斯港项目举行了奠基仪式。据了解,该港口拟规划建设4个泊位及配套堆存设施,主要货种为粮食、油品等,可提高巴西大豆的出口能力。