

海归就业从“黄金时代”到“青铜时代”

留学产业化让海归学位不再稀缺，尤其是人数日益增多的一年制硕士，面临更为严峻的就业压力

□ 王 豪 马富春

“为完善我国的海外学历评估体系，教育部将规定国外学位修业年限不能少于两年(硕士)，一年硕士和半年硕士将不予承认。”近日，网上一条教育部新规让一些一年制硕士陷入恐慌。随即，教育部新闻发言人续梅现身辟谣，声称“没有此规定”。

一年制海归硕士面临就业难

“为什么你的硕士只有一年时间？一年时间能学到什么？”这是最让张航尴尬的面试问题。每逢此刻，他的心里都会浮现出一种“被质疑的不适感”。

“去香港读一年硕士，原本是为了提升自己，现在却被用人单位质疑。”张航有些无奈。

英国、澳大利亚等开设一年制硕士课程的国家与地区，都已和中国签订学历学位互认协议，让其文凭具有同等法律地位和相同效力，但通过学制判断学位含金量的“偏见”仍然根深蒂固。

据了解，一些用人单位会

在招聘期间，对海归硕士“年限”提出明确要求。

学制长短是学历含金量的决定因素？就读于香港浸会大学的岳红豆并不赞成类似的判断。岳红豆本科毕业于华中科技大学。从大三开始，她便计划去香港读一年硕士。她认为，与侧重理论、注重学术的研究型硕士不同，一年制硕士更偏向实践方面的训练，这与自己想在短时间内提升业务能力的需求契合。

当前的就业形势打破了岳红豆对未来的规划。为了在毕业之前拿到offer，从入学开始，岳红豆就多次往返内地与香港，积极参加各类招聘会，试图做到学业就业两不误。但学制上的差异还是造成不可避免的影响。

截至目前，这个广东女孩已赶赴北京、深圳、武汉等地找工作，耗费了大量精力，但仍然没有等来好消息。

岳红豆的经历与网友hatehkust相似。曾就读于香港科技大学的hatehkust，早在八年前，就历数了自己在香港以及内地找工作所遭遇的种种“噩梦”，并写下一篇流传甚广的忠告帖。

帖子中，hatehkust用“后悔”“悲哀”“歧视”“惶恐”“无奈”总结了自己的留学生涯，并以过来人的身份告诫大家，“来香港读MSc(Master of Science,理学硕士)不仅不能镀上一层金，甚至可能成为简历上的污点。”

留学产业化海归学位不再稀缺

2017年12月发布的《中国留学发展报告(2017)》显示，目前中国已是全球第一大国际生源国，仅2016年出国留学人员总数就达到54.45万人，其中43.25万人回国发展。

留学的平民化发展以及大规模“海归潮”的到来，让学制短、选择多、花费低的一年制硕士成为出国深造的首选。据相关数据显示，2016年持有Tier4学生签证赴英留学人数为7.3万人，其中授课型研究生(一年制)人数上涨最为迅速，相比2015年涨幅高达82%。

如此火爆的一年制留学不免让一些学生产生投机心理。在媒体调查中，就有留学机构主动提供一些商业数据，明确指出哪些专业热门，哪些

容易录取、性价比高。而相应的海外高校也逐年增设一些中国学生眼中的热门专业，并适时降低录取门槛，打出“直接出国，100%入学，100%毕业，双语授课，落户北京上海”的广告。

庞大的市场还催生了一些非常规的服务项目。例如，不出国就能拿文凭的认证服务，以及花高价进名校的学位买卖。一些网站甚至宣传：免GMAT、GRE，不需本科毕业即可申请包括哥伦比亚大学、纽约大学、波士顿大学等知名院校在内的硕士学位。在媒体的暗访过程中，这项服务定价10万美元。

产业化让海归学位不再稀缺，市场乱象让海归就业从“黄金时代”坠入“青铜时代”。尤其是人数日益增多的一年制硕士，面临更为严峻的就业压力。

陈果是北京一家互联网金融公司的人事经理，已连续七年参加校招工作。她透露，一些单位的人事主管并不喜欢招收非名校的一年制硕士，她本人也不例外。

在陈果印象中，不少一年制硕士“心比天高”。“一方

面，时间短，语言环境还没熟悉就回来了；另一方面，工资要得很高，工作水平却达不到预期。”

顺利求职还须端正心态

“混文凭的学生数量不多，但劣币驱逐良币，必然会损害留学生文凭在人们心中的含金量。”曾在英国攻读商科硕士，现就职于一家知名外企的谭文从经济学角度给出答案。在他看来，用人单位因学制原因拒收授课型研究生，只会伤害一些真正优秀的学生。

谭文表示，学位含金量的关键在于培养过程，一年制硕士只是减去了学生在校实习和做研究的半年或一年时间，但授课时的课程内容以及教授水平并没有“偷工减料”。此外，有限的时间还会培养学生的自主能力，让他们做出更清晰的职业规划。“客观地讲，留学还是提供了一个机会，如何利用它则掌握在自己手上。”谭文说。

香港大学职业辅导与咨询博士孙竞认同这一看法。她说，尽管国内对一年制硕士的认可度不是很高，但求职具体还是看人、看专业。“如果个人素质高，一年时间同样可以开拓视野，提升专业能力。”

孙竞表示，学生签证原则上不允许打工，但正在就读的一年制硕士可以在校内做研究助理，或者找份线上实习，以便在一年内时刻留意行业趋势或变化，及时抓住就业机会。

“凭借能力仍然能为一年制硕士正名。”陈果说。她表示，大多数情况下，文凭只是一块敲门砖。用人单位仍然侧重求职者的专业素养、实操能力以及面试中的语言表达和逻辑思维。

“当然，还要做好一年制硕士文凭不能给你带来求职优势的心理准备。”陈果表示，“不要妄想一个海归的名头就能让你当上CEO、迎娶白富美、达到人生巅峰。”

创客故事

在机遇期点燃科技创业梦

——记三位80后创业者

□ 姜辰蓉

随着各地鼓励创新创业、改善营商环境，时下正是创客机遇期。在作为创业主力的80后群体中，有很多懂技术、会创新的“高精尖”创客。这些80后创业者表示，在时代的召唤中，用科技之力点燃创业梦想，不仅是为了自己圆梦，也是青年人责任担当的体现。

今年29岁的谢雯雯，是西安蒜泥电子科技有限公司创始人之一。2014年研究生一毕业，她就走上了创业的道路。在学校，谢雯雯主攻人工智能，层出不穷的创意和扎实的技术基础，成为她创业的底气。

“我和合伙人在大学期间就做了很多机器人的研发，毕业后就想自己亲自实现这些技术的转化，因此选择了创业。”谢雯雯说，“这几年，从最初创业时的3D打印、机器人，到现在的主打产品——三维人体扫描仪，我们做了很多板块和尝试，其中有成功的，也有失败的。”

在谢雯雯看来，不管成功与失败，按照自己的想法，对接市场需求做技术转化，才是最重要的。这也正是部分80后科技创业者所看重的。

37岁的刘博是西安交通大学的博士后，去年她和几个朋友一起，创办了西安博源新材料科技有限公司。她说，如果只是为了赚钱，转让专利技术是最快、最省心的方式。但有些大企业购买专利后，因为种种考虑，并不会投入生产、推向市场，这客观上造成技术的浪费。

眼下，刘博正在加紧装修厂房，她想尽早把团队研发的新型除甲醛喷剂等新材料环保产品，投入市场，让更多的人用上。“一

个好的创新、好的技术，很可能会改变一个行业，改变人们的生活。作为技术人员，最希望的是凝结自己心血的专利技术，能够真正地应用到社会，实现应有的价值。”刘博说，“推动技术真正实现转化，也是我们的责任。”

在很多80后科技创业者看来，目前是创业环境最好的时期。“政府对科技创业的支持力度非常大，放低了创办企业的门槛，不仅大学生创业有补贴，还会进行相应的培训。有好的技术、创意，现在也不愁融不到资。创业不仅仅是个人的选择，也是时代的趋势，未来的创业环境会越来越好。”谢雯雯说。

刘博对此也很有感触，她说：“我们这样做科研的‘书呆子’要创业办企业，最怕的就是不懂行、办事难。但没想到实际办理中，公司注册的所有手续1天就办完了，其中6个子公司的注册用了三四个小时，快得颠覆想象。”

“从中央到地方，现在都非常重视创新、创业，出台了很多措施。很多科研机构也改变了过去的模式，打开围墙来办科研，鼓励研究人员创业，这也是科技型创业企业数量增长快的一大因素。”西安新艾电气技术有限公司创始人倪同说。

作为一家主打新能源储能技术的科技企业，创办三年已经开拓出国内、国外两个市场。这里的几十名员工，几乎全部都是80后、90后。

今年36岁的倪同非常看好这个行业的前景，他希望通过努力让企业能在创业板上市。“这是新的行业，在未来肯定会迎来爆发期。我们以科技实现创业，但不能松懈，还要以科技引领，不断把企业做大、做强。”倪同说。

资讯

川港青年创业项目路演大赛举行

本报讯 共享智能环保汽车、“火冰”尖端消防设备、5秒短视频背单词软件……川港两地青年创业项目路演大赛日前在四川成都举行。

此次路演大赛吸引了10支创业团队参赛，最终苏打(北京)交通网络科技有限公司的智能出行项目获得冠军。该公司首席运营官何泓颢说，相较于制造、地产等传统行业，智能出行等新兴领域更需要顶尖高校输送的人才。这次大赛也能让中小企业接触到成熟企业的经验。

同日，紫荆谷创新创业发展中心西部首个孵化器——“紫荆谷成都创新发展中心”正式落户成都高新区，为川港青年提供了

交流合作的创新创业平台。

据悉，紫荆谷创新创业发展中心由香港中国商会牵头、香港经纬集团捐资2.4亿港元，并联合多家香港和海内外华侨华人相关商会于2016年成立。该中心已与北京大学、清华大学等内地12所高校合作，培养双创学员逾2000人。

香港中国商会常务副会长、香港经纬集团执行总裁陈亨利表示，今后该企业将联手成都高新区、成都产业投资集团，打造紫荆谷孵化器、基金服务体系，积极对接紫荆谷来蓉发展学员项目、合作高校科技成果转化项目及香港经纬集团产业链相关优秀项目。

(吴晓颖 孟凌霄)

国际大学生时装周搭建时尚双创平台

本报讯 由中国服装设计师协会主办的2018中国国际大学生时装周5月13日在京开幕，来自国内外54所高等院校参与动态发布和优秀作品展。在推广时装院校教学成果、展示毕业生创意之外，本届大学生时装周引入诸多产业平台和品牌，增强创意孵化力量和市场对接资源，促进大学生创业就业。

中国服装设计师协会主席张庆辉说，很多应届毕业生对产品计划、营销推广、数据分析等并不熟悉，在创业初期较难获得零售渠道订单、资金支持等。本届大

学生时装周将聚焦新锐设计人才与市场的对接，除了毕业生设计作品发布，还将举办专项展览、设计大赛、专业评选等近80项专业活动。

期间，中国服装设计师协会将联合国内外知名时尚机构策划举办一系列推介会、校企直通车等，加强专业院校、企业和时尚机构间的对接。

未来，中国国际大学生时装周将为大学生创业就业提供更多具体服务，逐步引领优秀时装设计毕业生走向更广阔的舞台。

(张辛欣)

创客空间

□ 陈毓珊

创业过的人都深知，一路上百转千回，成长之路若遇良师益友指点，必将少走弯路。从初出校门的毛头小子，到功成名就的企业家，江西允中装饰设计工程有限公司董事长何涛更是感受深刻。由此，他不忘初心，为数百名大学生搭建起“追梦之桥”。

初见何涛时，他身着一件清爽的白衬衫。谁能想到，眼前这个书生模样的80后，竟已是年营业额近亿元的装饰企业老板。钟情创业的他，曾把柳传志、张瑞敏等成功创业者视为偶像。“创业是一场没有终点的马拉松。没有捷径，唯有奋斗。”何涛说，即使路途艰难，但他依然认为，做自己想做的事是一件很幸福的事。

2010年夏季，从南昌大学食品专业毕业的何涛并没有按部就班地四处投简历、找工作，而是在老师的鼓励下，加

入了创业大军。回忆起踌躇满志的首次创业，他依然记忆犹新。“从自信满满到灰头土脸，只经历了10个月的时间。”何涛说，“大学毕业后我和另两个朋友创办了装饰公司，因创始人在公司发展方向上有较大分歧，首次创业以我们始料未及的速度走向终点。”

那时，从未受过如此打击的何涛每天如坐针毡。为了节约开支，他在南昌市区租了一间“巴掌大”的地下室居住，没有窗户，门一关就一片漆黑。压抑的环境下，何涛的内心也是一片阴霾。

“不要小瞧梦想的力量。”2011年8月，坚持创业梦想的何涛，注册了一家装饰公司。他以公司为家，四处带头找业务，白眼和冷语更是家常便

饭。3个月转瞬即逝，公司依然没有“开张”，同事虽然理解他的难处，却也不得不纷纷离开。他的创业团队从最初的8人，最后只剩下4人。

天道酬勤。2011年12月，中农集团公司在江西设立分公司，公司装修工程公开招标。拿到招标文件后，何涛带领团队以破釜沉舟的决心进行了长达一个月的精心准备，最终在20多家竞争者中脱颖而出。“终于开张了！”何涛和小伙伴们在招标现场喜极而泣。

创业成果来之不易，因此，在良莠不齐的装饰市场，何涛最坚持的理念就是诚信。

2014年，在一次项目施工的中后期，何涛巡查工地时发现，施工人员进行赶工期使用了不合格产品，导致部分卫生间

特色课堂育人忙

山西省垣曲县特殊教育学校在当地被誉为“残疾儿童之家”，共招收聋哑、残障学生58名。近年来，该校开设了适合残疾学生学习的烹饪、烘焙、美容、缝纫等课程，让孩子们能够掌握一技之长。图为学校学生在学习手工编织。

新华社发(崔松良 摄)

从追梦人到助梦者

青年创业导师何涛助300多人走上创业路