

# 武汉科大为何出现创业者集群

为创业大学生排忧解难，想方设法打通创业“最后一公里”

□ 程毓 雷宇

近日，武汉科技大学校友付文杰回到母校，代表在武汉创业的10位年轻校友，捐赠100万元设立“沁湖创客基金”的种子基金，用于资助在校的大学生创业。

这10位新生代创业精英，其中9位为90后，有4位在校大学生。“虽然我们还在创业初期，但饮其流者怀其源，我们愿为学弟学妹们创业铺路架桥，以感恩母校、回馈社会。”付文杰动情地说。

## 从“播种发芽”到“落地成林”

在学校“播种发芽”，到社会“落地成林”。入围“中国大学生年度人物”的付文杰、解砾，“全国大学生创业英雄”十强刘恒、百强余福元……近五年，武汉科大大学生仅在武汉市注册的公司就有139家，销售总额超过4亿元，成就了高校里的90后大学生创业群体现象。

车床上加工，3D打印机上

做磨具，工作台上拼装，每到周末，武汉科大机械学院的大学生“创新工场”就热闹非凡。

几年前，机械学院专门腾出办公场所，建立“创新工场”，投入150多万元购买各种机械设备和实验材料，每年还拿出数十万元资助、奖励大学生科技创新。

学生们没课时，都喜欢“泡”在这里，创新创业的种子悄悄生根、发芽。丁齐全就是其中的一个。大三时，他对“创新工场”里的3D打印机“入迷”，买来书对着琢磨，不久掌握了基本原理和结构，然后从网上买来零部件组装了两台。大四时，他成立了武汉经纬度空间文化有限公司，帮客户将创意变成实物。

“创新工场”建立两年，机械学院的学生就获得创新创业大赛省级以上奖励200多项。各学院纷纷效仿，先后建成18个“创新创业实践基地”。

武汉科大先后开设了19门创新创业素质教育选修课，增设创新创业必修学分，还专款资助和奖励学生创新创业。比如，在

校生申请专利，不仅有学分，还奖励每项3000元。

一批在校生带着专利，开始“试水”创业。机械工程专业2013届毕业生李恒，利用所学专业研发“高空喷淋除尘系统”，申请了专利注册了公司。

喷淋用水如何过滤？水质检测数据多少达标？李恒在把专利变成产品的过程中一度遇到种种难题。

武科大资源与环境专业教授向晓东得知后，亲自指导他破解了技术难题，还提供产品认证方面的各种检测数据。

攻克了10多个关键技术后，李恒终于研制出了“治霾神器”。推广产品又遇到困难，他两个月跑了20多家建筑工地，磨坏了几双鞋子，就是打不进市场。在他就要放弃时，学校党委书记孔建益亲自推荐，把他的喷淋系统安装在校园的施工工地上。

母校的示范效应带来了显著的传播效果，李恒的产品逐渐进入武汉市的工地。创业四年来，他研发的“治霾神器”服务了

全国10多个省市500多个工地。

## 看似“一步之遥”实则“千山万水”

从创新到创业，看似“一步之遥”，实则相隔“千山万水”。产品、场地、资金、市场……每一项都可能成为大学生创业的“拦路虎”。武汉科大积极为创业大学生排忧解难，想方设法打通创业“最后一公里”。

“创业初期异常艰难，晚上熬夜赶策划案、拟合同，通宵达旦是常有的事。”大二创业的刘恒，经常在课堂上头一耷拉，睡着了。

“那段时间全想着生意上的事，学习很快就赶不上了。”创业处于上升期的刘恒权衡再三决定休学。学校在了解情况后及时办理了相关手续。刘恒全身心地投入到创业中。

休学一年，公司走上正轨，刘恒申请复学，“能从土木工程专业，转到工商管理专业吗？工管专业对自己创业有帮助，希望降一年级系统地学习。”

武汉科大尚无降级跨学院

转专业的先例。副校长吴怀宇指示：“为创业学生开通一切可能的绿色通道。”

复学后的刘恒如鱼得水，在管理学院老师们的指导下，采用新的商业模式创建了一家公司，成立半年就市值达2000万元，他现在经营着5家公司。

为了帮助在校生孵化创业公司，武汉科大克服场地、资金不足等困难，2014年划拨专款建设3000平方米的创业基地。负责创业工作的张会利老师介绍，基地被评为武汉市“大学生创业特区”，目前在校生创业团队有200多个，去年营业额达1400万元。

校友们的创业经历和创业精神不断激励着武汉科大学生子。解砾是武汉科大2011届本科毕业生，在校攻读研究生时创业，仅一年营业额就超过3000万元。红桃K集团投资了1200万元联合他创立大学生创新型科技企业。他在电子商务领域快速崛起。

“学校和老师给了我很多帮助。”解砾主动“反哺”师弟师妹，2010年启动“大学生创业实习扶持计划”，无偿为武汉科大学生提供创业实践培训，并资助50万元给创业大学生。

付文杰就是其中的受益者。大二时，他聆听了解砾的创业经历后，坚定了“自己也可以创业”的想法。在成立公司时，得到了解砾的现金资助、垫款垫货、经营指导。

如今的付文杰拥有5家公司，员工300多人，年销售收入8000多万元，经营范围包括餐饮、酒店、旅游文化等，入选中国大学生年度人物、湖北省首届大学生创业十佳之星。

当公司走入正轨后，付文杰像解砾一样，经常回母校做创业报告，还扶持数十名学弟学妹走上了创业之路。

一批批学子勇当时代的弄潮儿，主动无私地传帮带。解砾说：“因为我们有一个共同的母校‘武汉科大’，我们有一个共同的头衔‘学长’，我们有共同的事业‘创业’。”

时评

## 创业英雄带来的启示

□ 练洪洋

近日，由团中央学校部、全国学联秘书处共同开展的“寻访2017年大学生创业英雄活动”评选结果揭晓，广州中医药大学在读博士戴韵峰成功入选2017年全国大学生创业英雄十强。“十强”中，有很多像戴韵峰一样为了解决问题创造价值、不断创新永不言败的大学生创业者。

创新创业成功的故事有不同版本，但其内在逻辑几乎一致：一个伟大的点子，吸引一些投资，创办一个能持续盈利的企业。戴韵峰荣膺“2017年大学生创业英雄”，就有一个好点子——打造中医版“淘宝”，让中医治疗也可以网购；吸引了一些投资——2014年，戴韵峰团队就获得500万元风投；其产品——“金华佗中医助手”的手机APP，已成为全行业最具影响力的中医数据库，去年一年流量是8000万人次，公司预估市值达到3000万元。

创业是最好的就业，无论对大学生本人还是社会，都是一件好事。重要的还在于，大学生朝气蓬勃、敢想敢干，正值创新创业大好时光。正如广州的大学生创业佼佼者、有米科技创始人李展铨所言，“未来的创新一定是源于年轻人，他们最大的优势就是有更好的精力、学习能力和洞察力，他们可以紧跟这个时代脚步。只要他们愿意坚持，很多东西都是有可能做成的。”从实践来看，广州近年涌现出不少像戴韵峰、李展铨这样的大学生创新创业明星。

事非亲历不知难，大学生创新创业不容易，必须越过很多关口。要问大学生创新创业瓶颈在哪？除了缺乏实战经验，“融资难、融资贵”是最大拦路虎。点子再好，如果得不到资金支持，也可能“胎死腹中”，走不出种子期。戴韵峰的创新创业过程也一样，在没融资之前，团队的费用支出大多依靠他的工资以及银行借款。直到2014年，他的团队参加在广州举办的中英创业大赛中国赛区比赛，获得季军并拿到了500万元风投。由此可见，大学生在创新创业中化解资金风险，既要自我完善，更要抓住外部机遇——政府、社会和高校为鼓励大学生创新创业所投入的各种资源。大学生要善于发现这些资源，为我所用。譬如，多参加各类创新创业大赛，多与天使基金接触，多做一些自我营销工作。

不创新，无以立，创新是企业精神之主旨。创新过程其实就是新产品或新服务不断被开发出来，得到市场的认可，不断创造出新财富的过程。敢想前人之未想、敢于前人之未干，戴韵峰等大学生创新创业的成功经验，充分印证这一点。大学生创新创业，要敢想敢闯、勇于创新，要把创新的理念融入新产品的开发、新流程的管理、新市场的开拓中，从而创造新的价值或财富，促进企业不断成长，而不是因循守旧，不敢越雷池一步。

大学生创新创业不易，既要苦练内功，也要得到外力扶持，内外合力，方能行稳致远。

资讯

## 黑龙江再投1亿元扶持大学生创业

本报讯 今年黑龙江省将对大学生创业贷款担保有限公司再投入1亿元，用于扶持大学生创业。目前，该公司已与15家合作银行（支行）、120多个银行网点合作，与10余个创业孵化器建立了业务衔接，以无抵押、纯信用的担保形式，为大学生创业人群提供网点一次性签约放款的便捷服务。

大学生创业贷款担保有限公司由黑龙江省财政投入2亿元成立，两年来已为1040名大学生提供创业项目担保

贷款7200余万元，服务对象为在校大学生、毕业五年以内大学生、留学回国人员、毕业生创办的小微企业。为使更多大学生创业者享受创业担保贷款贴息政策，黑龙江省财政厅联合人民银行哈尔滨分行、省银监局等六部门印发了《黑龙江省创业担保贷款贴息及奖补资金管理办法》，取消了“借款人及家庭成员（以户为单位）五年内应没有商业银行其他贷款记录”的限制；由财政部分贴息调整为全额贴息等。（王丹）

## 河南面向海内外引进双创领军团队

本报讯 今年，河南将在引进创新引领型企业、平台、人才、机构方面出台新举措，培育一批创新引领型企业，发展壮大高层次人才队伍。

据河南省科技厅厅长、党组书记马刚介绍，河南省将启动实施产业创新创业领军人才工程，面向海内外引进培育产业创新和创业领军团队各40个，遴选支持10名左右产业创新创业领军人才和20名左右科技创业领军人才，发挥示范效应，形成与侧重点基础研究的中原学者相互支撑的高端人才体系。

同时，启动建设中原学者科学家工作室，为有潜力成长为院士的中原学者设立科学家工作室，实行有针对

性的特殊支持政策，加快培养一批科学家。进一步加大院士工作站等柔性引才力度，鼓励企事业单位、新型研发机构等建设院士（专家）工作站，广泛吸引海内外人才来河南创新创业。此外，2018年，河南省还将加快“四个一批”建设，新培育高新技术企业700家以上，国家科技型中小企业2500家，扶持100家创新龙头企业做优做强，新培养引进中原学者及以上高层次科技创新领军人才30名，新建省级以上创新平台力争达到300家，新引进和建设新型研发机构10家。大力提升产业技术创新能力，实施100个“转型升级”重大创新专项。（李亚楠）



## 西安青年用3D打印跨界创业

2016年，张晓润、宋少峰、邹晨三位在不同公司做3D打印研发的年轻人因为同样的爱科技、爱艺术，在西安成立了自己的小蛮腰文创公司，走上了“科技+文创”的道路，将文化、艺术和科技融合在一起，跨界创业。图为小蛮腰团队成员曹展在进行机甲部件组装。

新华社记者 刘潇摄

创业平台

## “互联网+”使海归站到了“风口”

□ 张骥宇

改革开放40年来，我国的制造业在规模与体系完整性两方面站稳了脚跟，腰板开始“硬”了起来。但距离真正的国际领先地位，还有一个台阶。首先面临的，是向高端制造的转型。

## 结合政策推动抓住发展机遇

2017年9月，工业和信息化部印发了《工业电子商务发展三年行动计划》，重点部署了“大企业工业电子商务发展水平行动”“重点工业行业电子商务平台培育行动”等五项主要行动，为工业电子商务未来发展指明了方向。我国经济在朝稳中有进、稳中向好的势头发展的同时，也为工业品电商业务发展提供了良好的经济环境土壤。

卓尔隆电子商务（上海）有限公司的联合创始人禹东灿，曾在日本学习电气与自动化专业。2012年学成回国后，他和合作伙

伴发现，国内在MRO（非生产原料性质的工业用品）领域有潜在的机遇。于是他们创立了企业。禹东灿认为：中国是制造业大国。“在这里，MRO行业的市场规模接近930亿美元。而在这么大的市场环境中，专门做贸易的公司却没有几家，为数不多的公司规模也相对较小，我们正是看中了这其中的市场。”他说道。

中国的发展需要制造业的创新。张剑锋也在日本工作生活了十余年。回国后，他在IT互联网领域创业，目前也开始致力于发展电子商务平台。张剑锋的家乡在东北，那里是我国的传统老资格汽车制造基地。他的父亲就从事相关工作。从童年到少年，张剑锋经历了东北工业基地的繁荣。面对现在经济的低迷状态，他从内心希望能够用自己在IT方面的经验和技能，去帮助制造业更好地进行转型升级；同时，也把公司管理以及市场营销的经验带回国内。“国家越来越开放，尤其对

于留学回国人员提供了很多很务实的政策，还有创业方面的鼓励政策。我想要为振兴东北工业献出一份力，情结和愿望，一直都在。”张剑锋说。

## 注入新理念 供应链变革态势明显

2017年12月，我国首份《中国企业电商化采购发展报告（2017）》表明2017年我国B2B电商市场交易规模为17.5万亿元，环比增长22.1%，其中仅消费型通用产品的电商化采购规模已达千亿元。工业品电商化采购规模达到数万亿元潜在市场规模，前景非常广阔。禹东灿目前所从事的工作，主要是致力于打通工业用品生产与采购商之间的通道，利用现代网络技术为客户提供专业的市场营销服务，建立一站式专业电子商务交易平台。

离“互联网+”理念的提出已经有近三年的时间了。张剑锋表示，自己更想把目前公司的业务发展成为“互联网+”。这个

“+”，代表了交叉融合的态势。在工业品制造和供应链上，张剑锋认为已经有了跨行业、跨领域、纵向横向多元的立体交叉的趋势。“希望商家能从我们的网站上，找到他们所希望看到的先进产品。甚至一个工具、一个原材料就能改变产品的质量，促进产品的升级换代。”张剑锋如是说。

供应链的变革不仅能够降低成本、提高效率，更能起到提高企业竞争力的作用。“在传统工业中，进行采购时，是在线下找制造商和供应商。因为是私人操作，这中间就会出现很多不明的灰色地带。对企业来说，更重要的是，购买产品后很难保证交货期。这将会影响生产的进度。而目前，我们的电商平台所提供的价格都是统一的。对任何类型客户来说，所有的购买环节都是公开透明的。”张剑锋说。

## 在产业升级中助力“中国制造”

2018年4月8日开幕的