创业大学：为创客树立“风向标”

有效集聚创业资源 拓展创业生态圈

□ 邢 婷

作为山东潍坊最年轻的创业导师，24岁的韩震宇曾先后入读两所大学，一所给予他学历，另一所则成就了他的创业传奇。

大三之前，韩震宇的创业模式“简单粗暴”，做餐饮加盟却遭遇惨烈竞争。经老师推荐，他正式入读潍坊市创业大学，在那里，他学到“只有进入存在行业壁垒的领域，才不容易被取代”的理念。随即，他转型跨境出口，依托当地特色产业集群，将电声乐器、内燃机等出口欧美、亚非拉等地。

故事刚刚开始。随着公司效益变好，管理、股权等问题浮出水面。一年后，他再入创业大学寻求解决方案。这次，他相应调整了股权架构和运营模式，公司更具活力。

如今，创业表现突出的韩震宇被这所创业大学聘为培训导师，已为近千名学员讲授跨境电商知识。

据了解，2014年，创业大学作为新生事物落地山东，并被当地政府部门定义为“集创业教育、创业培训、创业实训、创业服务等多种功能于一体的非学历创业创新人才培养载体”。

如今，山东17市已全部建成创业大学，据山东省人力资源与社会保障厅统计，从2014年至今，已有10万余人次的各类创业者从这里走出。

“全链条”培训 突破陈旧模式

2013年的一次深度调研，曾让从事多年创业就业工作的潍坊市创业大学校长孙友欣焦虑不已。

这次调研显示，潍坊的创业者面临创业知识和导师资源匮乏的现状，全市40余名创业导师集中在中心城区，而创业者却零星分布在社区、农村、大学。

各类创业资源、人员如何有效集聚？

2014年，潍坊市创业大学正式开学，建筑面积8万平方米，是山东首所创业大学。“准确地说，这所大学提供了各种资源互动、聚集、合作的平台。”孙友欣介绍说。

全链条的特色师资团队在此凝聚，包括以名校专家级学者为主的“创业导师团”，以本地高校学者和金融机构从业者为主的“创业讲师团”，以企业家和天使投资人为主的“创业辅导师团”。由此，不同层次师资相互衔接，形成全链条培训。

“对年轻人而言，创业大学更像是一个‘游泳池’。”济南市劳动就业办公室创业孵化中心管理处处长杨延涛打了个比方，“跳进创业‘大海’搏杀前，不妨先来这里热热身。”

创业大学一定程度模拟了“热身”的必要环境，突破以往就培训而培训的陈旧模式。比如，潍坊市创业大学的课程体系贯穿创业全流程，分层次、分步骤开设了大学生创新创业培训、大学生创业特训营、创业能力提升培训、金融投资对接等课程。

济南市创业大学甚至拥有实体孵化器，入驻的每家初创企业的孵化期为3年，享受房租减免、创业补贴等10项扶持政策，成立两年来已成功孵化273家企业，目前在孵83家。

不同于潍坊的政府创办模式，济南采取“政府主导+社会资本”发展模式，除政府成立的公益性创业大学外，引入山东阿普堂创业服务有限公司，成立阿普堂创业大学，双方共享师资、项目，并对接投资需求。威海、东营等地也引入社会资本共建。

为扩大覆盖面，山东所有地市创业大学均采取“大学总部+创业学院+教学点（站）”创业培训体系。在各县（市、区）、高等院校、职业学校、创业孵化基地和园区等处设立创业学院、教学点等，将培训触角延伸至各类创业者。

据济南市劳动就业办公室培训处处长杨红介绍，目前济南所有区县均已建成创业学院，不同于主要面向大学生群体的市级创业大学，创业学院服务人群主要是失业人员和农村未转移劳动力，各区县或独立创办、或与高校合作，方式灵活。

可以肯定的是，越来越多的年轻人正从创业大学受益。官方统计显示，潍坊市创业大学3年来培训6648名小微企业家和2.73万名大学生，济南市创业大学两年来培训两万余人。

“接地气”课程 破除创业瓶颈

“来晚了！”济南市创业大学导师陈宗晓不止一次听到学员如此感慨，“很多人告诉我，如果早几年参加创业大学，肯定会少走几年弯路。”

“学之能用”“接地气”成为创业大学学员们最多的反馈。

在出入境服务领域摸爬滚打7年，却连一份成熟的商业计划书都写不好——二次创业的周永辉一度面临尴尬。

照着模板写，却总抓不住商业计划书的“魂”；冗长的商业模式介绍根本无法吸引投资人的注意……周永辉回忆，诸如此类的创业瓶颈令自己痛苦不已。

进入济南市创业大学后，周永辉开始学习系统理论知识，包括如何写好商业计划书；如何在1分钟~3分钟内讲清楚自己的商业模式等，公司的“三步走”规划也在学习过程中成形。

陈宗晓介绍说，创业大学将不同层次创业者需求放在首位，提前进行需求调查，按照不同模块进行集中培训，课后还提供一对一“保姆式”服务。

潍坊学院教授、潍坊市创业大学导师高延鹏将这一模式总结为“套餐+零点”，充分考虑学员行业背景和创业阶段。为更新一部教材，高延鹏曾率领团队不停地征集学员和主管部门的意见，花了一年才完成编写。

如今，潍坊市创业大学仍保持每年1个~2个课题的申报速度，聚焦创业创新领域前沿动态及行业发展，并将其及时补充至课程设计中。

曲正梅也是这一动态更新、强调实战性的课程体系的受益者。作为潍坊市创业大学首批学员，曲正梅曾大胆尝试将课堂上的营销策略嫁接到自己的软装配套公司，当年“双11”，公司营业额增加了好几倍。一番学习也让她坚定了走品牌运营之路。

除了固定培训课程，创业大学还辅之以不同形式的论坛。如济南市创业大学常在周末开展各种沙龙、分享会、主题报告；“创大周末”“创大私董会”等已成为潍坊市创业大学的周末品牌课。去北京大学参加金融论坛、参观海尔集团……这所大学还为学员精心设计了全开放的特色移动课堂。

对27岁的外语培训机构负责人李洪坤而言，更大的收获是结识了一批创业同路人，她乐于享受和同学们之间的思想交流，“别人的idea（想法）没准一下子会刺激到你。”

类似的同窗情谊能有多牢固？在潍坊市创业大学，一则独特的创业故事让人津津乐道。2015年，12名学员共同创建了以“创大”命名的农产品公司，生产的石磨特色面粉已进入上海、北京等多地超市，销量口碑俱佳。

拓展“熟人圈” 契合“大学”定位

在山东，尽管不同地市的创业大学课程体系各具特色，有一点却高度吻合：除了商业模式、企业营销、融资策略等工具性极强的课程外，还设有企业家自我认知、如何成为卓越的管理者等开拓视野和培育企业家精神的课程。

在高延鹏看来，这恰恰契合了“大学”的定位，“我们同样在培养仰望蓝天的年轻人。”

孙友欣注意到，不少来之前总在“卖货”“要账”路上兜圈子的学员，如今考虑更多的是全球视野和商业模式。

成立三年来，创业大学潜移默化地改变着潍坊这座城市。如今，年轻创业者的朋友圈已由过去的“熟人圈”拓展为“创业生态圈”，某个产业上下游链条的企业家常常聚在一起交换资讯、尝试合作。

济南市人力资源和社会保障局就业促进处处长马炳光将创业大学的价值概括为：“启发内在潜力，成就时代达人。”

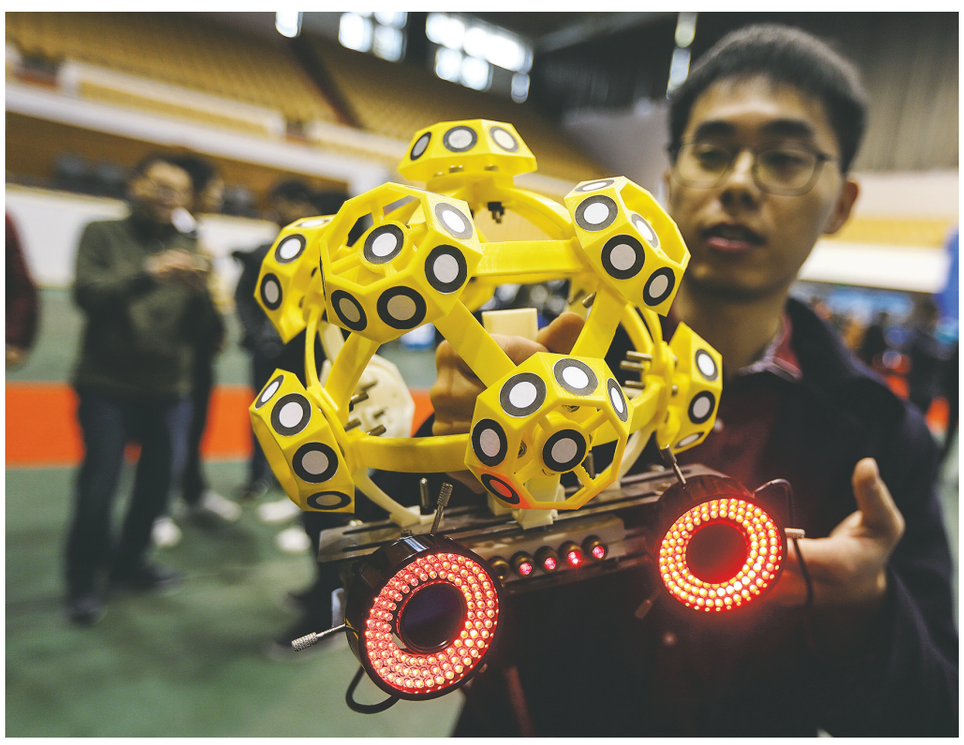
然而，作为新生事物，创业大学仍面临一定的发展困境。

孙友欣坦言，自己每天都面临压力，这种压力一部分来自对创业大学发展模式的探寻，另一部分则来自既有的一些政策对创业大学的限制。

“作为创业大学工作人员，我们为创业者提供的服务多是保障性服务，专业性服务相对欠缺。此外，创业大学的公益性质无法满足成长型企业的融资需求。”杨延涛总结。

杨延涛建议，进一步扩大创业大学的规模，覆盖更多创业者，同时加强和各类创业培训基地的合作，共享培训资源。

“总需要一批人作为陪伴者、支持者、探索者，和创业者一同成长。”济南阿普堂创业大学创办人刘阿普坦言，自己愿意参与创业大学前行的每一步。



南京大学生 脑洞大开造“神器”

“天宫杯”研究生创新实验竞赛日前在南京航空航天大学明故宫校区体育馆举行，该项赛事汇集了该校研究生最新的科技创新成果，脑电信号控制的小车模型、用于食品安全的声表面波系统等47个作品实物集中亮相。图为大学生展示自己参与设计的“机器人装配式光学三坐标3D测量仪”。

泱 波 摄

硬科技成为创新创业的“新蓝海”

□ 张骏贺 陈 晨

今年8月，在一项国际人脸识别测试中，来自西北工业大学的大学生创业公司——陕西第六镜科技公司取得了全球优异的成绩，这也意味着中国企业在人脸识别的核心技术上跻身世界领先行列。

属于人工智能细分领域的人脸识别技术，是一项难以被复制的硬科技技术。近日在陕西西安举行的2017全球硬科技创新大会上，硬科技概念最早提出者、中科院西安光机所副研究员米磊介绍说，硬科技就是以航空航天、光电芯片、新能源、人工智能等为代表的高精尖科技，具有高门槛、难以被复制和模仿的特点，需要长期研发积累和投入才能形成。

第六镜公司创始人之一叶雨桐说：“不同于其他行业的创业，在硬科技领域创业是需要研发出过硬的、无法复制的核心技术的，这样才能在市场中拥有真正的‘硬实力’。”自2016年11月起，第六镜公司在建筑工地、高校、住宅社区、办公场地等多个场景内进行人脸识别商业落地验证，并形成完整智慧场景解决方案。随后公司在四川、广东、河北等地与公安系统达成合作，参与到平安城市、雪亮工程建设中。

西安金花科技技术控股有限公司数月前发布了一款与韩国科学技术院合作开发的，集人脸识别、物体识别、动作识别、思维反馈等功能于一体的人工智能神经网络与深度学习芯片。公司总经理崔升戴用一个“转变”解释了硬科技创业的潜力。“以前，公司名字叫商务集团，更多是注重于结合互联网进行商业模式的创新。这两年公司更名成为科技技术公司，开始从虚拟现实、人工智能芯片的产品研发着手，代表了对硬科技的重视。”

不少传统行业的大型企业也利用硬科技转型升级，推进“二次创业”。

始建于1968年的老牌特大型企业陕西汽车控股集团，在重型卡车领域深耕多年。近年来，这家公司开始积极布局新能源领域，开发出了多款大马力天然气重卡、双燃料、混合动力、电动微型车和低速纯电动车型等新能源汽车产品，并拥有了不俗的市场表现。据公司副总经理刘玺斌介绍，目前陕汽新能源汽车已经应用于港口、公交、环卫、物流等多个领域。

硬科技正在成为创新创业的新蓝海。由中科院西安光机所在2013年发起创办的硬科技孵化平台“中科创星”，近年来孵化培育200余家硬科技企业，新增就业5000多人，其中有7家明星企业已经在新三板挂牌。

创业时评

在创新创业中绽放青春

□ 居嘉晔

随着科学的飞速发展，科学与经济之间的相互渗透越来越强劲，知识经济的兴起为企业发展带来了不可多得的机遇和更为严峻的挑战，也使青年成才的概念变得越来越明晰，那就是知识和创新。

青年要努力学习，以学习寻找方向。学习无论对于哪个年龄段的人都是至关重要的，理论的缺失会让一个人迷失方向，有句话说道“当能力不足以支撑其野心，那就去学习”。学习可以查缺补漏，弥补你的不足，学习可以坚定前进的方向，为创新创造作铺垫。

青年要加强实践，以实践推动创新。实践是青年成长成才最好的营养液，青年人应深入基层之中，锻炼自己，不怕苦不怕累，多做事，在实践中发现自身的不足，努力弥补自身发展的短板，同时始终坚持自己的理想信念，让理想推动实践不断向前。

青年要敢于创新，以创新推动成长。有锐气、敢创新、不拘泥于陈规陋习，是青年人的可贵之处，这在一个科技日新月异的时代，尤显珍贵。因此，青年人不仅要保持自己的锐气，不钝化，不被同化，还要不断地培养和发展自己的创新意识和创新思维，以创新来推动自身发展，使自己更适应这个时代，用创新的精神谱写时代最美的篇章！

当下大众创业、万众创新的理念已从一个网络热词到深入人心。创新驱动成为中国发展的核心战略之一。众人拾柴火焰高，双创成为开启民众智慧、激发社会活力的钥匙，促使众人的奇思妙想变为现实，促使各行各业涌现出更多的专业人才，充分发挥我国人力资源雄厚的优势。

“少年智则国智，少年富则国富，少年强则国强。”梁启超在《少年中国说》中这样预言。

青年跃动时代前进的脚步，青年是祖国富强的希望和力量，当青年创新创业的火炬熊熊燃烧，将照亮一个民族、一个国家光明灿烂的前途！

资 讯

杭州再推大学生创业三年行动计划

本报讯 近日杭州市再次推出大学生创业三年行动计划，对在杭创业大学生将给予最高100万元资助、免3年房租并给予社保补贴。

该计划适用于在杭普通高校在校生或毕业5年内的全国全日制普通高校专科以上毕业生，经学历认证的留学回国人员，取得高级以上职业资格证书的技工院校毕业生。高级工、技师培养阶段的技工院校全日制在校生同等享受在校大学生创业有关政策。

鼓励大学生到养老、家政服务和现代农业领域创业。大学生初次创办养老、家政服务和现代农业企业，并担任法定代表人或主要负责人的，将连续3年获得创业补贴，标准为第一年5万元、第二年3万元、第三年2万元。到农村创业并带动低收入农户增收的，还可按规定享受扶贫项目支持、扶贫贴息贷款。

另外，大学生首次创办企业、担任法定代表人或主要负责人，并以灵活就业人员身份连续缴纳社会保险费或由其创办的经营实体为其依法连续缴纳社会保险费12个月以上，可享受一次性创业社保补贴。

根据该计划，杭州的目标是3年内力争新成立5000家以上大学生创业企业，吸引1万名以上大学生到杭创业，并带动2.5万人以上就业；资助900个以上大学生创业项目，使其中60%以上成为杭州市重点发展的产业项目。

据了解，2008年至今，杭州已连续实施3轮“大学生创业三年行动计划”，截至2016年，累计成立大学生创业企业11,300多家，带动就业4.7万余人。

（董碧水）

百余件作品掀起哈工程双创新浪潮

本报讯 “这是我们团队设计的冰层测厚仪，最大的特点是体积小，功能强。”来自哈尔滨工程大学2015级水声工程学院的孙杨手持一个小盒子模样的东西向大家介绍着。“它在-30℃的低温下能成功测出不同冰气雪混合冰层的厚度，并且可以直观显示出结果。为极地及高纬地区水声设备研究奠定技术基础，具有重大的军事及经济、社会效益。”

2017年哈尔滨工程大学“五四杯”大学生创新创业竞赛日前举办。各种各样“脑洞大开”的设计在大赛中展露风采与智慧。“超声清洗机”“机械鱼”“智能低碳残障轮椅”……在众多的展位中，作品组的成员认真地向每一位前来参观的同学与老师详细解释作品的技术、原理。

2017年“五四杯”大学生创新创业竞赛下设第二十三届“五四杯”大学生学术科技创新作品竞赛和第十八届“五四杯”大学生创业大赛。第二十三届“五四杯”大学生学术科技创新作品竞赛自9月份启动以来，经过院系初赛评审、匿名评审等环节的评选，共有185项参赛作品进入决赛，第十八届“五四杯”大学生创业大赛分为创意计划组、公益计划组、初创组三类，最终有40项参赛作品进入决赛路演环节。

（杨海全 饶泽靖）